

“வடிதாழில் சுபீரசு”

தொகுப்பாசிரியர்

ஆ. சுதன்

வெளியீடு

**தொழிற்துறைத் தீணைக்களம்
வடக்கு மாகாணம்**

09.09.2017

2017

நாலின் தலைப்பு

வட தொழில் கபிட்சம்

வெளியீடு

2017.09.09

வழவமைப்பும் அச்சுப்பதீப்பும்

கரிகனன் (தனியார்) நிறுவனம்

இல.681, கே.கே.எஸ் வீதி,

யாழ்ப்பாணம்.

உள்ளடக்கம்

01. வாழ்த்துச்செய்தி - நீதியரசர் க. வி. விக்னேஸ்வரன்	-	v
களரவ முதலமைச்சர் வ.மா		
02. வாழ்த்துச்செய்தி - அனந்தி சசிதரன்	-	vi
களரவ அமைச்சர் வ.மா		
03. வாழ்த்துச்செய்தி - ஓ. வரதீஸ்வரன்	-	vii
ஓ. வரதீஸ்வரன்		
04. இலங்கையின் வட மாகாணத்தில் சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற்சிகளின் விருத்திக்கான முதலீட்டு வாய்ப்புக்கள்.	-	01
இலங்கையின் வட மாகாணத்தில் சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற்சிகளின் விருத்திக்கான முதலீட்டு வாய்ப்புக்கள்.		
05. சிறிய மற்றும் நடுத்தர தொழில் நிறுவனங்களின் விருத்திக்கு தகவல் தொடர்பாடல் தொழினுட்ப வழிமுறைகள்.	-	08
சிறிய மற்றும் நடுத்தர தொழில் நிறுவனங்களின் விருத்திக்கு தகவல் தொடர்பாடல் தொழினுட்ப வழிமுறைகள்.		
06. எம் தேசத்தின் வளர்ந்து வரும் முயற்சியாளர்கள்.	-	12
எம் தேசத்தின் வளர்ந்து வரும் முயற்சியாளர்கள்.		
07. தென்னந் தும்பு உற்பத்தி நிறுவனங்களிற்கு நிலைத்து நிற்கும் அபிவிருத்திக்கான பெறுமதி சேர்க்கும் தந்திரோபாயத்தின் தேவையும், அதன் மாதிரியும்	-	24
தென்னந் தும்பு உற்பத்தி நிறுவனங்களிற்கு நிலைத்து நிற்கும் அபிவிருத்திக்கான பெறுமதி சேர்க்கும் தந்திரோபாயத்தின் தேவையும், அதன் மாதிரியும்		
08. இலங்கையின் ஏற்றுமதி தொடர்பான நடைமுறைகள் மற்றும் வடமாகாண உற்பத்தியாளர்கள் எதிர்நோக்கும் சவால்கள்.	-	30
இலங்கையின் ஏற்றுமதி தொடர்பான நடைமுறைகள் மற்றும் வடமாகாண உற்பத்தியாளர்கள் எதிர்நோக்கும் சவால்கள்.		
09. கைத்தொழில் சேவைகள் பணியகம் (ISB) இன் சேவைகள்.	-	38
கைத்தொழில் சேவைகள் பணியகம் (ISB) இன் சேவைகள்.		
10. 2016 நடைபெற்ற மாகாண, தேசியமட்ட கண்காட்சியில் வெற்றி பெற்றோர்.	-	46
2016 நடைபெற்ற மாகாண, தேசியமட்ட கண்காட்சியில் வெற்றி பெற்றோர்.		

வாழ்த்துச்சிசம்தி



தொழிற்துறைத் தினைக்களத்தினால் வருடா வருடம் முன்னெடுக்கப்பட்டுவரும் வருடாந்த கைத்தொழில் கண்காட்சியின் ஓர் அம்சமாக இவ்வருடம் 09.09.2017 இல் நடைபெறவிருக்கும் கண்காட்சி நிகழ்வுகளை ஒட்டி வெளியிடப்படவிருக்கும் “வடதொழில் சமீட்சம்” எனும் விசேட சுஞ்சிகைக்கு வாழ்த்துச் செய்தி ஒன்றை வழங்குவதில் மகிழ்வடைகின்றேன்.

தொழில் முனைவோரை ஊக்குவிப்பதற்கும் சிறிய மற்றும் நடுத்தரக் கைத்தொழில் முயற்சியாளர்களை மேம்படுத்துவதற்கும் புதிய தொழில் முயற்சியாளர்களின் தொழில் முயற்சிகளை மக்களுக்கு அறியச் செய்வதற்கும் ஆன பல்வேறு திட்டங்களை உள்ளடக்கியதான் வருடாந்த கைத்தொழில் கண்காட்சி நிகழ்வுகள் கைத்தொழித்துறைத் தினைக்களத்தினால் வருடா வருடம் மேற்கொள்ளப்படுகின்றது.

நிலத்தடி நீரையே நம் பியன்ஸ் இப்பிரதேசத்தில் மிகப்பெரியாவிலான தொழில் முயற்சிகளை ஆரம்பிப்பதன் மூலம் அம்முயற்சிகள் தளர்வடைவதுடன் மக்களின் அன்றாடத் தேவைக்கான குழந்தை மற்றும் நீர்த்தேவைகளும் அரிதாக்கப்பட்டுவிடும் என்ற ஜயப்பாட்டிலேயே மிகப்பெரிய தொழில் முயற்சிகள் வடபகுதியில் மேற்கொள்ளப்படுவதில்லை. எனினும் சிறிய மற்றும் நடுத்தர தொழில் முயற்சிகளை ஊக்குவிப்பதன் மூலம் தொழில் முனைவோரின் திறமைகளை வெளிக்கொணர்வதற்கும் அவர்களின் தொழில் முயற்சிகள் தங்கு தடையின்றி முன்னெடுத்துச் செல்வதற்கும் வெற்றிகரமான பலாபலன்களைப் பெறுவதற்கும் ஏற்றவகையில் தொழில் முயற்சியாளர்களுக்கு வேண்டிய அறிவுரைகளையும் உதவிகளையும் வழங்குகின்ற தொழிற்துறைத் தினைக்களத்தின் சேவைகள் பாராட்டுக்குரியது.

இந் நிகழ்வில் வெளியிடப்படுகின்ற விசேட சுஞ்சிகை பல பெறுமதியான தகவல்களையும் வழிகாட்டல்களையும் உள்ளடக்கியதாக வெளிவர வேண்டும் என வாழ்த்தி உங்கள் புதிய முயற்சிக்கு எனது மனமார்ந்த வாழ்த்துக்களைத் தெரிவித்து நிறைவு செய்கின்றேன்.

நீதியரசர் க. வி. விக்னேஸ்வரன்

கௌரவ முதலமைச்சர்.

வடமாகாணசபை.

வாழுதீசுசிசம்தி



2017.09.09 அன்று நடைபெறவிருக்கின்ற தொழிற்துறைத் திணைக்களத்தின் வருடாந்த கைத்தொழிற் கண் காட்சியில் வெளிவரும் “வடதொழில் சமீட்சம்” சஞ்சிகைக்கு வாழ்த்துச்செய்தி வழங்குவதில் மகிழ்ச்சியடைகின்றேன்.

எமது வடமாகாணத்தில் சிறிய மற்றும் நடுத்தரத் தொழில் முயற்சிகளே பெரும்பாலும் மேற்காள்ளப்பட்டு வருகின்றமை நாம் அறிந்ததே. அவ்வாறான தொழிற்துறைகளை மேம்படுத்துவதற்கான பயிற்சிநெறிகள், வியாபார ஆலோசனை வழிகாட்டல் பயிற்சிநெறிகள், தொழில்நுட்ப பயிற்சிநெறிகள் ஆகியவற்றை வழங்குவதில் எங்கள் தொழில்துறைத் திணைக்களாம் ஈடுபட்டு வருகின்றது.

எமது பகுதியில் கிடைக்கக்கூடிய மூலவளங்களை விணைத்திற்றுடன் பயன்படுத்தி பொருட்களை உற்பத்தி செய்வதில் முன்னேற்றம் காணுவோமாகில் கிராமிய பொருளாதாரத்தை மேம்படுத்தக்கூடியதாக இருக்கும்.

எனவே எமது பார்ம்பரிய தொழில்களான விவசாயம், மீன்பிழ போன்றவற்றிற்கு இணையாக அதனோடு சார்ந்த நடுத்தர சிறுகைத்தொழில் மேம்பாட்டிற்கு இந்தக் கண்காட்சி வழிசமைக்கவேண்டும். அத்தோடு இக்கண்காட்சி சிறப்பு நடைபெறவும். “வடதொழில் சமீட்சம்” சஞ்சிகை மூலம் தேவையான தகவல்களைப் பெற்று தொழில் முயற்சியாளர்களும், மக்களும் பயனடையவேண்டியும் வாழ்த்துகின்றேன்.

அனந்தி சசிதரான்

மகளிர் விவகாரம், புனர்வாழ்வளித்தல்
சமூகசேவைகள், கூட்டுறவு, உணவு வழங்கலும்
விநியோகமும் மற்றும் தொழிற்துறையும் தொழில்
முனைவோர் மேம்பாடும் கொரவ அமைச்சர்
வட மாகாண சபை

வாழ்த்துச்சிசமீ



வடமாகாண தொழிற்துறைத் தினைக்களத்தினால் வருடந்தோறும் மாகாணக் கண்காட்சி சிறப்புற ஒழுங்கு செய்யப்பட்டு வருகின்றது. இந்த வகையில் 2017 ஆம் ஆண்டில் இக்கண்காட்சியும் பரிசீலிப்பு நிகழ்வும் “வடதொழில் சமீப்தம்” சஞ்சிகை வெளியீடும் யா/நெல்லியடி மத்திய கல்லூரியில் நடைபெற வடமாகாண தொழிற்துறை தினைக்களத்தினால் ஏற்பாடு செய்யப்பட்டுள்ளது.

“கைத்தொழில் ஒன்றைக் கற்றுக்கொள்

கவலை உனக்கில்லை ஒத்துக்கொள்”

என்கின்ற ஆன்றோர் மொழிகி இன்றும் கைகளால் புணையும் கைவினைக் கலைஞர்களுக்கு ஓர் எடுத்துக்காட்டாகும். ஆர்வம், ஆக்கம், பொறுமை, கற்பணை, பயிற்சி, முதலீடு என இவற்றை சார்ந்து உருவாக்கப்படும் இவ்வகை கலைப் பொருட்களுக்கு தொழில்ரீதியாகவும் நல்ல வரவேற்பு உள்ளது.

எமது மக்கள் விவசாயம், கைத்தொழில், வியாபாரம் சார்ந்த சுயதொழில் முயற்சிகளில் மிகவும் சுறுசுறுப்பும் தேர்ச்சியும் மிக்கவர்களாவர். குறிப்பாக யாழ்ப்பாணத்தின் உற்பத்திப் பொருட்களுக்கு உள்ளாட்டில் மட்டுமல்ல உலக நாடுகளில் எங்குமே மதிப்புண்டு.

எனினும் கொடிய யுத்தம் காரணமாக மூன்று தசாப்தகாலமாக அம்மக்கள் சுயபொருளாதார முயற்சிகளில் வெற்றியீட்டு முடியாதவர்களாகவே காணப்பட்டனர். உற்பத்திக்கான வாய்ப்பு கிடைக்காதது ஒரு புறமிருக்க உற்பத்திப் பொருட்களுக்கான சந்தை வாய்ப்புக்களும் காணப்படவில்லை. இதன் காரணமாக உள்ளார் தொழில் முயற்சிகள் அனைத்துமே அங்கு முடங்கிப் போயிருந்தன.

இன்று அமைதிச் சூழல் திரும்பியிருக்கின்ற நிலையில் அரசின் அபிவிருத்தி திட்டங்களுக்கு சமாந்தரமாக உள்ளார் சுயபொருளாதார முயற்சிகளையும் மீளக் கட்டியெழுப்பக் கூடிய வாய்ப்பு சுகல தரப்பினராலும் உருவாக்கப்பட்டுக் கொண்டிருக்கின்றது. அந்தகைய முயற்சியாளர்களை உருவாக்குவதிலும் வடமாகாண தொழிற்துறைத் தினைக்களம் கணிசமான பங்காற்றி வருவதனைப் பாராட்டுவதுடன் விடாமுயற்சியுடன் உற்பத்தியில் ஈடுபட்டு வரும் கைவினைக் கலைஞர்களையும் மனதார வாழ்த்துகின்றேன்.

க. வரதீஸ்வரன்
செயலாளர், மகளிர் விவகார அமைச்சர்,
வடமாகாணம்.

இலங்கையின் வட மாகாணத்தில் சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற்சிகளின் விருத்திக்கான முதலீடு வாய்ப்புக்கள்

(Investment Opportunities for SMEs' Development in Northern Province, Sri Lanka)



அறிமுகம்

சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற்சிகள் இலங்கை அரசாங்கத்தின் ஒட்டுமொத்த கொள்கை நோக்கங்களில் ஒரு முக்கியமான தந்திரோபாயத் துறையாக அடையாளங் காணப்பட்டிருக்கின்றது. இது பொருளாதார வளர்ச்சி, பிராந்திய அபிவிருத்தி, வேலைவாய்ப்பு உருவாக்கம் மற்றும் வறுமை குறைப்பு / ஒழிப்பு ஆகியவற்றுக்கான மாற்றத்துக்கான ஒரு உந்துசக்தியாகவும் தென்படுகின்றது. சிறிய நடுத்தர தொழில்முயற்சிகள் துறையானது பின்தங்கிய பிராந்தியங்களை வளர்க்களின் விருத்தி செய்யப்பட்ட பிராந்தியமாக மாற்றீடு செய்வதற்கான பங்களிப்பினை வழங்கக்கூடிய ஒன்றாக கருதப்படுகின்றது. இச்சிறிய நடுத்தர தொழில்முயற்சிகள் துறையானது முதலீடு செய்வதற்கும், பின்தங்கிய மற்றும் விருத்தி செய்யப்பட்ட பிராந்தியங்களுக்கு இடையிலான இடைவெளியினைக் குறைப்பதற்கான தொண்டுதலாகவும் விளங்குகின்றமையால் இது அரசுக்கான ஒரு நல்ல அடித்தளமாகவும் விளங்குகின்றது.

சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற்சிகள் வியாபார நன்மைகளையும் முதலீடு வாய்ப்புக்களையும் பெற்றுக் கொள்வதற்கு சர்வதேச சந்தைகளுக்கு விரைவாகவும் வினைத்திறனாகவும் பொறுப்பளிக்கக் கூடியனவாக இருத்தல் வேண்டும். அத்துடன் சர்வதேச வியாபார முறைமைகளில் அனுகூலங்களை அடைந்துகொள்ளக் கூடியதாகவும் இருத்தல் வேண்டும். இதன் கருத்து யாதெனில் அவை போட்டித்தன்மை மிக்கவையாகவும், உற்பத்தித்தன்மை கொண்டவையாகவும் இருத்தல் வேண்டும். இவ்வாறு போட்டித் தன்மையினையும், சிறிய நடுத்தர தொழில்முயற்சிகளின் உற்பத்தித் திறனையும் அதிகரித்துக் கொள்வதற்கு யதனாருதியிக்க வணிக ஆதரவு முறைமைகள் தேவைப்படுகின்றன.

சிறிய நடுத்தர தொழில்முயற்சிகளின் மீதான முதலீடுகள் ஆபத்து மூலதனத்துக்கான அனுகுமறையினை வழங்குவதன் மூலம் பேண்டது பொருளாதார அபிவிருத்தி, கம்பனிகளின் வளர்ச்சிக்கான வசதியளிப்பு போன்றவற்றுக்கான ஆதரவை வழங்குகின்றன. வணிக உதவியானது கம்பனிகள் தமது வளர்ச்சிக்கான தடைகளை எதிர்கொள்வதற்கு கம்பனிகளை வலுவுட்டுகின்றன. அத்துடன் உள்நாட்டு மற்றும் சர்வதேச வாடிக்கையாளர்களுக்கு கூடிய பெறுமதி சேர்க்கப்பட்ட பொருட்கள் / சேவைகளின் உற்பத்திக்கு வழிசமைப்பதாகவும் அமைகின்றது. அதேநேரம் சூழ்வுள்ள சமூகத்தின் அபிவிருத்தியை மேல்நோக்கிக் கொண்டுசெல்வதற்கும் உதவுகின்றது. சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற்சிகளினான முதலீடுகள் சமூகப் பொருளாதார வளர்ச்சி, உள்நாட்டு சமூகம் மற்றும் சந்தைகளில் தொழில் முயற்சியான்மை போன்றவற்றை ஊக்குவிப்பதற்கு வணிக நிறுவனங்களை உறுதிப்படுத்தும் வகையில் ஓர் இணைப்பை ஏற்படுத்துகின்றது. இவ்வகையில் சரியான முறையில் மேற்கொள்ளப்படும் முதலீடுகள் முதலீட்டாளர்களுக்கு ஒரு முக்கியமான வருவாயினை பெற்றுத்தருவதாகவும் அமைகின்றது.

வடமாகாணத்தில் சிறிய நடுத்தரத் தொழில் முயற்சிகள்

இலங்கையில் கடந்த 30 வருட உள்நாட்டு யுத்தம் காரணமாக வட மாகாணம் மிகவும் பாதிக்கப்பட்டிருந்தது. பல வியாபார நிறுவனங்கள் தமது நிலையிலிருந்து பின்வாங்கியதோடு பலர் இடப்பெயர்வகளுக்கு உள்ளாகியும் இருந்தனர். இது வணிக முயற்சியாளர்களுக்கு மீளமுடியாத ஒர் நிலையினத் தோற் றுவித் திருந்தது. எவ்வாறாயினும் போரின் முடவானது போருக்கு பிந்திய சூழ்நிலையில் வியாபார நோக்கங்களை விருத்தி செய்வதற்கான பல வாய்ப்புக்களை உருவாக்கியிருந்தது என்பதை நாம் மறுப்பதற்கில்லை. தொடர்ச்சியான போரினால் பல விளைவுகள் ஏற்பட்டிருந்தன. மக்கள் தமது மரபு ரீதியான வருவாயினைப் பெற்றுக் கொள்ளும் வழிகளில் இருந்து பணத்தைச் சம்பாதிப்பதற்கான வணிக முயற்சிகளாக மாற்றீடு செய்துகொள்ள விரும்பினர். வடக்கு மாகாணத்தைப் பொறுத்தவரை பெண்கள் தலைமைதாங்கும் பல குடும்பங்கள் உருவாக்கியிருந்தன. அவர்கள் பெரும்பாலும் சிறு தொழில் முயற்சிகளிலிருந்து கிடைக்கும் வருமானத்திலேயே தங்கியுள்ளனர். சுருக்கமாகச் சொல்லப்போனால் கணவனை/ வருமானத்தை உழைத் துத்தரும் ஆண் மகனை இழந்த குடும்பங்களில் விரும்பியோ விரும்பாமலோ பெண்களே குடும்பப் பொறுப்பை ஏற்கவேண்டியிருந்தது. இதனால் அவர்கள் சிறுதொழில் முயற்சிகளை ஆரம்பித்து நடாத்துவதில் ஈடுபடத் தொடங்கினர்.

உள்நாட்டு யுத்தமுடிவானது ஏற்கனவே உள்ள உள்ளக வியாபார நிறுவனங்களை மட்டுமன்றி வெளியக வியாபாரிகளையும் ஊக்குவித்தது. இதன் விளைவாக இலங்கையின் பிற பகுதிகளில் இருந்து வடக்குச் சந்தையில் நுழைந்தவர்கள் தமது பொருட்களை அச்சந்தையில் விற்பனை

செய்வதற்கு முயற்சிசெய்ததுடன் அதில் வெற்றியீட்டியும் இருந்தனர். அத்துடன் அவர்கள் வடக்கு சந்தையின் பெரும்பகுதியை கையகப்படுத்தியுமிருந்தனர். இதன் விளைவாக வடமாகாணத்திலுள்ள சிறிய நடுத்தர கைத்தொழில் முயற்சியாளர்கள் மிக வேகமாக தமது சந்தையினை இழக்கத் தொடங்கினர். சந்தையில் ஊடுருவியுள்ள வியாபாரிகளினால் மேற்கொள்ளப்பட்ட சந்தைப்படுத்தும் செயற்பாடுகள் வடமாகாண சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற்சியாளர்களை பாதிக்கத் தொடங்கியது. இன்றுவரை இத் தொழில் முயற்சியாளர்கள் நிதி, சந்தைப்படுத்தல், வியாபார இணப்பின்மை, சரியான வழிகாட்டலின்மை, உற்பத்தி தொடர்பான பிரச்சினைகள். பல்கலைக்கழகம் மற்றும் சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற்சிகளுக்கான இணப்பின்மை போன்ற பல வேறு பிரச்சினைகளை கொண்டிருக்கிறார்கள்.

இவ்வகையில் அவர்களது பிரச்சினைகளுக்கான தீர்வுகள் வழங்கப்பட வேண்டியது மிகவும் இன்றியமையாததாகும். அத்துடன் சந்தையில் போட்டியாளர்களை எதிர்கொண்டு நிலைத்திருந்து செயற்படுவதற்கு வேண்டிய தந்திரோபாயங்களைக் கடைப்பிடிக்க வேண்டியதும் மிகவும் அவசியமானதாகும். எவ்வாறாயினும் இக் கட்டுரையின் பிரதான நோக்கம் வடமாகாணத்தில் முதலீட்டு வாய்ப்புக்களுக்கான தேவைகளை அடையாளப்படுத்துவதே என்பதனால் இப்பகுதியிலிருந்து விலகி அம் முதலீட்டு வாய்ப்புக்களை நோக்கி இக்கட்டுரையின் போக்கு நகர்த்தப்படுகின்றது.

வடமாகாணத்தில் முதலீட்டு வாய்ப்புக்களுக்கான தேவைகள்

முதலீட்டு முயற்சிகளை ஊக்குவித்தற் பொருட்டு பின்வரும் சிபார் சுகஞம் வழிப்படுத்தல்களும் முன்வைக்கப்படுகின்றன.

1. கடன் பினைகளுக்கான புத்தாக்க தீர்வுகளின் விருத்தியினை முதன்மைப்படுத்தும் அதேவேளை இலாபகரமான சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற்சிகளுக்கான கடன்திட்டங்களை கட்டமைப்பதற்கு நிதி நிறுவனங்களின் இயலுமையை அதிகரிப் பதற் கான நடவடிக்கைகளை மேற்கொள்ளுதல். குறிப்பாக நுண்ணிய மற்றும் சிறு தொழில்களுக்கான கடன்களைப் பொறுத்தவரையில் குழு உத்தரவாதம் மற்றும் கடன் உத்தரவாதத் திட்டங்கள் நடைமுறைப்படுத்தப்படுகின்றன. நிதிநிறுவனங்களைப் பொறுத்தவரை இத்திட்டங்கள் இறுக்கமாகவும் ஒழுங்காகவும் நடைமுறைப்படுத்தப்படலாம். ஆனால் தொழில் முயற்சியாளர்கள் இக்கடன்மூலம் செயற்படுத்தும் தொழில் முயற்சிகளிலிருந்து இலாபகரத்தன்மையைப் பெற்றுக் கொள்கின்றார்களா என்பது இந் நிறுவனங்களால் முதன்மைப்படுத்தப்படுவதில்லை. எனவே இத்தகைய திட்டங்கள் கடன்வழங்கும் நிறுவனங்களின் வளர்ச்சிக்கு உதவுகின்ற அதேவேளை தொழில்முயற்சியாள்களின் இலாபகரமாக செயற்பாட்டிற்கும் உதவுவதாக இருத்தல் வேண்டும்.

2. இடையீட்டு செயற் பாட்டாளரின் வகிபங்கினாடாக வணிக ஆதரவு முறை மையினை வலிமையாக்குதல். இது அரசு மற்றும் தனியார் துறைகளில் வணிக / வியாபார சேவைகள் மீதான இயலுமையைக் கட்டியெழுப்புவதன் மூலம் சாத்தியமாகும். இத்தகைய இயலுமை விருத்திச் செயற்பாடுகள் சந்தை, உற்பத்திப்பொருள், செய்முறை, தகவல் ஏற்பாடுகள், கணக்கீடு, சந்தைப் பகுப்பாய்வு, சந்தை ஆய்வுகள், சட்ட ஆலோசனை, போக்குவரத்து, விநியோக முறைகள் மற்றும் விளம்பரம் சார்ந்ததாக இருக்கலாம். இச் செயற் பாடுகளினாடாக வணிகத் தின் / தொழில் முயற்சியாளர்களின் இயலுமையை

விருத்தி செய்வதற்கு தொடர்புடையவர்கள் பொருத்தமான பொறிமுறையினை உருவாக்கிக் கொள்ளுதல் வேண்டும்.

3. பொருத்தமான அமைச்சக்களினாடாக ஏற்றுமதி மேம்பாட்டுக்கான ஒரு தேசிய தந்திரோபாயத் திட்டத்தினை விருத்தி செய்தல். இதற்கென அக்கறையுடைய பல்வேறு தரப்பினர்களுடனான கலந்துரையாடல் ஒன்றினை ஏற்பாடு செய்துகொள்ளலாம். இதன் ஒட்டுமொத்த நோக்கம் ஏற்றுமதிகளின் அளவு, பெறுமதி மற்றும் ஏற்றுமதி செய்யும் நிறுவனங்களின் எண்ணிக்கை என்பவற்றை அதிகரிப் பதாக இருத்தல் வேண்டும். இத்தகைய தந்திரோபாயம் வேறுபட்ட ஏற்றுமதிச்சந்தை மேம்பாட்டுக்கட்டங்களில் நிறுவனத்தின் தேவைகளை அடையாளம் காண்பதாக இருத்தல் வேண்டும். இது ஏற்றுமதி ஆதரவு மற்றும் மேம்பாட்டினை நன்கு விருத்திசெய்யப்பட்டதும் பயனுறுதிமிக்க வணிக ஆதரவு முறையை கொண்டதுமான வகையில் இணைக்கக்கூடியதாக இருத்தல் வேண்டும். உதாரணம் ஹோட்டல் மற்றும் பாரம்பரிய கைத் தொழிலுக்கிடையிலான இணைப்பு.

4. கைத்தொழில்ப் பூங்காவினை (industrial park) அமைத்தல். சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற் சியாளர் களுக்கான அல்லது தொழில்முயற்சி விநியோகத்தர்களுக்கான பொருத்தமான அடிக்கட்டுமான வசதிகளை வழங்கும் நோக்குடன் வியாபாரப் பாதுகாப்பு மையங்களை (business incubators) அமைத்துக் கொள்ளலாம். ஒரே தன்மைகொண்ட பல்வேறு நிறுவனங்களைக் கொண்ட தொகுதிமேம்பாட்டுமுறைகளை (Cluster development initiatives) ஆரம்பித்தல். சாத்தியமாகுமிடத்தில் அரசு தனியார் பங்குகொள்ளலை உறுதிப்படுத்திக் கொள்ளலாம்.

5. ஏற்றுமதி ஆதரவினை விருத்திசெய்தல்.
இது பின்வரும் அம்சங்களை உள்ளடக்கியதாக இருக்கலாம்.

அ) குறிப்பான சந்தைகள் மற்றும் எதிர்கால வாடிக்கையாளர்கள் பற்றியதகவல் ஏற்பாடு.

ஆ) எதிர்கால வாடிக்கையாளர்கள் அல்லது பொருத்தமான அரசு தனியார் இடையீட்டாளர்கள் மற்றும் வியாபார சேவை வளங் குனர் கஞ்சனான தொடர்புகளை மேற்கொள்வதற்கு உதவுதல்.

இ) சந்தை வருகையுடனான உதவிகள்.

6. பெரும் பாலான சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற் சியாளர்கள் சந்தை இணைப்புக்கள், போக்குவரத்து, தொலைத் தொடர்புகள் மற்றும் தகவல் பரிமாற்றம் என்பவை தொடர்பில் பெரிய சந்தைகளுடன் வரையறுக்கப்பட்ட அனுகல்முறையினையே கொண்டுள்ளன. இது அவர்களது உற்பத்திப் பொருட்களுக்கான கேள்வியினை வெகுவாகக் குறைத்துவிடுகின்றது. இது தொடர்பில் பின்வரும் சிபார்சுகள் முன்வைக்கப்படுகின்றன.

அ) உள்ளுர் சந்தைகளில் பொருட்களை காட்சிப்படுத்துதல் - சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற் சியாளர்களின் உற்பத்திகளுக்கு மட்டுமேன வியாபார கண்காட்சிகளை ஒழுங்கமைத்தல்.

ஆ) மாதாந்த “பெண்கள் சந்தையினை” ஒழுங்கமைத்தல்.

இ) சந்தை அனுகுமுறைக் கென கல் விநிறுவனங்களில் வியாபார கண்காட்சிகளை ஒழுங்குசெய்தல்.

ஈ) இடையீட்டு செயற்பாடாக தனியார் துறையுடனான பங்குகொள்ளல்.

7. சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற் சிகளுக்கு உதவும் வகையில் மனித வளத்தினை விருத்தி செய்தல். இதற்கென பின்வரும் சிபார்சுகள் முன்வைக்கப்படுகின்றன.

அ) பல்கலைக்கழக மாணவர்கள் மற்றும் விரிவுரையாளர்களுடனான இணைப்பு

ஆ) பல்கலைக்கழகங்கள் மற்றும் சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற்சிகள் ஆதரவு நிலையங்களில் வணிக பாதுகாப்பு மையங்களின் மீதான முதலீடுகளை மேற்கொள்ளல்.

8. சிறிய நடுத்தர கைத்தொழில் முயற்சிகள் நகரப் புறங்களில் வசிக் கும் தொழிலாளர்களில் மட்டும் தங்கியிருக்காது கிராமப்புறங்களிலுள்ள தொழிலாளர்களின் சேவைகளையும் பெற்றுக் கொள்ளலாம். இது புதிய முயற்சிகளுக்கான பிரதான பொருளாதாரக் காரணி ஆகும். அத்துடன் அரசு புதிய சந்தைகளை அனுகுவதற்கு உதவும் வகையிலும் இயலுமையைக் கட்டி யெழுப்புவதற்கு வளங்களை விணைத்திறனாக நகர்த்தும் வகையிலும் சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற்சிகளுக்கு உதவுவதற்கென வளர்ச்சிப் போக்கினைக் கொண்ட பாதீட்டு முறைமைகளை அறிமுகம் செய்யலாம். மேலும் சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற்சிகளின் போக்குகள் இலங்கையின் அடுத்தகட்ட வளர்ச்சிக்கு பிரச்சினையான ஒன்றாகவே காணப்படுகின்றது. எனவே புத்தாக்கமுள்ள புதிய வணிக மாதிரிகளை உருவாக்குவதில் நிதி நிறுவனங்கள் முக்கியமான கவனத்துன் செயற்படவேண்டியுள்ளது.

9. வியாபாரம் மற்றும் வர்த்தகம் போன்றவற்றின் மீதான முதலீடுகளை அதிகூடிய பெறுமதி சேர்த்தல், புதிது புணைதல் மற்றும் பொருத்தமான நவீன தொழில் நுட்பப்பயன்பாடு என்பவற்றை விசேட இலக்காகக் கொண்ட உற்பத்தி மற்றும் கைத்தொழில் அடிப்படையான முதலீடுகளாக மாற்றிடு செய்தல். உதாரணம்: Green Packaging

ஆதாவது பொரும்பாலான தொழில் முயற்சியாளர்கள் வியாபாரத் தொழிலிலேயே தங்கியிருக்கிறார்கள் பொருள் உற்பத்தி மற்றும் கைத்தொழில் முயற்சிகளுக்கான வாய்ப்புக்கள் நிறையவே உள்ளன. எனவே இந்த துறைகளில்

முதலீடு செய்து கொண்டால் கூடுதலான வருவாயைப் பெற்றுக் கொள்ள முடிவதுடன் வேலை வாய்ப்புகளையும் உருவாக்கிக் கொள்ள முடியும்.

10. பசுமைத் தொழில் நுட்பப்பயன்பாடு உள்ளடங்கலாக எல்லா மட்டங்களிலும் வள வினைத்திறனை மேம்படுத்தும் முதலீடுகளைக் கருத்தில் கொள்ளுதல்

11. உறுதியான வலையமைப்பு, அடிப்படை மற்றும் சிறு தொழில் முயற்சிகளுக்கும் தொழில் நுட்பவழங்குநர்களுக்குமிடையிலானதொடர்பு என்பவற்றை விருத்தி செய்யும் முதலீடுகளை ஊக்கிவித்தல். தொழில் நுட்ப மாற்றிட்டுத் திட்டங்கள், தொழில் நுட்பச் செயற்பாட்டு அடிப்படைகளுக்கான எல்லைகள், தைத்தொழில் பூங்காவிலுள்ள மையங்கள் மற்றும் அறிவுப்பரம்பலுக்கான கண்காட்சிகள் போன்ற செயற்பாடுகளை வலுவூட்டுதல் அவசியமானதாகும். உதாரணமாக: சிறிய நடுத்தர தொழில்முயற்சிகளின் வெற்றிக்கான திட்டமாக பல்கலைக்கழக-வணிக இணைப்புச் செயற்பாடுகள் (University -Business linkage) முன்னெடுக்கப்படலாம்.

12. தனியார், சமூக மற்றும் சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற்சிகள் தமது பிரச்சனைகளை/ குறைகளை பகிர்ந்து கொள்ளும் வகையில் ஒரு தொகுதி சமூகத் தை (Cluster Community) ஆரம்பிப்பதற்கான முதலீகள் மேற்கொள்ளப்படுதல் வேண்டும்.

சிறிய நடுத்தர தொழில் முயற்சிகளுக்கான பொருத்தமான வாய்ப்புக்கள்: வடமாகனத்தை விசேடமாகக் கொண்ட முன்மொழிவுகள்

சரியான முதலீடுகளுக்கான தேவைப் பாடுகளைத் தொடர்ந்து மிகப் பொருத்தமான தொழில் முயற்சிகளுக்கான வாய்ப்புக்கள் முன்வைக் கப் படுகின்றன. விவசாயம்,

கைத்தொழில் மற்றும் சேவைகள் முதலான துறை ரீதியான முதலீட்டு வாய்ப்புக்கள் விபரிக்கப்படுகின்றன.

விவசாயத் துறை

இலங்கையின் வடபுலத்தில் விவசாயத் துறையில் பலவகையான வாய்ப்புகள் காணப்படுகின்றன இத் துறையில் முதலீடு செய்கின்ற பொழுது புவியியல் மற்றும் சந்தைப்படுத்தற் காரணிகளை மையமாகக் கொண்ட சாத் தியத் தன் மையினை உறுதிப்படுத்தி கொள்ளுதல் வேண்டும். இவ்வகையில் இயற்கையான மரக்கறிகள் மற்றும் அவற்றின் பயன்பாடுகள் எமது பிரதேசங்களில் மிகவும் குறைவாகவே காணப்படுகின்றன. அதே வேளை அபிவிருத்தி அடைந்த நாடுகளில் ஒருங்கிணைந்த பண்ணைகளில் அறுவடை செய்யப்பட்ட இத்தகைய பொருத்தங்களுக்கு மிகக் கூடுதலான கேள்வி உள்ளமை அவதானிக்கதக்கது. உள்ளூர் மற்றும் பண்ணாட்டுச்சந்தைகளில் இவ் வகைப் பொருத்தங்களைச் சந்தைப் படுத்துவதற்கான நல்ல வாய்ப்புள்ளது. கொள்கை வகுப்பாளர்கள் ஒருங்கிணைந்த பண்ணைச் செயற்பாடுகளில் விவசாயிகள் ஈடுபடுவதனைத் தொண்டக் கூடிய வகையில் கொள்கைகளை உருவாக்கலாம்.

அதே வேளை சுகாதாரச் செயற்பாடுகளுடன் தொடர்புடைய அரசு மற்றும் அரசு சார்பற்ற நிறுவனங்கள் இயற்கை காய்கறிகள் மற்றும் அவற்றின் நன்மைகள் தொடர்பான விழிப்புணர்வுத் திட்டங்களை முன்னெடுத்தல் அவசியமாகும். எனவே அரசு இயற்கை ஒருங்கிணைந்த பண்ணைகளுடன் தொடர்புடைய விவசாயிகளுக்கான சந்தை வாய்ப்புக்களை உறுதிப்படுத்தி கொள்ளுதல் வேண்டும். வன்னி பெருநிலப்பரப்புகளில் இவற்றிக்கான வாய்ப்புகள் பிரகாசமாக உள்ளன.

கைத் தொழில் துறை

பெறுமதி சேர்ப்பு என்பது மிகவும் முக்கியமானதொன்றாகும். உள்ளூர் மூலப் பொருட்களைப் பயன்படுத்தி உற்பத்தி செய்தபாடுகளை முன் னெடுக்கக் கூடிய கைத் தொழில் துறைகளில் முதலீடு செய்வது சாலச்சிறந்தது முயற்சியாளர்கள் மருத்துவ நோக்கில் உள்ளாட்டு மூலைகைச் செடிகளை உற்பத்தி செய்வதில் முதலீடு செய்து கொள்ளலாம். இவ்வகையான மருத்துவ முயற்சிகளைச் சுற்றுலாத் துறையுடன் இணைப்பு செய்வதன் மூலம் முதலீடுகளை மேலும் வலுவூட்டிக் கொள்ள முடியும்.

இலங்கையின் வட மாகணத்தில் உள்ளூர் பழங்கள் நன்கு அறுவடை செய்யப்படுகின்றன. இவற்றைப்பயன்படுத்தி குடிபானங்களை உற்பத்தி செய்யும் கைத் தொழில் முயற்சிகளில் ஈடுபடலாம். அதே போன்று மீன் பிடி, பணை உற்பத்தி போன்றவற்றுக்கான முதலீட்டு வாய்ப்புகளும் தாரளமாக உள்ளன. குறிப்பாக பணை உற்பத்திகளுக்கான சந்தை வாய்ப்பு உள்ளாட்டிலும் வெளி நாட்டிலும் தாரளமாக இருப்பதனால் இந்த துறைகளின் மீதான முதலீடுகளை அதிகரித்து கொள்ள முடியும். இவ்வாறே புடவை, கைவினைப் பொருட்கள் போன்றவற்றின் மீதான முதலீடுகளுக்கும் போதுமான வாய்ப்புகள் உள்ளன.

கைத் தொழில் துறையின் மீதான முதலீடுகள் பற்றி பார்க்கும் போது எம்பிரதேசத்தில் ஏற்கனவே இருந்து யுத்தம் காரணமாக அழிந்து போன கைத் தொழிற்சாலைகளை மறந்துவிட முடியாது. இவ்வகையில் காங்கேசந்துறை சீமேந் து தொழிற் சாலை, நிலாவரை கூரைத்தகடுகள் உற்பத்தி தொழில்சாலை, நாவற்குழி இறால் தொழில்சாலை, நீர்வேலி கண்ணாடிப்பொருள் உற்பத்தி தொழிற்சாலை, புத்துார் நெசவுத் கைத்தறி தொழிற்சாலை, பரந்தன் இராசாயனத் தொழிற் சாலை போன்ற வற்றைக் குறிப்பிடலாம். இத்

தொழிற்சாலைகள் பல்லாயிரக்கணக்கான மக்களின் வாழ் வாதரத் துக்கு வழிசமைத்திருந்தன இத்தொழில்சாலைகளை மீண்டும் எங்கள் மண்ணில் மீட்டுருவாக்கம் செய்துகொள்ள வேண்டும். இதற்கு அரசும் அரசியல் அதிகாரிகளும், வடக்கு மாகண சபையும் முன்னின்று செயற்படுதல் மிகவும் அவசியமானதாகும்

சேவைத்துறை

சேவைத்துறை இலங்கைப் பொருளாதாரதுக்கு பெரும்பங்காற்றி வருகின்றது எனவே சேவைத் துறைகளின் மீதான முதலீடுகள் மேலும் கவனத்திற் கொள்ளப் படலாம் இவ்வகையில் தகவல் தொழில் நுட்பம் சார்ந்த துறைகளின் மீதான முதலீட்டுக்கு பொருமாளவு வாய்ப்புகள் உள்ளன. வடமாகணத்திலுள்ள தொழில் முயற்சிகள் பொரும்பாலும் தகவல் தொழில் நுட்பத்தை பயன்படுத்துவதற்கான சிந்தனைகளை கொண்டவைகளாக இல்லை. சிறிய நடுத்தர நிறுவனங்களாவோ அல்லது பாரிய நிறுவனங்களாவோ இருப்பினும் போட்டி ரீதியான நன்மைகளைப் பெற்றுக்கொள்ள வேண்டியதாயின் தகவல் தொழில்நுட்பத்தைப் பயன்படுத்த வேண்டிய தேவைகளைக் கொண்டுள்ளன. எனவே தகவல் தொழில் நுட்பத் தொழில்கள் மீதான முதலீடுகள் வடமாகணத்தை பொறுத்துவறை மிகவும் வெற்றிகரமான ஒன்றாக அமையும் இதன் மூலம் பல பண்ணாட்டு நிறுவனங்களின் செயற்றிட்டங்களை எடுத்து செயற்படுத்தி கூடுதலான வருவாயினைப் பெற்றுக் கொள்ள முடியும்.

இவ்வாறே சுற்றுலாத் துறையினை விருத்தி செய்வதன் மூலமும் கூடுதலான முதலீடுகளை வருமானத்தினை உழைத்துக் கொள்ள முடியும். மாவட்ட செயலகங்கள் மாவட்ட ரீதியாக சாதகமான இடங்களை அடையாளங்கண்டு விருத்தி செய்வதன் மூலம் சுற்றுலாத் துறையினை மேம்பாடு அடையச் செய்யலாம்.

முடிவுரை

முதலீட்டுக்கென கவனத்தில் கொள்ள வேண்டி விடயங்கள் பற்றியும் வடமாகணத்தில் முதலீட்டிற்கான வாய்ப்புகள் பற்றியும் இக்கட்டுரை விபரமாக அலசி ஆராய்ந்துள்ளது. இவற்றைக்கருத்தில் கொண்டு செயற்பாடுகளை முன்னெடுப்பதன் மூலம் நிலைத்திருக்கக் கூடிய

பொறுப்பான முதலீடுகளை முன்னெடுத்து செல்ல முடியும். இத்தகைய முதலீடுகள் சூழல், சமூகம் மற்றும் நிறுவன ஆளுகை போன்ற பிரமாணங்களைக் கருத்தில் கொண்டு நீண்ட கால, போட்டித்தன்மை மிக்க நிதிவருவாயினையும், சாதகமான சமூக விளைவுகளையும் பெற்றுக்கொள்ள முடியும்.

பேராசிரியர்.தி.வேஞ்நம்பி. Ph.D

பீடாதிபதி

முகாமைத்துவக்கற்றைக்கள் வணிகப்பீடும்,
யாழ்ப்பாணப் பல்கலைக்கழகம்.

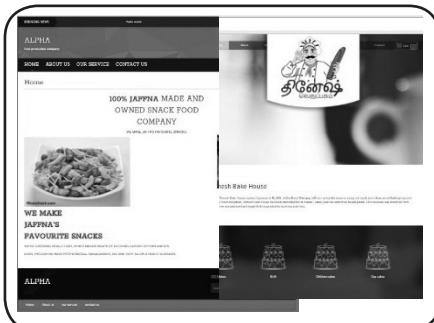


சிறிய மற்றும் நடுத்தர தொழில் நிறுவனங்களின் விருத்திக்கு தகவல் தொடர்பாடல் தொழில்நுட்ப வழிமுறைகள்



தகவல் தொடர்பாடல் தொழில்நுட்பம் உலகளாவிய ரீதியில் அதீத மாற்றங்களைக் கொண்டுவந் துள்ளது. சிறுவர் முதல் முதியோர் வரையிலும், தனி மனிதன் முதல் பாரிய நிறுவனங்கள் வரையிலும் தகவல் தொடர்பாடல் தொழில்நுட்பத்தின் பாவனை வியாபித்துள்ளது. இக் கட்டுரையானது சிறிய மற்றும் நடுத்தர தொழில் நிறுவனங்கள் தகவல் தொடர்பாடல் தொழில்நுட்பத்தினை எவ்வாறு தமது வியாபார நடவடிக்கைகளை விருத்தி செய்வதற்குப் பயன்படுத்திக் கொள்ளலாம் என்பது பற்றி விபரிக்கிறது.

இணையத்தளம் (Website)



தற்கால நிறுவனங்கள் சிறியதோ பெரியதோ தமது நடவடிக்கைகளை மக்களிடம் கொண்டு சேர்ப்பதற்கு இணையத்தளங்களினைப்

பயன் படுத்துகின்றன. நிறுவனங்கள் தமது உற்பத்தி, விற்பனை பொருட்கள் மற்றும் சேவைகள் பற்றிய விபரங்களை வெளிப் படுத்தவும், தம் மைப்பற்றிய தகவல் களைப் பகிர்ந்து கொள்ளவும், தமது நிறுவனத்தில் நடைபெறுவன பற்றி தெரிவிக்கவும் இணையப் பக்கங்களினைப் பயன்படுத்துகின்றன.

ஒரு இணையத்தளத்தினை உருவாக்குவதற்கு முதலில் தமது நிறுவனத்திற்கான ஆள்களப் பெயரினைத் (Domain name) தெரிவு செய்து பதிவுசெய்து கொள்ள வேண்டும் (Domain registration). இவ் ஆள்களப் பெயரானது ஒரு நிறுவனத்தின் பதிவுசெய்யப்பட்ட பெயரினைப் போன்று தனித்துவமானதும் பிரத்தியேகமானதுமானதாகக் காணப்படும். ஆள்களப் பெயரினை பதிவுசெய்வதற்காக ஒரு வருடாந்தக் கட்டணம் செலுத்தப்பட வேண்டும். இதனை மேற்கொள்வதற்கு The LK Domain Registry (<http://www.nic.lk/>) என்ற அமைப்பும் மேலும் பல முகவர் அமைப்புக் களும் காணப்படுகின்றன. அவ்வாறான முகவர் அமைப்புக்களின் விபரங்கள் இம் முகவரியில் (<http://www.nic.lk/index.php/domain-registration/lk-domain-agents>) பட்டியலிடப்பட்டுள்ளன. ஆள்களப் பெயரினை எவ்வாறு தெரிவு செய்வது பதிவுசெய்வது என்பது பற்றிய விபரங்களினை இம் முகவரிகளில் (<http://www.nic.lk/>, <https://www.youtube.com/watch?v=S4CWFOtZxSA>) அறிந்து கொள்ளலாம்.



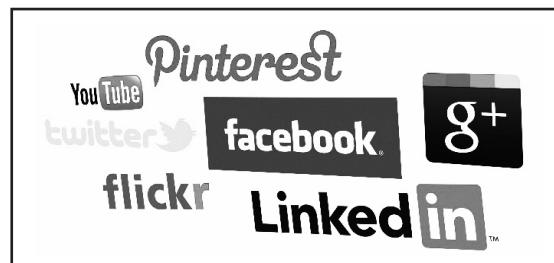
அடுத்தபடியாக இணையத்தளத்தினை உருவாக்குதல் வேண்டும் (web site development). இதற்காக HTML, CSS Style sheets, PHP போன்ற பல குறியீட்டு முறைகளும் (Scripting languages), Joomla, Wordpress போன்ற ஆவண உள்ளடக்க முகாமைத்துவத் தொகுதிகளும் (CMS – Content Management Systems) பயன்படுத்தப்படுகின்றன. இதனை மேற் கொள்வதற்கு யாழ் மாவட்டத்தில் பல நிறுவனங்கள் செயற் படுகின்றன. உருவாக்கப்பட்ட தளத்தினை ஒரு வழங்கிக் கணினியில் பதிவேற்றம் செய்து உலகளாவிய வலையமைவின் மூலம் (Internet) அனைத்து மக்களும் பார்க்கக்கூடியதாக செயற்படுத்துதல் (web hosting) மூன்றாவது கட்டமாகும். இம் மூன்று படிநிலைகளையும் ஒருங்கே ஒரே நிறுவனத்தின் மூலமும் மேற் கொள்ள முடியும்.



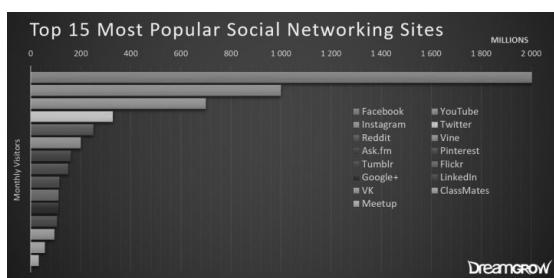
இணையத்தளம் ஒன்றினை உருவாக்குவதும் பேணுவதும் ஒரு அதிகப்படியான செலவாக இருந்தாலும் ஒரு நிறுவனத்தின் நீண்ட காலவளர்ச்சிக்கு இது மிகவும் பயனுள்ள செயற்பாடாகும். இதன் மூலம் நிறுவனம் தொடர்பான விபரங்களை உலகளாவிய ரீதியில் விளம்பரப்படுத்தி வாடிக்கையாளர்களை அதிகமாக்கக் கூடியதாக இருக்கும். தகவல் தொடர்பாடல் தொழில் நுட்பத்தில் பயிற்சி பெற்றோர் மேற்குறிப்பிட்ட சேவைகளினை தமது பிரதேச தொழில் நிறுவனங்களிற்கு வழங்குவதன் மூலம் நல்ல வருவாயினை

பெற்றுக்கொள்வது மாத்திரமன்றி, பிரதேச வளர்சிக்கும் உதவிடமுடியும்.

சமூக வலைத்தளம்



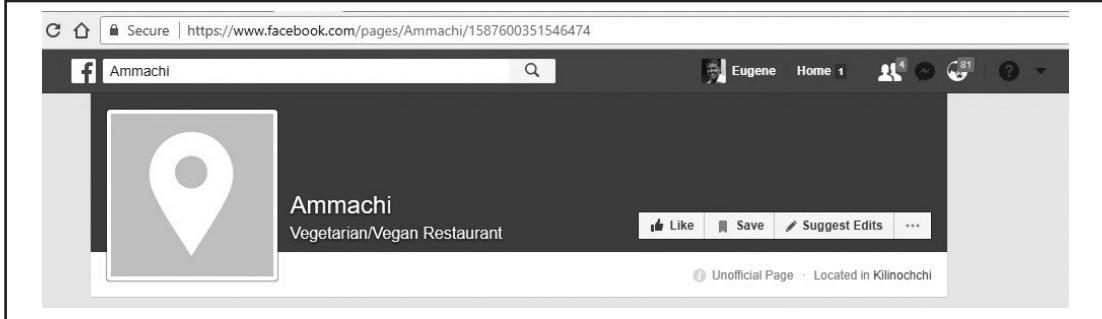
தற்கால சமூகத்தில் facebook, Google+, twitter, whatsapp போன்ற சமூக வலைத்தளங்கள் (Social networking) மிக முக்கிய இடத்தைப் பெறுகின்றன. திறன்மிக்க கைப்பேசிகளின் (smart phones) பாவனை அதிகரிப்பின் காரணமாக நண்பர்கள் மற்றும் உறவினர்களுடனான தொடர்புகளைப் பேணுவதற்கு இவை பெரிதும் உதவுவதுடன், பெரும்பாலானோரின் பிரதான பொழுதுபோக்கு அம்சமாகவும் இவை மாறியுள்ளன. ஒரு நிறுவனமானது தனக்குரிய சமூக வலைத்தளப் பக்கம் ஒன்றினை உருவாக்குவதன் மூலம் அதனது தகவல்களினை மிக அதிகமான மக்களிடம் கட்டணம் எதுவுமின்றி அல்லது மிகக் குறைந்த கட்டணத்துடன் தெரிவிக்கக் கூடியதாக உள்ளது. பல்வேறு வலைத்தளப் பாவனையாளர்களின் எண்ணிக்கையினை கீழேயுள்ள வரைபு காட்டுகின்றது.



Facebook

ஒருவர் தனது நிறுவனத்திற்கான Facebook பக்கத்தினை உருவாக்க முதலில் தனக்கென தனிப்பட்ட ஒரு பக்கத்தினை உருவாக்கிக் கொள்ள வேண்டும் (Facebook personal profile).

அவர் தன்னுடைய தனிப்பட்ட பக்கத்திலிருந்து தமது நிறுவனத்திற்கான பக்கங்களினை <https://www.facebook.com/business> என்ற முகவரியில் Create Page என்ற தொடுப்பின் மூலம் உருவாக்கிக் கொள்ள முடியும்.



கோழேயள் உருக்கள் ஒருவர் தனது நிறுவனத்திற்கான Facebook பக்கத்தினை உருவாக்க மேற்கொள்ளும் வழிமுறையினை காட்டுகின்றன:

Two screenshots of the Facebook Business website. The top screenshot shows the homepage with the tagline "Make meaningful connections with people to grow your business." The bottom screenshot shows the "Create a Page" section, which lists various categories for creating a page: Local business or place of interest, Company, organization or institution, Brand or product, Artist, band or public figure, Entertainment, and Cause or topic.

ஒருவருடைய தனிப்பட்ட பக்கத்திலிருந்து அவருடைய நிறுவனத்திற்கான பக்கம் உருவாக்கப்பட்டாலும் கூட, நிறுவன பக்கத் தினை பார்வையிடுபவர்கள் உருவாக்கியவரின் தனிப்பட்ட பக்கத்தினை

பார்க்க முடியாது. இது உருவாக்கியவரின் தனிப்பட்ட பதிவுகள் நண்பர்கள் மட்டுமே பார்க்கக்கூடியவாறான பாதுகாப்பினை கொண்டுள்ளது. நிறுவனத்திற்கான பக்கத்தினை நண்பர்கள் வட்டத்தினாடாக பிரபல்யப்படுத்த முடியும். இதற்கு எந்த விதமான கட்டணமும் அறவிடப்படுவதில்லை. மேலும் சிறிய அளவு கட்டணத்துடன் உலகளாவிய ரீதியில் பிரபல்யப்படுத்தக்கூடிய வசதிகளும் காணப்படுகின்றன.

ஒரு நிறுவனத்திற்கான இணையத்தளம் அல்லது முகப்புத்தகப் பக்கம் அல்லது இரண்டும் உருவாக்கப்பட்டிருப்பது மட்டும் போதுமானது அல்ல. இப் பக்கங்களிற்கு மக்களை வரவழைப்பது நிறுவனத்தின் வெற்றியைத்தீர்மானிக்கிறது. நிறுவனத்தின் நடவடிக்கைகளைச் செய்திகளாக, படங்களாக, வீடியோக்களாக அடிக்கடி பகிர்ந்து கொள்ளுதல் அவசியமாகும். செய்திகளையும் படங்களையும் நேரடியாகவே பதிவுகளாக இணையப்பக்கத்திலோ அல்லது சமூக வலைப் பக்கத்திலோ மேற்கொள்ளலாம். இணையத்தளத்தில் மேற்கொள்ளும் பதிவுகளை தானாகவே முகப்புத்தகத்தில் பதிவேற்றும் வசதிகளும் காணப்படுகின்றன.

வீடியோக்களினைப் பதிவு செய்வதும் பகிர் வதும் தற் காலத் தில் மிகவும் இலகுவானதாக உள்ளது. திறன் பேசியின் உதவியுடன் (Smart phone) போதியளவு வெளிச்சம் உள்ள நேரத்தில் வீடியோக்களினைப் பதிவு செய்யலாம். ஒருநிறுவனம் தனது உற்பத்தி ப்பொருட்கள் எவ்வாறு உருவாக்கப்படுகின்றன என்பதை வீடியோக்களாக பதிவு செய்யலாம். வீடியோக்களினைப் முகப்புத்தகப் பக்கத்தில் நேரடியாகவே பதியலாம். அல்லது (Youtube) இல் பதிவேற்றி அதனை இணையத்தளத்தின் மூலமாக மற்றும் சமூக வலைத்தளங்கள் மூலமாக பகிரலாம். இவ்வாறான பதிவுகளை அடிக்கடி மேற்கொள்ளுதல் தற்காலத்தில் ஒரு சிறந்த விளம்பர உத்தியாக காணப்படுகின்றது.

ஒருவர் மேற்கூறிய வசதிகளின் உதவியுடன் புதிய திட்டங்களினை அறிமுகப் படுத்தி தொழிலினை விருத் தி செய்யலாம். உதாரணமாக சீனாவினை சேர்ந்த முத்துச்சிப்பி வளர்க்கும் ஒருவர் தனது நாளாந் த செயற்பாடுகளினை நேரலையாக பதிவிடுவதன் மூலமும் முத்துச்சிப்பிகளினை நேரலையாக ஏலமிடுவதன் மூலமும் தனது வியாபாரத்தினை உலகளாவிய ரீதியில் பிரபல்யப்படுத்தியுள்ளார். இதுபற்றிய செய்தியினை இம் முகவரியில் காணலாம் - <http://www.bbc.com/capital/story/20170623-chinas-pearl-bro-making-millions-from-live-streaming>.

தொப்பாடல்

ஒரு நிறுவனத்தின் வளர்ச்சிக்கு அதனது வாடிக்கையாளருடனான காத்திரமான தொடர்பாடல் முக்கியமாகும். இதற்காக Gmail, Hotmail, Yahoo போன்ற மின் அஞ்சல் வசதிகளினையும், Messenger, Whatsapp, Viber, Google Duo, Google Hangout போன்ற குறுஞ்செய்தி, குரல் வழி, வீடியோ தொடர்பு வசதிகளினையும், பயன்படுத்தமுடியும். தனி

நபர் பாவனைக்கு மேற்கூறிய வசதிகளிற்கு எந்த விதமான கட்டணமும் அறவிடப்படுவதில்லை. மேலும் சிறிய அளவு கட்டணத் துடன் மேம்பட்ட வசதிகளும் காணப்படுகின்றன.

தொழில் விருத்திக்கான அறிவுப் பயிற்சி மற்றும் ஆலோசனைகளைப் பற்றுக்கொள்ளல்

ஒருவர் தனது தொழிலில் விருத்திக்கான அறிவுப் பயிற்சி மற்றும் ஆலோசனைகளைப் பற்றுக்கொள்வதற்கு சிறந்த இடமாக இணையம் காணப்படுகின்றது. தொழிலில் முகாமைத் துவம் மற்றும் விருத்திக்கான அறிவினையும் பயிற்சியினையும் பல்வேறு இணையத் தளங்களும் பக்கங்களும் வழங்குகின்றன. அவற்றுள் சில கோழே தரப்பட்டுள்ளன:

- <https://www.coursera.org>
- <https://ocw.mit.edu>
- <http://www.open.edu>
- <https://www.oercommons.org/>

இவை தவிர புதிய திட்டங்களுக்கான ஆலோசனைகளை <https://www.ted.com>, <https://www.youtube.com> போன்றன வழங்குகின்றன. இவை பெரும்பாலும் ஆங்கில மொழியில் உள்ளவையாயினும் புரிந்து கொள்ளக் கூடியவையாக உள்ளன.

முகாமைத்துவத் தகவல் தொகுதி (Management Information System - MIS)

நிறுவனமொன்றின் செயற்பாடுகளினை ஒருங்கிணைக்கவும் நிர்வகிக்கவும் முகாமைத்துவத் தகவல் தொகுதிகள் சிறப்பானவையாகும். இவற்றிற்கான செலவினம், அறிவு மற்றும் பயிற்சி அதிகம் ஆயினும் நோன்ட்கால நோக்கில் பயன் தரவல்லன. இவற்றின் உதவியுடன் எங்கிருந்தவாறும் நிறுவனத்தினை நிர்வகிக்கக் கூடியதாகவும் நிறுவனம் சார்பான தீர்மானங்களினை சரியாக மேற்கொள்ளவும் முடியும்.

கலாநிதி E Y A சாள்ள் கணவி விஞ்ஞானத் துறை, யாழ்ப்பாணப் பல்கலைக்கழகம்.

எம் தேசத்தின்வளர்ந்து வரும் முயற்சியாளர்கள்



நாம் தினமும் எத்தனையோ விதமான பொருட்களை நுகர்கின் ரோம். அதில் பல வெளிநாடுகளில் இருந்து எமது பிரதேசத்திற்கு இறக்குமதி செய்து விற்பனை செய்யப்படுகின்றன. ஆனால் அப்பொருட்களை விட மிகவும் சிறந்த பொருட்கள் எம் தேசத்து முயற்சியாளர்களால் உருவாக்கப்படுகின்றன. உலகளாவிய ரீதியில் முண்ணனி வகிக்கும் வேற்றுத்தேசத்து வெற்றியாளர்களையும், முயற்சியாளர்களையும் வியப்போடு பாராட்டுகின்றோம். ஆனால் கடுமையான அனுபவங்களை வெற்றிக்குரிய படியாகக் கொண்டு முன் னேறிய எத்தனையோ முயற்சியாளர்கள் எம் தேசத்தில் உள்ளனர் என்பதை நாம் அறிந்துகொள்ள வேண்டும். இவர்கள் திறமைசாலிகளாகவும் தாம் எடுத்துக்கொண்ட முயற்சிகளில் இருந்து விலகாதவர்களாகவும், எமது தேசத்தின் வளங்களைக் கொண்டு நாம் நுகரும் பொருட்கள் உற்பத்தி செய்து சமூக நன்மை ஏற்படுத்துவதை நோக்கமாகக் கொண்ட இவர்களது முயற்சியானது நாம் அனைவராலும் பாராட்ட வேண்டியதாகும். இக்கட்டுரையின் மூலம் எம் தேசத்து முயற்சியாளர் ஐந்து பேர் பற்றிய அறிமுகம் வழங்கப்படுகின்றது.

இவர்கள் ஒவ்வொருவரும் அடிப்படையில் தாம் சந்தையில் நிலைத்திருக்க வேண்டும் என்பதற்காக கடுமையாக உழைப்பவர்கள். மிகுந்த போட்டிகளைச் சந்தித்த போதிலும் அதைப் பற்றி சளைக்காமல் போட்டிகளைச் சமாளிக்க கூடிய நுட்பங்களைத் தாமாகவே உருவாக்கி அவற்றை பரீட்சிப்பவர்களாகவும் அதன்மூலம் வெற்றிபெற்றவர்களாகவும் உள்ளனர். வாழ்க்கையில் பலவிதமான துள்பங்களுக்கு முகம் கொடுத்தும் தமது

வாழ்வாதாரங்களை மேம்படுத்துவதற்காக அயராது உழைத்து, தம்மைப் போன்ற பல்வேறு உழைப்பாளிகளுக்கு வருமானங்களுக்கான தொழில் வழங்குபவர்களாகவும், படிப்படியான முன்னேற்றம் பெற்றவர்களாளவும் உள்ளனர்

மனங்களையும் நொருங்கி உடல்களையும் ஊனமாக்கிய 30 வருட கால யுத்தமானது ஏராளமான வடுக்களை எமது பூமிக்குத் தந்திருக்கின்றது. இழப்புக்களையும் வேதனைகளையும் தாங்கிக்கொள்ள முடியாமல் ஒடிந்து போனவர்கள் ஏராளம். போர் கொடுத்த கடினமான, கசப்பான அனுபவங்களையே சவால் களாகக் கொண்டு வெற்றி பெற்றவர்கள் எமது தேசத்தில் உண்டு. கணவனை இழந்தும், பெற்றோர், சகோதரர்களை பறிகொடுத்தும் நடைப்பினங்களாக வாழும் எத்தனையோ பெண்கள் எம் தேசத்தின் பாதிக்கப்பட்ட ஞாபகங்களுக்கான அடையாளச் சின்னங்களாக வாழ்கின்றார்கள். தமது குடும்பத்தை தாமே சுமக்க வேண்டிய நிர்ப்பந்தத்தில் வருமானம் தேடும் எத்தனையோ வலி சுமந்த பெண்கள் இன்று மற்றவர்கள் விழி உயர்த்தி வியப்பினை வெளிப்படுத்தும் அளவுக்கு உன்னத வெற்றியாளர்களாக பரிணமித்திருக்கின்றார்கள்.

சது ஸ்ரார்- சாயிராணி - புதுக்குழிருப்பு



எமது தேசத்திலே நெஞ்சில் வலிகளைச் சுமந்து கொண்டு கணவனை இழந்து தனியே தவித்தும் தன்னைத்தான் வாழ வைத்துக் கொண்டும் தன்னைப் போன்ற பல பெண்களையும் வாழ வைக்கும் எமது தேசத்தின் ஒரு அடையாளம் தான் திருமதி கிருஷ்ணதாஸ்

சாயிராணி என்கின் ஒரு பெண் முயற் சியாளர், அவரைப் பார்த்து ஆச்சரியப்படாதவர்களே இல்லை. அவ்வாறு தன்னை வியாபார உலகில் நிலை நிறுத்திக் கொண்ட ஒரு பெண் சாதனையாளர் இவர்.

2009ஆம் ஆண்டு நடந்த கடுமையான யுத்தத்தினால் சாயிராணியின் கணவன் குண்டுகளில் அகப்பட்டு நந்திக்கடலில் பின்மாகச் சரிய அவரின் தோளில் கிடந்த பையை மட்டும் கழற்றிக் கொண்டு அழக்கூட திராணியற்று மகனை ஒரு கையில் இறுக்கிப் பிடித்துக் கொண்டு பின்த்திடம் நின்று பிராணவாயு தடைப்பட கத்திக்குழற்க்கூட முடியாமல் சாயிராணி மகனுக்காகத் தப்பி ஒரு வாழ்விடம் தேடி ஒதுங்கினார்.

2012ஆம் ஆண்டு இடம்பெயர்ந்தோரை மீளக் குடியமர்த்தும் திட்டத்தில் புதுக் குடியிருப்பில் மீள் குடியேற்றப்பட்டார். சாயிராணிக்கு 25000 ரூபா மீள்குடியேற்ற நிதியாக அரசாங்கத்தினால் வழங்கப்பட்டது. அந்த 25000 ரூபாவை மூலதனமாகக் கொண்டு தறப்பாள் கூடாரம் ஒன்றை அமைத்து தனது தாயுடனும் மகனுடனும் ஏலக்காய்த்தாள், மருச்சன்தாள் போன்ற பொருட்களைத்தயாரித்து விற்கக் கொடுக்கினார். தனது வாழ்வாதாரமான மிக்சர் தொழிலை ஆரம்பித்து பொதி செய்து அவற்றை சைக்கிளில் கொண்டு சென்று விற்று வந்தார். இடம் பெயர்ந்து கூடாரத்தில் வசித்த சாயிராணி தனது தாயாருடன் இணைந்து, சிறிய உணவுப் பொதிகளை தயாரித்து தன்னுடன் சேர்ந்து வசித்து வந்தவர்களுக்கு விற்றுவந்தார், மலிவாகவும் தரமாகவும் உள்ள

இவரது சத்து மிகுந்த உணவுகள் நுகர்வோர் மத்தியில் மிகவும் வரவேற்புப் பெற்றன. இதிலிருந்து தனது உணவு உற்பத்தியை விஸ்தரிக்கத் தொடங்கினார். கூடாரங்களுக்கு மேலதிகமாக வெளிப்பிரதேசங்களுக்குக் கொண்டு சென்று தனது பொருட்களை விற்பனை செய்ய ஆரம்பித்தார். இவரது பெயர் மிகவும் பிரபல்யம் அடையத் தொடங்கியது. சாயிராணி மேலும் சிந்திக்கத் தொடங்கினார், எமது பாரம் பரியமான தொழில் களை மீளவும் கொண்டு வந்து உணவுகளில் எமது மண்ணின் சுவை தெரிய வேண்டும் என ஆசைப்பட்டார் ஆரம்பத்தில் தன்னைப் போன்ற 6 பெண்களுக்கு வேலை கொடுத்து தனது பொருள் உற்பத்தியைத் தொடர்ந்தும் செய்து வருகிறார்.

தனக்கென ஒரு வாகனத்தைக் கொள்வனவு செய்து அதில் தனது வியாபாரத்தைத் தொடர வேண்டும் என எண்ணினார். SOFA - என்னும் ஒரு அரச சார்பற்ற நிறுவனத்திடம் உதவி கோரினார். உதவி கிடைத்தது. அந் நிறுவனம் 50,000 ரூபாவினை ஆரம்பக்கட்டுப்பணமாகச் செலுத் தி வாடகைக் கொள் வனவு அடிப்படையில் முச்சக்கர வண்டி ஒன்றை சாயிராணிக்கு சொந்தமாக கிடைக்க உதவி செய்தது. சாயிராணி தானே ஒட்டுநராக வேண்டும் என நினைத்தார், முயற்சி செய்தார். பழகினார், வாகன அனுமதிப்பத்திரத்தை பெற்றுக் கொண்டார். தான் உற்பத்தி செய்த பொருட்களை தனது சொந்த வாகனமான முச்சக்கரவண்டியில் வைத்து வீடுவீடாக விற்பனை செய்து வந்தார். தொடர்ந்து குழந்தைகளுக்கான ஏதும் சத்துள்ள உணவுகளைத் தயாரிக்க விரும்பி குழந்தைகள் விரும்பும் வெங்காய சுவையுள்ள பொரி உருண்டைகளை இயற்கையான உள்ளீடுகளோடு உற்பத்தி செய்ய விரும்பி வல்லாரையைக் கலவையாகக் கலந்து பல்வேறு முயற்சிகள் செய்தார். ஒருமுறை எண்ணெய்ச்சட்டியை அடுப்பில் வைத்து அது வெந்து விட்டதா? என்று கண்டுபிடிப்பதற்காக

அருகில் காய்ந்து கிடந்த வல்லாரைக் கலவையை விட்டுப் பார்த்தார் அது பொங்கிப் பூப் போல் வந்தது. சாயிராணி சிற்திக்கத் தொடங்கினார். இயற்கையான மென்பொரி உருண்டைகள் குழந்தைகளுக்கு எவ்வளவு ஆரோக்கியமானவை? இவற்றை சந்தைப்படுத்த வேண்டும் என ஆர்வம் கொண்டார். ஆனால் சிறந்த பொருளை காற்றுப் போகாமல் பொதி செய்யும் அறிவு சாயிராணியிடம் இல்லை. அவரை வழிநடத்துவதற்கும் அவரை இனங்காட்டுவதற்கும் எவரும் முன்வரவில்லை. பின்னர் சாயிராணி இதனை வல்லாரை அப்பளமாக மாற்றினார். அதனைப் பொதி செய்தார். விற்பனை செய்தார். விற்பனை நன்றாக நடந்தது. இந்த இடத்தில் சாயிராணியை வியாபார உலகம் திரும்பிப் பார்க்கத் தொடங்கியது. தனது அப்பள உற்பத்தியை அபிவிருத்தி செய்து கரட் அப்பளம், வல்லாரை அப்பளம், பீற்றுட் அப்பளம் என இயற்கையான போசனைக் கூறுகளை இணைத்து உற்பத்தி செய்யத் தொடங்கினார். பின்னர் வல்லாரையை சுத்தமாவாக்கி குழந்தைகள் விரும்பி உண்ணக் கூடிய விதத்தில் தயாரிக்கத் தொடங்கினார்.

2013 ஆம் ஆண்டில் கொழும்பில் GIZ Nuclear Foundation உம் இணைந்து நடத்திய கண்காட்சியில் கலந்து கொண்டார். இவரது உற்பத்திப் பொருளில் செயற்கை உள்ளூடுகள் எதுவும் இல்லை என்பதை உறுதி செய்து 2 ஆம் நிலை தேசிய விருது 2016 ஆம் ஆண்டு அவருக்குக் கிடைத்தது. இவ்விருதுக்குப் பின்னர் சாயிராணி பெரிதும் ஊக்கப்படுத்தப்பட்டார், மேலும் புதிய பொருட்களை அறிமுகம் செய்ய வேண்டும் என்ற ஆர்வம் அவரிடம் இருந்தது. அதன் பின்னர் கரட் மற்றும் வல்லாரைச் சாறுகளைக் கொண்ட குடிபானக் கலவைகளை உருவாக்கினார். இதனால் இவரது பொருட்களைத் தேடிக் கொள்வனவு செய்வதற்கு நுகர்வோர் விரும்பினர். தன்னைப் போன்ற 10 குடும்பங்களை இணைத்து அவர்களுக்கு உரல், உலக்கை என்பவற்றைக்

கொள்வனவு செய்து கொடுத்து தனக்குத் தேவையான மாப்பொருட்களை அவர்களைக் கொண்டு தயாரித்துப் பெற்றுக் கொள்கின்றார். இதனால் தன்னைச் சார்ந்த சமூகத்திற்கு தொழில் வாய்ப்பையும் வருமானத்தையும் கொடுத்திருக்கின்றார்.

சாயிராணி தான் உற்பத்தி செய்யும் பொருட்கள் அனைத்தையும் (Sathustar) சதுஸ்ரார் என்னும் வியாபாரக்குறியின் கீழ் உற்பத்தி செய்கிறார். இவ்வியாபாரக்குறியானது அவரது மகனுடைய பெயரை இணைத்து சந்தையில் நட்சத்திரமாக, பிரகாசமாக ஒளிருக்கூடிய தனது உற்பத்திகள் என்னும் எண்ண ஒட்டத்தில் உருவாக்கியுள்ளார். சாயிராணியின் மிக அன்மைக் கால கண்டுபிடிப்பானது புலம் பெயர் மக்கள் வாழும் நாடுகளில் பிரபல்யமடைந்து வருவதோடு அதிக கேள்வியையும் உருவாக்கியுள்ளது. பாரம்பரியமான இயற்கைமூலிகைகளைக் கொண்டு இவர் ‘லேகா’ என்னும் பண்டப் பெயரில் மக்களிடையே தற்போது நிலவுகின்ற முடி உதிர்தல், இளநரை, வழுக்கை ஆகிய பிரச்சினைகளுக்கு தீர்வாக உருவாக்கியுள்ளார். அறுகம்புல், பொன்னாங்காணி, வல்லாரை, அகத்தி போன்ற இரும்புச்சத்து அதிகம் நிறைந்த இயற்கை இலைகளை சேர்த்து இவ் எண்ணையை உருவாக்கியிருக்கிறார்.

சாயிராணிக்கு பின்வரும் உயர்விருதுகள் கிடைத்துள்ளன

1. 2014 இல் வடமாகாண ரீதியாகவும் மாவட்ட ரீதியாகவும் தேசிய ரீதியாகவும் சிறந்த தொழில் முயற்சியாளருக்கான விருது.
2. 2015 ஆம் ஆண்டின் கொழும்பு இளையோர் கழகத்தின் சிறந்த உற்பத்தியாளருக்கான தெரிவின் போது இவரது சிறந்த தயாரிப்பான இளநரையைப் போக்கும் ‘லேகா’ எண் ணைய் க்கு சிறந்த பொருஞ்ககான விருது கிடைத்தது.
3. 2017 ஆம் ஆண்டில் சிறந்த தொழில்

முயற்சியாளருக்கான வடமாகாண விருது. இவரது பொருட்களை இப்போது சந்தையில் பிரபல்யமாகப் பேசப்படுகின்றன. அவ்வாறான சிறந்த பொருட்களானவை வல்லாரைச் சத்துமா (சீனியுடனும், சீனியில்லாததும்), வல்லாரை, கரட், சாறுகலந்த பாணங்கள், கொவ்வை இலை, தூதுவளை இலை, வல்லாரை, கரட், பீற்றுாட், கறிவேப்பிலை, குறிஞ்சாபோன்ற பத்து வகையான இலைகளிலான பத்து வகையான அப்பளங்கள், நாவல் கொட்டையிலான கோப்பி, இளநரையைப் போக்கும் என்னெண் என்பவற்றைக் குறிப்பிடலாம். தற்போது 12 பேரை தன்னுடைய சிறிய தொழிற்சாலையில் வேலைக்கமர்த்தி அவர்களுக்கும் மாதச் சம்பளம் என்ற அடிப்படையில் தன்னுடைய இலாபத் தையும் பெற்றுக் கொண்டு ஒவ்வொரு வெற்றிப் படிகளையும் தாண்டி முன்னேறியிருக்கின்றார்.

2014 ஆம் ஆண்டிலிருந்து மிகவும் கடுமையாக உழைத்தார். அதன்மூலம் கிடைத்த இலாபத்திலிருந்து தற்பொழுது ஒரு வாகனம் ஒன்றைக் கொள்வனவு செய்து தன்னுடன் பணிபுரியும் போரினால் பாதிக்கப்பட்ட பெண்களை சாரதியாக்கி தான் உற்பத்தி செய்த பொருட்களை நடமாடும் விற்பனை முறை மூலம் பல இடங்களுக்கு எடுத்துச் சென்று தாம் தயாரித்த பொருட்களை எவ்வாறு உடனடியாக சமைத்துக் கொள்ளலாம் என்பதனைச் செய்துகாட்டி விற்பனை அதிகரிப்பதற்கான மேம்படுத்தல் செயற்பாடுகளில் ஈடுபடுகின்றார்.

சாயிராணியின் முயற்சியையும் தொழில் வளர்ச்சியில் அவர் கொண்டிருக்கும் ஊக்கத்தையும் பாராட்டி சாயிராணியின் பொருள் உற்பத்தியினை ஊக்குவிப்பதற்காக அரசு முகவரால் தொழிற்சாலை கட்டுவத்திற்கான காணி ஒன்று அன்பளிப்புச் செய்யப்பட்டுள்ளது. இக் காணியில் தனக்கான ஒரு தொழிற்சாலையை அமைத்து பலருக்கு வேலைவாய்ப்பினைக் கொடுப்பதே அவரது கனவாகக் காணப்படுகின்றது.

சாயிராணி மிகவும் கடுமையான உழைப்பாளி ஒரு பெண் முயற்சியாளர் என்னும் பெருமை கொண்டவர் எப்போதும் தன்னைப்பற்றி உயர்வாகவே என்னுபவர். எதற்கும் சளைக்காதவர், தேடுவதிலும் கற பதிலும் ஆர் வும் கொண்டவர். யாழ் ப் பாணப் பல் கலைக் கழகத் தில் முகாமைத் துவ வணிகபீடத்தின் வணிக முயற்சிகளுக்கான உயிருட்டல் மையத்துடன் இணைந்து கொண்டு அதனால் வழங்கப்படும் பயிற்சிகளில் ஆர்வத்தோடு பங்கு பற்றுவார். கண்காட்சிகள் நடைபெறும் இடங்களில் தனது முச்சக்கரவண்டியில் புதுக்குடியிருப்பில் இருந்து பொருட்களோடு வந்து அவற்றைக் காட்சிப்படுத்தி விற்பனை செய்து விட்டுச் செல்வார். மிகவும் முயற்சியும் தொழிலார்வழும் கொண்ட சாயிராணியைப் போன்ற பலர் எம் தேசத்தில் இருக்கின்றார்கள். இவர்களுக்காக நாம் எம்மால் இயன்ற உதவிகள், ஆதரவுகளை வழங்க வேண்டும்.

இலங்கையின் தரச்சான்றிதழை (SLT) ஐப் பெற்றுக் கொள்வதற்கான ஆரம்ப வேண்டுகையானது ஒவ்வொரு உணவு உற்பத்தியும் தனியான அலகாக, வெவ்வேறு பகுதிகளில் உற்பத்தி செய்யப்பட வேண்டும் என்பதாகும். ஆரம்ப கட்டடப் பணியை பூர்த்தி செய்வதன் மூலம் இவரது முயற்சி முன்னோக்கிச் செல்லும். SLT பெற்றுக்கொள்வதற்கு சாயிராணி 2015 ஆம் ஆண்டு விண்ணப்பித்திருந்த போதிலும், அவரால் ஆரம்ப வேண்டுகோளை நிறைவு செய்யமுடியவில்லை. இடவசதி குறைந்த தனது சொந்த வீட்டில் வைத்து பொருட்களை உற்பத்தி செய்வதால் இதற்கான தர நியமம் பெற்றுமுடியவில்லை. இவரது தொழிற்சாலையைத் தீர்மானிப்பதற்குப் பொருத்தமான உதவியைச் செய்வதற்கு நிறுவனங்கள் முன்வர வேண்டும். சமூக ஆர்வலர்கள் இவரது முயற்சிக்கான உதவியை நல்க வேண்டும்.

ஆரோக்கிய உணவு பொதி செய்வோர் (Nutri Food Packers)



திரு. சங்கரப் பிள்ளை நகுலேஸ் வரன் என்பவரால் இந்த நிறுவனம் ஆரம்பிக்கப் பட்டது. காலத்தின் தேவை கருதி இயற்கையில் இருந்து கிடைக்கும் மரக்கறிகள், பழங்களை உலர்த்தி அவற்றை உடனடியாக மக்கள் உணவுக்காகத் தயார்ப்படுத்தக் கூடிய விதத்தில், ஆரோக்கிய உணவுப் பொதிகளைத் தயாரிக்கும் திரு. ச. நகுலேஸ்வரன் அவர்களின் முயற்சியை எமது சமூகம் இப்போது தான் திரும்பிப்பார்க்க ஆரம்பித்திருக்கின்றது.

இன்றைய இரசாயன கலப்பு உணவுகளால் குழந்தைகள் முதல் முதியவர்கள் வரை மிகவும் கொடுமையான நோய்களை அனுபவித்து வருகின்றனர். போரின் விளைவால் அழிந்து போன எமக்குச் சொந்தமான எத்தனையோ இயற்கை உணவுகளை நாம் மறந்து விட்டோம். இவற்றைப் புறந்தள்ளி விட்டு, இறக்குமதி செய்யப் படும் உடனடி உணவுகளை மகிழ்ச்சியோடு நுகர்வு செய்கின்றோம். இவையெல்லாம் எவ்வளவு கொடுமையான இரசாயன உள்ளீடுகளைக் கொண்டுள்ளது என அறிந்தும் அவற்றை விரும்புகின்றோம். ஆனால் எமது பிரதேசத்தில் செழித்துக்கிடக்கும் இயற்கை உணவுகளைத் தவிர்த்துக் கொண்டு போகின்றோம். இதற்கான காரணம் எல்லோரும் வேலைப் பழு காரணமாக இலகுவாக சமைக்கக் கூடிய, உண்ணக் கூடிய உணவுகளை விரும்புவதுதான். ஆனால் எமது பிரதேசத்து உணவுகளை நாம் இலகுவாக சமைக்கவும்,

உண்ணவும் கூடிய முறையில் அவற்றை ஆரோக்கியம் மாறாமல் பொதி செய்து எமது ஆரோக்கியத்தை உறுதிப்படுத்துவதற்கு எமது சமூகத்தில் உருவாகிய ஒரு உழைப்பாளி தான் திரு. சங்கரப்பிள்ளை நகுலேஸ்வரன் அவர்கள்

இவரது தயாரிப்புக்களாக, உலர்த்திய மரக்கறிகள், உலர்த்திய - பழங்கள், அரைக் கப்பட்ட பல்வேறு ஆரோக்கிய உணவுகளாக வகைப்படுத்தப்பட்டுள்ளன.

உலர்த்திய மரக்கறிகள் என்னும் வகைக்குள், பாகற்காய், உருளைக்கிழங்கு, பூசணி விதை, தக்காளி, பச்சை பீன் ஸ், பூசணிக் காய் என்பவையும் உலர்த்திய - பழங்களுக்குள், மாம் பழம், பப்பாசிப் பழம், அப் பிள், வாழைப்பழம் என்பவற்றையும் உலர்த்திய பொதி செய்து விற்பனை செய்கின்றார்.

மக்கள் இலகுவாகவும் உடனடி உணவாகவும் சமைக்கக் கூடிய விதத்தில் இரசப் பவுடர், இராசவள் ஸிக் கலவை, மாங்காய்த்தாள், முருங்கை இலைப்பவுடர், குறிஞ்சா இலைப்பவுடர் போன்றவற்றை பொதிகளாக்கி அவற்றைப் பொதி செய்து விற்பனை செய்கின்றார். இவற்றிற்கு மேலாக நாம் நாளாந்தம் உணவில் சேர்த்துக் கொள்ள வேண்டிய பாகற்காய் வடகம், வேப்பம் பூ வடகம், தயிர், மிளகாய், உலர்த்திய பப்பாசிப்பழச் சீவல் என்பவற்றைப் பொதி செய்து சந்தைப்படுத்துகின்றார்.

திரு. சங்கரப்பிள்ளை நகுலேஸ் வரன் கேரளாவில் நடைபெற்ற உணவு தயாரிப்புப் பயிற்சி நெறியில் கலந்து கொண்ட பின்னர் சுயமாக உணவு பதனிடும் தொழில் புரிய விருப்பம் கொண்டார். தனது தொழில்ப் பயணத்தை 1971 ஆம் ஆண்டு ஆரம்பித்த இவர் முதன்முதலில் கிளிநோச்சியில் இயங்கிய CASCO தொழிற்சாலையில் பணியாற்றினார். இது கொழும்பைத் தலைமையாகக் கொண்டு இயங்கிய உணவுத் தொழிற் சாலையாக

இருந்தது. தற் போது “SMAK” என்னும் வியாபாரக் குறியோடு பல பொருட்களை விற்பனை செய்யும் வணிக முயற் சியில் ஆரம்பத்தில் திரு. ச. நகுலேஸ்வரன் அவர்கள் பணிபுரிந்திருக்கின்றார். பின்னர் “ARESCO” ஏற்றுமதிக் கைத்தொழில் நிறுவனமொன்றில் பணியாற்றி, பின்னர் அச்சுவேலி கைத்தொழில் பேட்டையில் இயங்கிய முருகன் தொழில்த் துறையில் பணியாற்றினார்.

பின்னர் நாட்டில் ஏற்பட்ட போர்ச்சுமூல் காரணமாக இடம் பெயர்ந்த நகுலேஸ்வரன் கிளிநோச்சியில் 9 வருடங்கள் அரச சார்பற்ற நிறுவனமான “Save the Children” இல் பணியாற்றி ஓய்வு பெற்றார். ஓய்வுக்குப் பின் சுயமாகத் தான் ஒரு தொழிற்சாலையை உருவாக்க வேண்டும் என்னும் எண்ணம் அவருக்கு உருவாகியது. இதனால் தனது மகள் மற்றும் மருமகனுடைய ஒத்துழைப்புடன் இயற்கையான உணவுகளைப் பதப்படுத்தி உலர்த்திப் பொதியமைக்கும் தொழிலை உருவாக்க எண்ணினார்.

தனது சிறிய தந்தையாரின் ஊக்குவிப்பும் ஒரு காரணமாக அமைய, சுயதொழில் முயற்சியினை ஆரம்பிப்பதற்கு முழுமையான ஆதரவு கிடைத்தது. புலம் பெயர்ந்து வெளிநாடுகளில் வசிக்கும் நண்பர்களின் ஆதரவு ஒரு உதவியாக இருக்க மிகவும் உற்சாகமாக இத் தொழில் முயற்சி உருவாக்கப்பட்டது. எமது பிரதேசத்தில் அனைத்து இடங்களிலும் இலகுவாகக் கிடைக்கக் கூடிய முருங்கை இலைகளை மையப்படுத்தியே இவரது முயற்சி ஆரம்பிக்கப்பட்டது. இயற்கையான மிகவும் சிறந்த ஆரோக்கிய சத்துக்களைக் கொண்ட முருங்கை இலையின் மகத்துவம் மக்களுக்குக் கிடைக்க வேண்டும் என்பதற்காக அதனை உலர்த்திப் பொதி செய்ய ஆரம்பித்தார். பல கண்காட்சிகளிலும் பயிற்சிப் பட்டறைகளிலும் கலந்து கொண்டு தனக்குத் தேவையான அறிவினைப்பெற்றுக் கொண்டு தொழிலை விஸ்தரிப்பதில் பாடுபடுகின்றார். தனது ஓய்வுக்குப் பின் னரும் சுறுசுறுப் பாக

உழைக்கும் நகுலேஸ்வரனுடைய முயற்சியை பல்கலைக்கழக விரிவுரையாளர் முதல் பல சமூக நிறுவனங்கள் வரை வியந்து பாராட்டி அவருக்கான கல் விசார் உதவிகளைச் செய்வதற்கு முன்வந்திருக்கின்றன.

இவருடைய தொழிலில் பருவ கால மாற்றம் ஒரு சவாலாகக் காணப்படுகின்றது. பருவகாலம் மாறும் போது சில மூலப் பொருட்களைப் பெற்றுக் கொள்வது கடினமாக இருக்கின்றது, இதனால் தற் போது சினிநோச் சியில் இரண்டு ஏக்கர் நிலத்தில் பச்சை இல்லத் தாவர வளர்ப்பினை மேற் கொள்வதற்கு தீர்மானித்திருக்கின்றார். இதன் மூலம் பருவகாலங்களில் மட்டும் கிடைக்கும் மரக்கறிகள் மற்றும் பழவகைகளை எல்லாக் காலத்திலும் பெற்று அவற்றை உலர்த்துவதற்கு முயற்சிகளை முன்னெடுத்திருக்கின்றார். மரக்கறி மற்றும் பழங்களின் விலைத்தளம்பலானது இவரது தொழில் முயற்சிக்கு ஒரு சவாலாகக் காணப்படுகின்றது.

தனது மகன் முதலீடு செய்யும் தொழில் முயற்சி என்பதால் அதனை வெற்றியடையச் செய்ய வேண்டும் என்னும் ஆர்வம் இப்போது பல மடங்காசியுள்ளது. வெளிநாட்டுச் சந்தை வாய்ப்பினைப் பெற்றுக் கொள்வதற்கு மிகவும் கடுமையாக உழைத்த திரு. ச. நகுலேஸ்வரன் அவர்கள் முருங்கையிலை மற்றும் இராசவள்ளி இரண்டையும் உலர்த்திப் பொதி செய்து ஏற்றுமதி செய்கின்றார். புலம்பெயர்நாடுகளில் வசிக்கும் தமிழர்களின் விருப்பத்தை நிறைவு செய்யும் ‘Nutrifood’ பண்டப் பெயரானது தற் போது மிகவும் பிரபல யமைடந்து வருகின்றது.

குரிய ஒளியை உறிஞ்சி அதன் மூலம் இயற்கை உணவுகளை உலர்த்தும் புதிய தொழில் நுட்பத்தைத் தீர்மானித்துள்ளார். இதனால் உற்பத்திச் செலவைக் குறைத்து இலாபத்தை அதிகரிப்பதற்கான வாய்ப்பு அவருக்கு ஏற்படும் 15 கிலோ கிராம் மூலப் பொருட்களை

உலர்த்தி 1 கிலோ கிராம் உலர்ந்த உணவுப் பொருட்களை பெற்றுக் கொள்கின்றார். இது அவருக்கு சவாலாக அமைந்தது. சுத்துத் தேவையை நிறைவு செய்யும் உணவு என்பதால், கேள்வியும் அதிகரிப்பதற்கான வாய்ப்புக்கள் காணப்படுகின்றன.

திரு. ச. நகு லேஸ் வரன் அவர்களின் முயற்சி பல தொழில் முயற்சிகளுக்குப் போட்டியாக உருவாகியிருக்கின்றது. உடனடி உணவுகளைத் தயாரிக்கும் வெளியூர் உற்பத்தியாளர்களிடமிருந்து தன்னை வேறுபடுத்திக் காட்டுவதற்கு அவர் முயற்சிகளை மேற்கொண்டிருக்கின்றார். அவற்றில் பல தோற்றுப் போயிருப்பினும் அதற்காக சளைத்துக் கொள்ளாமல் முன்னேற வேண்டும் என்னும் 'விடாப்பிடி' யான எண்ணம் அவரை ஒரு சிறந்த தொழில் முயற்சியாளாக உருவாக்கியிருக்கின்றது.

இன்று பல பண்டப் பெயர்களுக்கு மத்தியில் அடையாளம்காணப்படக்கூடிய 'Nutri food' நிறுவனம் நம்மிடமிருந்து எதிர்பார்ப்பதென்ன?

1. பல்கலைக்கழக மாணவர்கள் மற்றும் விரிவுரையாளர்கள் நுண் நீர்ப்பாசன முறையை தொடர்பான தொழில்நுட்ப அறிவை வழங்கியூலப்பொருள்உற்பத்தியை அதிகரிப்பதற்கு உதவுதல், நேரடியான செயற் பாடுகளில் மாணவர் களை அவர்களது தொழிற்சாலைக்கு அழைத்துச் சென்று அவர்களுடைய அறிவைப் பயன்படுத்தி தீர்வு பெறல்.
2. குறுகிய கால இடைவெளியில் மக்கள் தமது பொருட்களை அறிந்து கொள்ளக் கூடிய விதத்தில் கண்காட்சிகளை ஒழுங்குபடுத்தல்
3. இறக்குமதி செய்யப்படும் உணவுகளைத் தவிர்த்து உள்ளூரில் சுகாதாரமாகவும், இயற்கையாகவும் தயாரிக்கப்படும் 'Nutri food' உணவுகளைக் கொள்வனவு செய்து நுகர்வதற்கு மக்களைத் தூண்டுதல்

அல்லை விவசாயி - கிரிசன்



பாரம்பரியமான விவசாயத் தொழிலைச் செய்து வரும் மகேஸ்வரநாதன் தர்மவதனா ஆகியோருக்கு மகனாகப் பிறந்தவர் கிரிசன். தனது கல்வியறிவை விவசாயம் சார்ந்தே பெற்றுக்கொண்டார். தான் கற்கும் கல்வியானது விவசாயத்தை வலுவூட்டுவதற்கான ஒன்றாக இருக்க வேண்டும் என விரும்பினார். நவீன தொழில்நுட்பங்களுக்கு அடிமையாக, உயர்ந்த பதவிகளிலும் வெளிநாட்டு மோகங்களினால் தூக் படியாத உடைகளையும் விரும்பும் இன்றைய இளைஞர்களுக்கு மத்தியில் கிரிசன் ஒரு இளம் விவசாயி. விவசாயி என்று சொல்வதற்கு கூச்சப்படும் தமிழர்களுக்குள் எமக் காக நஞ் சில் லா உணவுகளை உருவாக்குவதற்காக, விவசாயியாகுவதற்கே பிறந்தவர். கிரிசன் சிறுவயதிலிருந்தே மிகவும் பொறுமைசாலியாக இருந்ததோடு வெறுமைக்குப் பழக்கப்பட்டும், நற்பண்புகளோடும் குடும்பப் பொறுப்பைச் சுமப்பதற்கு சலிக்காத ஒரு விவசாயி. தாயார் வீட்டுப் பணிப் பெண் இரண்டு பெண் சகோதரர்களில் ஒருவர் பேராதனைப் பல்கலைக்கழகத்தில் விவசாய கற்கைநெறியை மேற்கொள்கின்றார்.

இவர் க. பொ.த. உயர்தரம் வரை கல்வி கற்று, பின்னர் திறந்த பல்கலைக்கழகத்தில் முகாமைத்துவ கற்கை நெறியைப் பயின்றதோடு UND யினால் நடாத்தப்பட்ட இளைஞர் தலைமைத்துவப் பயிற்சியின் போது தனது இயற்கை விவசாய ஆற்றலை வெளிப்படுத்தத்

தொடங்கினார். அன்றிலிருந்து பலரும் கொடுத்த ஊக்குவிப்பினால் இயற்கை விவசாயத்தை நோக்கி முழுமையாகத் தன்னை செயற்படுத்தத் தொடங்கினார். இவர் தனது விவசாயத் தொழிலை எவ்வளவு கவனமாக மேற்கொள்கின்றாரோ அதேபோல சமூகத்தின் மீதும் மிகுந்த அக்கறை உள்ளவர். இயற்கை விவசாயத்தை மேம்படுத்துவதற்காக, பல இணையங்களில் தொடர்புகளை ஏற்படுத்தியுள்ளார். வேலணைப் பிரதேச செயலக வலைப்பின்னல் அமைப்பின் தலைவராகவும், மனித உரிமை ஆணைக்குழுவின் மனித உரிமை பாதுகாவலராகவும், போதைப் பொருள்களில் செயற்பாடுகளில் இணைந்து கொள்வதோடு இயற்கை விவசாயம் தொடர்பாக பின்வரும் கண்காட்சிகளில் பங்கேற்றியிருக்கின்றார்.

- 1) மட்டக்களப்பில் 2 நாட்கள் நடைபெற்ற இயற்கை விவசாய விழிப்புணர்வுக் கண்காட்சி
- 2) வடமாகாண முறைசாராக கல்விப் பிரிவின் - விவசாய விரிவாக்கம் மற்றும் உணவுத் தொழில் நுட்பக் கண்காட்சி.
- 3) கொழும் பு(BMICH) பண்டாரநாயக்கா நினைவு சர்வதேச மாநாட்டு மண்டபத்தில் நடைபெற்ற 5 நாட்கள் இயற்கை விவசாய விழிப்புணர்வுக் கண்காட்சி.
- 4) இலங்கை புனர்வாழ் வு அதிகார சபையினால் சங்கிலியன் தோப்பில் 2 நாட்கள் நடைபெற்ற இயற்கை விவசாய விழிப்புணர்வுக் கண்காட்சி.
- 5) யாழ்ப்பாணக் கல்லூரி மற்றும் விவசாய நிறுவனம் இணைந்து மருதனார் மடத்தில் நடைபெற்ற கண்காட்சியில் இயற்கை விவசாயம் தொடர்பான, விழிப்புணர்வுக் கண்காட்சியை மேற்கொண்டார்.
- 6) யாழ்ப்பாணப் பல்கலைக்கழகத்தில், முகாமைத் துவக்கற்கைகள், வணிக பீடத்தின், வியாபார உயிருட்டல் மையத் தினால் நடாத்தப்பட்ட கண்காட்சியில் 16 வகை இயற்கைப்

பீடத்தாசினிகள், மற்றும் இரசாயன பசளையால் ஏற்படும் புற்றுநோய் பற்றிய விழிப்புணர்வு என்பவற்றை காட்சிப்படுத்திப் பாராட்டுப்பெற்றார்.

இம் முயற்சியை 10 க்கும் மேற்பட்ட இணையத்தளங்கள் பிரசரித்தன. இதனை ஒரு ஊக்குவிப்பாக்கி, தனது இயற்கை விவசாயத்திற்கெனதன்கான இணையத்தளம் ஒன்றை உருவாக்கி முகநூலுடன் அதனை இணைத்து உலகளாவிய ரீதியில் இயற்கை விவசாயம் தொடர்பான இணைப்பை ஏற்படுத்துவதற்குப் பெருமூயற்சிகள் மேற்கொண்டு வருகின்றார்.

ஆரம் பத்தில் வங்கியில் சிறு கடன் மூலம் 3 கால்நடைகளோடு தனது இயற்கை விவசாயத்தை ஆரம்பித்தார். ஒரு பசமாடு பிரசவத் தில் இறந் தபோது மிகவும் வேதனையோடு எதிர்காலத்தை நோக்கி மிகவும் கடுமையாக யோசித்தார். ஆனால் முயற்சியைக் கைவிடாமல் தொடர்ந்தும் உழைக்கத் தொடங்கினார். இளைஞர்கள் மாத்திரமின்றி பாரம்பரியமாக விவசாயம் செய்யும் பலர் இவருடைய இயற்கை விவசாய முயற்சியைக் கேளி செய்தனர். குறிப்பாக கிரிசனுடைய தந்தையார் கூட இதனை உடனடியாக ஏற்றுக் கொள்ளவில்லை. தனது தந்தையாரின் மன்றிலையை மாற்றுவதற்கு அவருக்கு இரண்டு ஆண்டுகள் தேவைப்பட்டது. காலப்போக்கில் 15 லீற்றர் பசுப்பாலை மிகவும் சுத்தமாக இயற்கையாக பராமரிக்கப்பட்ட பசுமாடுகளிடம் இருந்து பெற்று சந்தைப்படுத்தத் தொடங்கினார்

கிரிசன் கால் நடை வளர்ப்பையும் இயற்கை விவசாயத்தையும் இணைத்து பாரம்பரியமாகப் பலநாறு ஆண்டுகளுக்கு முன்னர் விவசாயிகள் செய்த அற்புத்தை நிகழ்த்துவதற்கு அரும்பாடுகளின்றார். தற்போது 5 கறவை மாடுகள் உட்பட 12 மாடுகள் தனது மூலதனமாகக் கொண்டு

தினமும் 25 லீற்றர் தூய்மையான பசம்பாலை மக்களுக்கு வழங்குகின்றார். தாவரக்கழிவு, மற்றும் கால்நடைக்கழிவு இரண்டினையும், பிரதான உரங்களாகவும், இயற்கைப்பீடை நாசினிகளையும் பயன் படுத்தி இவர் தொடங்கிய நஞ்சில்லா மரக்கறிகளைச் சந்தைப் படுத்துவதில் ஆரம் பத்தில் மிகவும் கடினமாக இருந்தது. இரசாயன உரங்கள், இரசாயன பூச்சி கொல்லிகளுக்கு அடிமையாகிப்போன விவசாயிகளுக்கு நடுவே இவருடைய இயற்கை விவசாயம் ஆரம்பத்தில் வெகுவாகத் தோற்றுப்போனது.

இயற்கை விவசாயம் தொடர்பாக மேலதிக கல்வியைப் பெற்றுக் கொள்வதற்கு துடிக்கும் கிரிசன் போன்ற பல இயற்கை விவசாயிகள் சேர்ந்தால் மட்டுமே அங்கீகரிக்கப்பட்ட சான்றிதழ் கற்கை நெறியை உருவாக்க முடியும் என அங்கீரிக்கப்பட்ட கல்வி நிறுவனங்கள் கூறுகின்றன. இதனால் கிரிசன் தன் போன்ற பல இயற்கை விவசாயிகளை உருவாக்குவதற்கு முயற்சி செய்கின்றார்.

ஆரம் பத்தில் கிரிசனுடைய முயற்சி மக்களுக்குத் தெரியவில்லை. பல கண்காட்சிகள் ஊடாக இயற்கை விவசாயத்தின் முக்கியத்துவத்தை வெளிப்படுத்திய கிரிசனைத் தேடி பலர் செல்லத் தொடங்கினர். தற்போது யாழிப்பாண நகரப் பகுதிக்கு அண்மையில் தனது இயற்கை விவசாய வெளியீடுகளான சுத்தமான பால், நஞ்சில்லா மரக்கறிகள், நஞ்சில்லாப் பழங்கள், காளான் மற்றும் நாற்றுக் கன்றுகளைச் சந்தைப்படுத்துவதற்கான ஒரு விற்பனை அலகை ஆரம்பித்திருக்கின்றார். இவ் அலகை கிரிசன் விற்பனை அலகாக மட்டும் பார்க்காமல் இயற்கை விவசாய விழிப் புணர்ச்சியை ஏற்படுத்தும் ஒரு மையமாகவும் செயற்படுத்துகின்றார். கிரிசனைப் போன்றவர்கள் பலர் எமது பிரதேசத்திற்குத் தேவை. அவரது முயற்சியைப் பாராட்டத் தொடங்குவோம் கிரிசனுக்கு நாம் என்ன செய்ய வேண்டும்?

1. கிரிசனின் விற்பனை அலகை மற்றவரும் அறிந்து கொள்ளும் விதத்தில் வாய்மொழி மூலமான மேம்படுத்தல்கள் செய்யலாம்.
2. இயற்கை விவசாயம் அதன் தரத்தை வெளிப் படுத்தும் நியமங்களை உறுதிப் படுத்தும் சான் றிதழ் களை பல்கலைக்கழகம் மற்றும் விவசாயம் சார்ந்த அமைப்புக்கள் வழங்குவதற்கு முயற்சி செய்ய வேண்டும்.
3. அவருக்கு மேலதிக பயிற்சிகளை வழங்குவதோடு அவரை முறையாகக் கற்பிக்கும் கல்வி நெறிகளை ஆரம்பிக்க வேண்டும்.
4. நாமும், நஞ்சில்லா உணவுகளை உண்ண வேண்டும் என உறுதி கொள்வோம்.

துநிய பாணிகளுக்கான அலங்கார கிள்ளம் ‘மகா’



இன்றைய காலப் போக்கிற்கு ஏற்ற விதத்தில் புதுமைகளைப் புகுத்துபவர்களாகவும், புதுப்பாணி அலங்கார வகைகளைத் தேடு வோருக்கான அலங்கார ஆபரணங்களை விதம் விதமாக உருவாக்கி பெண்கள் சந்தைத்துண்டத்தை மிகவும் கவர்ந்திருக்கும் மகா நகை அலங்காரப் பிரிவானது நீண்ட ஒரு அனுபவத்தைக் கொண்டுள்ளதோடு இறக்குமதி செய்த அலங்கார மூலப் பொருட்களை கொண்டு மிகவும் அழகிய ஆபரணங்களை வடிவமைப்புச் செய்து சந்தைப்படுத்துகின்றது. திருமதி. மஞ்சளா சிறி ரங்கநாதன் அவர்கள் எமது சமூகத்தினர் பெருமையை பேசும் அளவுக்கு ஒரு பெண் முயற்சியாளராக மிகவும் வேகமாக வளர்ந்து வரும் ஒரு சாதனையாளராவார்.

இவர் ஒரு ஓய்வுபெற்ற அரசாங்க, உத்தியோகத்தராவார். 1982ஆம் ஆண்டு தனது தொழில் பயணத்தை தொடங்கிய திருமதி. மஞ்சளா அவர்கள் 28 வருட அரசாங்க முகவருக்கான செயலாளராக பணிபுரிந்து 2010ஆம் ஆண்டு தனது தொழில் பயணத்திலிருந்து ஓய்வு பெற்று சுயமாகத் தான் ஒரு தொழில் செய்ய வேண்டும் எனும் ஆசை கொண்டார். தனது ஓய்வுக்கு பின்னர் கொக்குவில் தொழில்நுட்பக் கல்லூரியில் வருகை தரு விரிவுரையாளராகப் பணிபுரிந்தார். ஒரு முறை தனது உறவினர்களுடன் இந்தியா சென்று புதுப்பாணியிலான அலங்கார ஆபரணங்களை வடிவமைப்பது தொடர்பான பயிற்சியைப் பெற்றுக்கொண்டார். அதன் பின்னர் இத்துறையில் மிகவும் ஈடுபாடு ஏற்பட்டது. இதனால் தனது அரசாங்கத் தொழிலில் இருந்து முதிர்வுக்கு முன்னரே ஓய்வு பெற்று இத்துறையில் ஈடுபாடு ஆரம் பித்தார். இத்துறையில் அதிக வருமானத்தை பெற்றுக்கொள்ள முடியும் எனும் நம்பிக்கையினால், முழுமையாக புதுப்பாணி அலங்கார வடிவமைப்பில் தன்னை ஈடுபடுத்திக் கொண்டார்.

மகா அழகு சாதனவடிவமைப்பு நிறுவனத்தினால் புதுப்பாணி அழகு நகைகள், மண் மூலமான அழகு சாதன உற்பத்திகள் (தரக்கோட்ட உற்பத்திகள்) சிலை, சிற்பங்கள், சேலைச் சட்டை அலங்காரங்கள், கண்ணாடி வடிவமைப்புக்கள் சாடி அலங்காரங்கள். திரை அச்சு அலங்காரங்கள், சேலைக்கான அலங்கார வேலைகள், பூக்கள் வடிவமைப்பு, காகிகத்திலான பூ அலங்காரம், பட்டி நூல் வேலைப்பாடுகள், கேக் அலங்காரம் போன்றன சிறப்பாக மேற் கொள்ளப்படுகின்றன. 1500 இற்கும் மேற்பட்ட மாணவிகளைப் பயிற்றுவிக்கும் இந்நிறுவனம் திருமதி மஞ்சளா மற்றும் அவருடன் 25 மாணவிகள் இணைந்து செயற்படுகிறது. இவர்களிடம் 1500 இற்கும் அதிக மாணவிகள் இப் பயிற்சியைப் பெற்று தமக்கான சுய தொழிலைச் தொடங்குவதற்கான ஆர்வத்தினைக் கொண்டிருக்கின்றனர்.

யாழ்ப்பாணத்தில் மிகவும் பிரபல்யமானதும், சிறந்த கைவினை அழகு சாதனப் பொருட்களை வடிவமைக்கும் மகா 'Fashion Corner' ஆனது யாழ்ப்பாணத்தில் சிறந்த தொழிலாற்றி வருவதோடு வெளிநாடுகளிற்கும் குறிப்பாக தாய்லாந்து, இந்தியா, நேபால் ஆகிய நாடுகளுக்கும் ஏற்றுமதி செய்கின்றது. இலங்கையில் ஏற்றுமதி துறையில், அழகு சாதனப் பொருட்கள் ஏற்றுமதியில் இந்நிறுவனத்தின் பங்களிப்பானது குறிப்பிட்டுச் சொல்லக் கூடியதாக உள்ளது. வருடம் தோறும் பயிற்சி, கண்காட்சி என்பவற்றை நடத்துவதோடு, தமது நிறுவனம் தொடர்பான மேம்படுத்தல் கருமங்களை ஆற்றிவருகின்றது. 2020ம் ஆண்டுகளில் மேலும் 50 பேரை வேலைக்கமைர்த்தி புதுப்பாணியிலான அழகு சாதன வடிவமைப்பினை மேலும் விஸ்தரிப்பதற்கானதிட்டம் இந்நிறுவனத்திடம் காணப்படுகின்றது. கண்டா, சுவிஸ், மற்றும் பிரான்ஸ் ஆகிய நாடுகளுக்கு ஏற்றுமதியை விஸ்தரிப்பு செய்வதற்கான நடவடிக்கைகளை இப்போதே இவர்கள் ஆரம்பித்திருக்கின்றனர். இங்கு முக்கியமாக குறிப்பிடக் கூடிய விடயம் யாதெனில் இலங்கை கைப்பணி சமூகம் என்பதற்குள் 5 மாவட்டங்கள் உள்ளடக்கப்பட்டுள்ளன. இதில் யாழ்மாவட்டத்தின் தலைவராக திருமதி மஞ்சளா அவர்கள் தெரிவு செய்யப்பட்டுள்ளார். இவரது தலைமத் துவத் திற் குக் கீழ் ஏறத்தாழ 3500 கைவினைப் பொருள் உற்பதியாளர்கள் காணப்படுகின்றனர். புதிய பாணிகளிலான அலங்கார இல்லமானது தனது வடிவமைப்புக்களில் இருந்து கிடைக்கும் இல்லத்தில் வறுமை நிலையிலுள்ள 7 மாணவர்களுக்கு கல்விக்கான உதவியினை வழங்கின்றது.

க. பொ.த உயர்தரம் வரை கல்வி கற்று பல்கலைக்கழகத்திற்குள் நுழைந்து பட்டம் பெற்று பட்டப்படிப் பிற்கு பின்னரும் அரசாங்கத் தொழிலை எதிர்பார்க்கும் எத் தனையோ பெண் பிள்ளைகள்

இந்நிறுவனத்தின் சிறப்பான செயற்பாடுகளைப் பார்த்து நிறையக் கற்க வேண்டும் ஒருமாத அரசாங்கத் தொழிலில் இருந்து கிடைக்கும் வருமானத்தினை 3 நாட்களில் உழைத்து விட முடியும் என்பது புதுப்பானி நகை வேலைப்பாடுகள் மேற்கொள்ளும் திருமதி மஞ்சளா அவர்களின் கருத்து. பெண்ணாக தேசத்தில் சாதித்த பலரில் திருமதி மஞ்சளா அவர்களின் வெற்றியானது எல்லோரையும் குறிப்பாக வேலை தேடும் பெண்களைச் சாதிக்க வைத்திருக்கின்றது. ஒரு நிர்வாகத்தின் கீழ் அவர்களுக்குக் கட்டுப்பட்டு தொழில் புரியாமல் சுயமாக தமது வருமானத்தை உயர்த்தக் கூடிய வாய்ப்புக் கிடைக்கும் போது எவராலும் அதை ஒதுக்கி விட முடியாது. எனவே சர்வதேச சந்தையில் கூட புதுவிதமான நகை அலங்கார வேலைக்கு சிறப்புப் பெயர் பெற்ற ‘மகா’ நிறுவனத்தின் வெற்றியை வாழ்த்தி அவரது நிறுவனம் வடிவமைப்புச் செய்யும் அலங்கார நகைகள் நாம் கொள்வனவு செய்வதற்கு விரும்புவோம்.

மன்னார் ஸ்லாஸ் பிறின்டேர்ஸ்

சிறந்த பல்கலைக்கழகத்தில் கலைமாணிக் கற்கை நெறியைப் பயிலும் ஆன் சசிரேகா என் பவரால் நடாத்தப் படும் ஸ்லாஸ் பிறின்டேர்ஸ் தற் போது கல் வியாளர் சமூகத்திடம் மிகவும் பிரபல்யம் அடைந்து வருகின்றது. தமது பிரதான அச்சுப்பதித்தல் தொழிலுக்கு மேலதிகமாக, நினைவுக் கோப்பைகளை அச்சிடுவதில் பிரபல்யமான இந் நிறுவனமானது ஒரு பெண் னால் நடாத்தப்படுகின்றது என்பது பெருமைக்குரிய விடயமாகும். இவ் அச்சுப்பதிக்கும் தொழிலானது ஆரம்பத்தில் A.M. சபஸ்தியன் என் பவரால் ஆரம் பிக் கப் பட் டது. புத்தகங்களை அச்சிடுதல், T. Shirt அச்சுப்பதிப்பு, கோப்பைகளில் வர் னை அலங் காரம், பெயர்ப்பலைக தயாரித்தல், கொடிகள் அச்சுப்பதித்தல், ஒட்டிக் கொள்ளக் கூடிய வடிவங்களை அச்சிடுதல், புத்தகம் கட்டுதல், அலுமினியத்தில் பெயர்களைப் பதிவுசெய்தல்

ஆகிய வேலைகளுக்கு மிகவும் பெயர் பெற்ற இந் நிறுவனமானது அச்சுத் தொழிலுக்கு மன்னாரில் மிகவும் புகழ் பெற்ற தோடு யாழ்ப்பானத்திலுள்ள கேள்விகளை பூர்த்தி செய்யக் கூடிய விதத்தில் தமது அச்சு வேலைப்பாடுகளை ஆற் றிவருகின்றது. தந் தைA.M. சபஸ்தியன் அவர்களால் ஆரம்பிக்கப்பட்ட இத் தொழிலானது மகள் சசிரேகாவினால் சிறப்பாக வழிநடத்தப்பட்டு தொழிற்சிறப்படைந்துள்ளது.

A.M. சபஸ்தியன் அவர்கள் 1991ஆம் ஆண்டு தொடக்கம் 2002ஆம் ஆண்டு வரை பருத்தித்துறையில் உள்ள கூட்டுறவு சங்கம் ஒன்றில் பணியாற் றினார். அவர் தனது தொழில் விருத்திக்கான பயிற்சிப் பட்டறை ஒன்றில் பங்கு பற்றிய போது யாழ்ப்பான பல்கலைக்கழகத்தின் முன்னாள் துணை வேந்தர் பேராசிரியர் பொ. பாலசுந்தரம் பிள்ளை அவர்களின் வழிகாட்டலில் அச்சுக்கு தொழிலுக்குள் தேவைகளையும் வரவேற்பையும் உணர்ந்து கொண்டு இத் தொழிலை ஆரம்பித்தார். ஆரம்பத்தில் இத் தொழில் முயற்சியானது பருத்தித்துறையில் 2002 இல் ஆரம்பிக்கப்பட்டது. அங்கிருந்து சென்று தனது தொழில் முயற்சியை மன்னாரில் 2006ஆம் ஆண்டு ஆரம்பித்தனர். ஆரம்பத்தில் தந்தையும் மகனுமாக தொழில் முயற்சியை ஆரம் பித்த போதிலும் தற் போது இத் தொழிலானது முழுமையாக சசிரேகாவின் தலைமைத்துவத்திலேயே நடாத்தப்படுகின்றது. மன்னாரில் தொழில் முயற்சியை விஸ்தரிக்கும் போது தமது அச்சுத் தொழிலுக்கான பெயரை மன்னார் ஸ்லாஸ் பிறின்டேர்ஸ் என்னும் பெயரை வைத்து 4 பேர் கொண்ட தொழிலாளர் குழுவடன் இத் தொழிலானது முழுமையாக விஸ்தரிப்புப் பெற்றது. தமது தொழில் முயற்சிக்கான கட்டடத்திற்கான அடிக்கல்வினை நாட்டியதோடு எதிர்காலத்தில் இத் தொழில் முயற்சியில் மேலும் பல ஊழியர்களை இணைத்துச் செயற்படுவதற்கு விரும்புகின்றனர்.

ஞாபகச் சின்னங்களை வடிவமைப்பதிலும் தயாரிப்பதிலும் பெயர் பெற்ற மன்னார் ஸ்லாஸ் பிறிண்டேர்ஸ் குறைந்த விலையில் தரமான அச்சுப் பதிப்புச் சேவையை ஆற்றிவருகின்றனர். குறைந்த வாடிக்கையாளர் தொகுதியினை மன்னார் பிரதேசத்தில் கொண்டுள்ள இவ் அச்சுப் பதிக்கும் தொழில் முயற்சியானது மேலதிக வாடிக்கையாளர் தொகுதியியைத் தேடி ஏனைய பிரதேசங்களிலும் சேவையாற்றுகின்றது. பல்கலைக்கழகம் மற்றும் ஏனைய கல்வி சார் நிறுவனங்களிடம் இருந்து நிறுவனச் சின்னங்களைத் தயாரிப்பதற்கான கேள்வியைப் பெற்றுக் கொண்டு அவற்றை குறித்த தவணையில் குறைந்த விலையில் செய்து கொடுக்கின்றது. இதனால் கல்வியாளர் மத்தியில் நன்மதிப்பு அதிகரித்துள்ளது. படித் துக் கொண் டிருக் கும் போதே தந்தையாருடைய தொழிலை தொடர்ந்து நடாத்தி வருமானம் பெறவேண்டும் என எண்ணும் இளம் பிள்ளைகள் அருகிப்போயுள்ள எமது சமுகத்தில் ஒரு பெண்ணாக தனது தந்தையாருக்குத் துணையாகவும் பக்க பலமாகவும் அவரது தொழில் அழிந்து போய் விடக் கூடாது எனும் பெரிய நோக்கத்தோடு அச்சுத் தொழிலைத் தொடர்ந்து நடாத்தும் சசிரேகா போன்ற பெண் தொழில்

முயற்சியாளர்களைப் பாராட்டாமலும் புகழாமலும் இருக்க முடியாது. இவ்வாறான முயற்சியாளர்களின் செயற்பாடுகள் வெற்றி பெறுபதற்கு நாமும் உதவ வேண்டும்.

யாழ் ப்பாணத்தில் பிரபல்யமான பல அச்சுத் தொழில் முயற்சியாளர்கள் மன்னார் பிரதேசத்தில் தமது கிளைகளை விஸ்தரித்து சேவையாற்றும் போது சசிரேகா போன்ற பெண் முயற்சியாளர்கள் போட்டிகளை சமாளிக்க புதிய தந்திரோபாயங்களை உருவாக்க வேண் டிய தேவையைக் கொண்டுள்ளனர். குறுகிய நிலப்பரப்பினைக் கொண்ட மன்னார் பிரதேசத்தில் மேலதிக கேள்வியை யாழ் ப்பாணத்தில் இருந்து பெற்றுக் கொண்டால் மட்டுமே இவர்களது தொழில் முயற்சியானது எதிர்பார்ப்பிற்கு மேலான இலாபத்தைப் பெற்றுக் கொள்ள முடியும். பல கல்வியாளர்கள் சசிரேகா போன்றவர்களுக்கான அச்சுத் தொழிலுக்கான கேள்வியை யாழ் ப்பாணத்தில் இருந்து பெற்றுக் கொடுத்த போதும் மேலும் புதிய கேள்வியை சமர்ப்பிப்பதற்கான மூலங்களை பலரும் இனங்காட்ட வேண்டும் என்பது இக் கட்டுரையின் நோக்கமாகும்.

கலாநிதி. (கிருமதி) சிவாணி சண்முகதாஸ்
சிரேஷ்ட விரிவுரையாளர்.
சந்தைப்படுத்தல் துறை.
யாழ்ப்பாணப் பல்கலைக்கழகம்.



தென்னாந் தும்பு உற்பத்தி நிறுவனங்களிற்கு நிலைத்து நிற்கும் அபிவிருத்திக்கான பெறுமதி சேர்க்கும் தந்திரோபாயத்தின் தேவையும், அதன் மாதிரியும்



அறிமுகம்

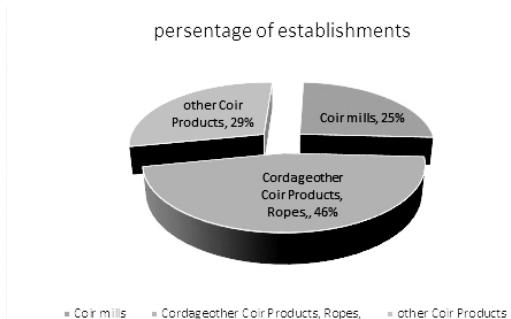
அண்மைக் காலங்களாக உற்பத்தி நிறுவனங்களில் நிலைத்து நிற்றல் என்பது மிகப்பாரிய சவாலாக உள்ளது. இந் நிலைத்து நிற்றல் என்பது போட்டி சூழலை எதிர்காள்வது. இன்றைய பசுமைச் சூழலைப் பாதுகாப்பது, சமூக நலன்களைப் பேணுவது எனும் பரந்துபட்ட விடயமாகும். இலங்கையின் உற்பத்தி நிறுவனங்களை பாரிய, நடுத்தர, சிறிய, நுண்ணிய வகைப்படுத்தவினால் உள்ளடக்கலாம். இவற்றில் நடுத்தர, சிறிய, நுண்ணிய நிறுவனங்கள் இலங்கையில் 80% இனையும், வேலைவாய்ப்பினை வழங்குவதில் 35%, இனையும் பெற்று முக்கியம் பெறுகின்றது (NHRP, 2012). இலங்கையில் போர்ச்சுமூலை எதிர் கொண்ட மாகாணங்களில் வட மாகாணம் ஒன்றாகும். போர்ச்சுமூலின் முன்னைய நிலையை நோக்கின் வட மாகாண முயற்சியாளர்கள் மிக அதிக வெளியீட்டினை ஈட்டி இலங்கையின் மொத்த உள்ளாட்டு உற்பத்திக்கு குறிப்பிடத்தக்க அளவு பாங்கினை வகித்திருக்கின்றனர். எனினும் போர்ச்சுமூல் காலங்களில் அடிப்படைத் தேவைகளான உணவு, உடை, உறையுள் என்பவற்றிற்கே போராட வேண்டிய, அதிலும் பாரிய பாதுகாப்பும் அச்சுறுத்தல் நிலையும் காணப்பட்டமை தொழில் முயற்சியாளரை மிக தாழ்ந்த வாழ்க்கை மட்டத்திற்கு இட்டுச்சென்றிருந்தது. ஆணால் தற்போது உள்ளாட்டு யுத்த முடிவிற்குப் பின்னர் பாரிய உட்கட்டுமான வசதிகளும், அபிவிருத்திகளும் குறிப்பாக வீதி அபிவிருத்தியும் மிகவும் சாதகமான சூழலை ஏற்படுத்தியிருக்கின்றது. அதேவேளை உள்ளார் உற்பத்தியாளர் மிகவும் ஆரம்ப நிலையில் தமது பொருள் உற்பத்தியில் உள்ள நிலையில் திறந்த பொருளாதாரச் சூழலில் வெளிநாட்டு இறக்குமதி பொருட்களின் தரத்துடன், விலை மற்றும் மேம்படுத்தவுடன் போட்டி போட முடியாத நிலை காணப்படுகின்றது. இன்றைய தொழில் முயற்சியாளர்கள் பல பிரச்சினைகளை எதிர்நோக்கி அவற்றை சமாளிக்க முடியாமல் தத்தளிப்பதும், சிலர் தொழிலில் இருந்து வெளியேறும் நிலை காணப்படுகிறது. இவற்றிற்கு மிக உன்னதமான தீவாக அமைவது பெறுமதி சேர்ப்பு தந்திரோபாயமும் அதனை அடைந்து கொள்வதற்கான சிறந்த வழிமுறைகளும் ஆகும்.

தெங்கு உற்பத்திகள்

கைத் தொழில் அபிவிருத்தி சபையின் தரவுகளின்படி யாழ் மாவட்டத்தில் உள்ள நுண், சிறிய, நடுத்தர நிறுவனங்கள் 2136 ஆகவும், அவற்றில் 95 நிறுவனங்கள் தெங்கு உற்பத்தியில் ஈடுபடுபவையாகவும் காணப்படுகின்றன. இலங்கையின் பிரதான பயிற்செய்கையில் உற்பத்திகளில் 12% பங்களிப்பினை வழங்கி தென்னை உற்பத்திப் பொருள் சாதனையீட்டியும், இலங்கையில்

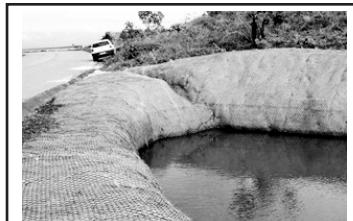
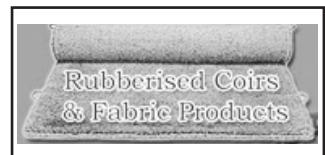
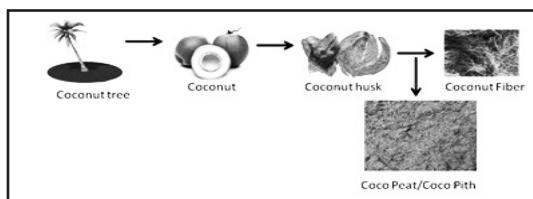
மொத்தத் தென்னைப்பயிரிடல் நிலமாக 395,000 ஹெக்டேயர் காணப்படுகிறது (EDB). இலங்கை தும்பு உற்பத்திக்கான வளக் கிடைப்பனவில் உலக நாடுகளில் சிறந்த இடத்திலுள்ளது, எனினும் இத்தும்பு மூலப்பொருள் குறைவாகவே இலங்கையில் பயன்படுத்தப்படுகிறது. இவ் உற்பத்தி தொடர்பாக மூன்று பிரதான வகைகளாக தும்பு ஆலை, தும்பு நூல் கயிறு, விரிப்புகள், கம்பளம் என்பனவும், ஏனைய தும்பு உற்பத்திகள்,

முறையே 25%, 46% and 29% பெற்றிருக்கின்றன. இதில் 43% மேலான நிறுவனங்கள் பெண்களால் கட்டுப்படுத்தப்படுகின்றன. இத்தும்பு உற்பத்தி நிறுவனங்கள் குருநாகல், மாத்தறை, கம்பஹா, காலி ஆகியன முறையே 23.5%, 10.8%, 10.3%, 10.2%, 6.8% ஆகக் காணப்படுகின்றது (Economic Census, 2013/2014)



இலங்கையில் தெங்கு உற்பத்தியுடன் தொடர்படையாரசு நிறுவனங்களாக தென்னை அபிவிருத்தி அதிகாரசபை, தென்னைப் பயிற்செய்கை சபை, தென்னை ஆராய்ச்சி நிறுவனம் முறையே தரமுன் னேற்றமும் முகாமைத்துவமும், விநியோக அபிவிருத்தி, ஆராய்சி என்பவற்றில் பங்காற்றி வருகின்றன. இலங்கையில் தென்னைதும்பும், அதிகரித்தான் உற்பத்திகளும் குடிசைக் கைத் தொழிலில்

முக்கியம் பெறுகிறது. தென்னந் தும்பானது மன்றிறம், வெள்ளை எனும் இரு வகைகளினுள் உள்ளடங்கும். இவை உலக சந்தைக்கேள்வியில் முறையே 80%, 20% ஆகக் காணப்படுகிறது (EDB). இத் தென்னந் தும்பிலிருந்து கயிறு, கால்மிதி, Geotextile, இரப்பர்கலந்த தும்பு உற்பத்தி, இரப்பர்கலந்த மெத்தைகள், தென்னங்கரி (Coco peat), என்பனவும் உற்பத்தி செய்யப்படுகின்றன. தென்னை அபிவிருத்தி சபையின் பிரதான பொருளுற்பத்தி வகைகளாக activated carbon, தும்புத்தடி, விளக்குமாறு, தூரிகை, கால்மிதி, பாய், பால் பவுடர், எண்ணெய், தும்பு தூசி, அலங்காரப் பொருட்கள் என்பன அதிக கேள்வி கொண்டதாகவும் ஏனைய 60 வகையான தெங்கு உற்பத்திப் பொருட்களும் நிரவிடப்பட்டுள்ளது. தென்னை அபிவிருத்தி சபை தரக்கட்டுப்பாட்டை அமுல்ப்படுத்தவும், அதனை உறுதிப் படுத் துவதன் மூலம் ஏற் றுமதியை விரிவுபடுத் தவும் ஒரு மையப்படுத்தப்பட்ட தரக் கட்டுப்பாட்டு ஆய்வு கூடத்தை (COCL) அமைத்து சேவையாற்றி வருகிறது. கீழ் வரும் உருக்கள் தெங்கு சார் உற்பத்தி வகைகளையும், geotextile மன்ற அரிப்பினைத் தடுப்பதற்கு பயன்படும் முறையினையும் விளக்குகிறது.



தென்னந் தும்பு ஏற் றுமதி வருமானம், 2014 ஆம் ஆண்டு 19.66% ஆல் அதிகரித்திருக்கின்றது. அவற்றில் bristle fibre 57.24%, Mattress fiber 12.1%, cocopeat 10.33%, coir yarn 2.17% ஆலும் அதிகரித்துக் காணப்படுகிறது (EDB, 2014). உலக சந்தையில் தென்னந் தும்பு

அதிக கேள்வி கொண்டு காணப்படுகிறது. தென்னந் தும்பு உற்பத்திகளிற்கான கேள்வி நிலைமைகளை நோக்கின் 2016 ஆம் ஆண்டு, தென்னை உற்பத்திப் பொருட்கள் மொத்த ஏற் றுமதியில் 4.89% மான பங்களிப்பினையும், தும்பு உற்பத்தி 1.56% மான பங்களிப்பினையும்,

2012-2016 ஆம் ஆண்டுகளிற்கான சராசரி ஏற்றுமதி முறையே 12.09% மாகவும், 3.78% மாகவும் காணப்படுகிறது (Export performance indicators of Sri Lanka, 2007-2016)

யாழ் மாவட்ட தெங்கு உற்பத்திகள்

ஒரு உற்பத்தியின் இறுதி நோக்கம் அதனை சந்தைப்படுத்தல் ஆகும். சந்தையில் அதிக கேள்வி இருப்பின் அதனை உற்பத்தி செய்தல் நிறுவன வெற்றிக்கு வழிவகுக்கும். யாழ் மாவட்டத்தில் உள்ள உற்பத்திப் பொருட்களாவன கால் மிதி, தும்பு தூரிகை(brush), தும்புத்தடி. கயிறு என்பனவும், இவற் றில் தென் னந் தும்பு அதிகளவு கேள்வி உடையதாகவும் காணப்படுகிறது. யாழ் மாவட்டத்தில் 95 தெங்கு உற்பத்தி முயற்சியாளர் உள்ளதாக கைத் தொழில் அபிவிருத்தி சபை அறிக்கை கூறுகிறது. இவற்றில் 93 நுண்கைத்தொழில்களும், 2 சிறிய முயற்சியாளர்களும் காணப்படுகின்றனர். யாழ் மாவட்டத்திலுள்ள தெங்கு உற்பத்தியாளர்கள் பாரிய பிரச்சினைகளை எதிர் நோக்கி வருகின்றனர். அவையாவன:

1. தென்னைப் பயிசெய்கை சபையின் தரவுகளின்படி போரிற்கு முன்னரான பயிற் செய்கை நிலம் 12480 ஹெக்டேயர் ஆகவும், போரின் போது பாதிப்படைந்தவை 6125 ஏக்கர் ஆகவும், 2015ஆம் ஆண்டு பயிரிடப்பட்டுள்ள நிலம் 13410 ஏக்கர் ஆகவும் காணப்படுகிறது. தற்போது கேள்விக்கேற்ப மூலப்பொருள் கிடைப்பனவு இன்மை காணப்படுகிறது.
2. முயற்சியாளர்கள் பொருளிற்கான சந்தைக் கேள்வியினை கவனத்தில் கொள்ளாது தாம்மால் இயன்ற உற்பத்தியினை செய்து வருவதால், விற்பனை கடினமாக உள்ளது.
3. யாழ் மாவட்ட உற்பத்தியாளர் உற்பத்தி மட்டத்தில் மிக ஆரம்ப நிலையிலேயே உள்ளனர். இவர்களின் உற்பத்தி அடிப்படை உற்பத்தியாக எதுவித புத்துருவாக்கமும்

அற்றநிலையில் உள்ளது.

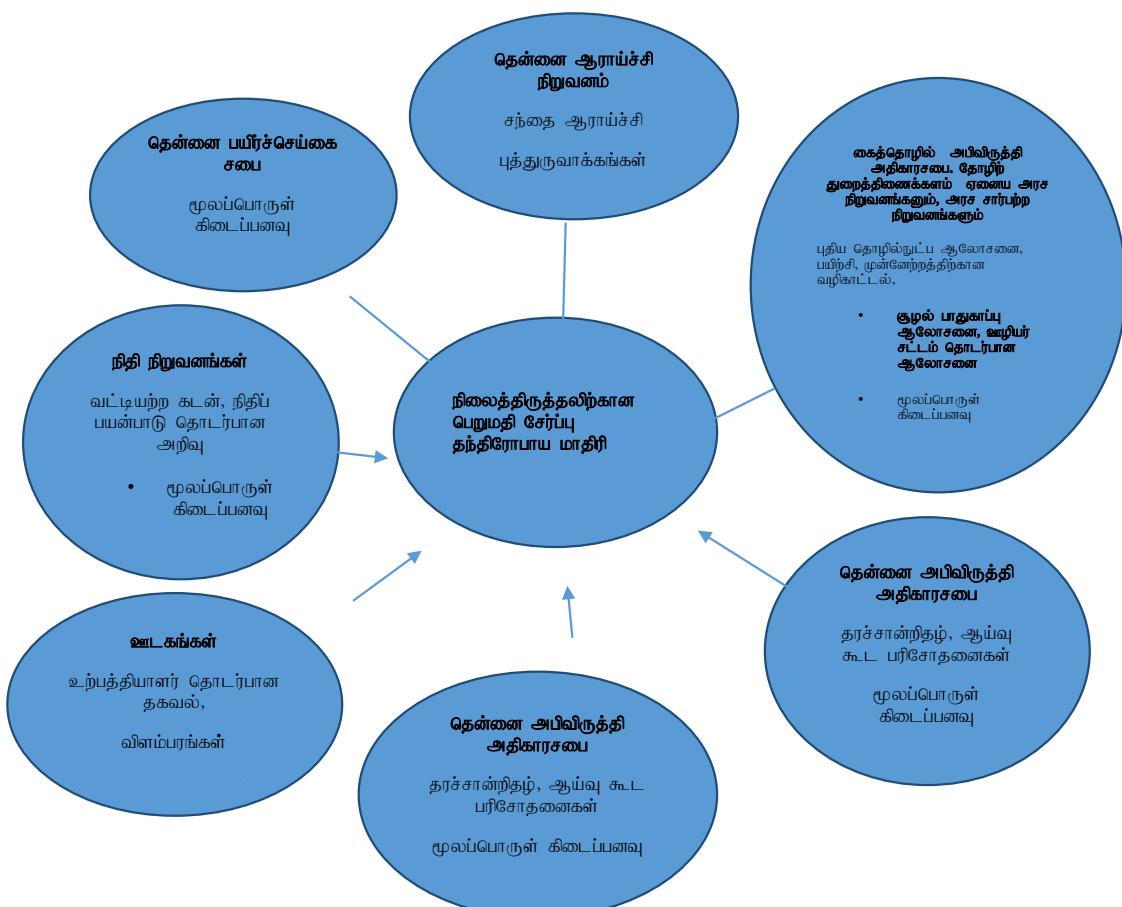
4. இவர்களின் வழங்கல் சந்தை கிராம மக்களை நோக்கியே உள்ளது. யாழ் நகர மக்களையோ, சில்லறை மொத்த வியாபாரிகளையோ கவரவில்லை. ஏற் றுமதி என் பது இவர்களிற் கு எட்டாக்கனியாகும்.
5. போதிய மூலதனம் இன்மையால் உற்பத்தியாளர்கள் அதிக விலை கொண்ட உபகரணங்களோ, பொருத்தமான நிறுவன இடங்களோ பெற்றுக் கொள்ள முடியாத நிலை காணப்படுகின்றது.
6. தகுந்த ஊழியர்கள் இல்லாமை, புதிய தொழில்நுட்ப பயிற்சியின்மை, தகுந்த ஊதியமின்னை என்பன காணப்படுகிறது.
7. தொழில் முயற்சியாளர்களிற்கு தொழிலை முன் ணேற்றுவதற் கான மணோநிலை குறைவாகவும், உற்பத்தியில் உயர்நிலை அடைய வேண்டும் என்ற எண்ணமும் இல்லாமை.

மேற்கூறப்பட்ட விடயங்களை நோக்கின் வளமான வாய்ப்புகள் தெங்கு உற்பத்திப் பொருட்களிற்கு காணப்படுவது தெளிவாகிறது. எனினும் இவ் உற்பத்திப் பொருட்கள் சிறந்த தரப்படுத்தல், புத்துருவாக்கம், பொருள் வேறுபடுத்தல்களை உள்ளடக்கிய பெறுமதி சேர்ப்பிற்கு உள்ளடக்கப்பட்டு தென்னை அபிவிருத்திச் சபைகளின் தரச்சான்றிதழை பெற்றிருத்தல் மிக அவசியமாகும். இவ்வாறு இயங்கும் நிறுவனங்களே நீண்ட கால நிலைத்திருத்தல் எனும் தூர நோக்கை நோக்கி பயணிக்க முடிவதுடன், உலக போட்டி நிலைமையினையும் எதிர்கொள்ள முடியும். நீண்ட கால நிலைத்திருத்தலானது நிறுவன இலாபம், குழல் பாதுகாப்பு, சமூக நலன் எனும் மூன்று பெரும்காரணிகளை உள்ளடக்கியதாகும் (Tsai, & Chou, 2009). இது tribble bottom line எனும் நீண்டகால நிலைத்திருத்தலின் அடிப்படைக் கருதுகோளை சந்தைப்படுத்தல் கலவையின் 3 Ps ஆன இலாபம், சமூகம்,

குழல் என்பவற்றுள் இணைக்கிறது (Cras & Vereek, 2005). பெறுமதி சேர்ப்பு தந்திரோபாயம் என்பது பொருளின் பெறுமதியில் மாற்றத்தை ஏற்படுத்தும் ஒரு செய்முறையாகும். பெறுமதி மாற்றம் என்பது பொருளின் தற்போதைய இடம், நேரம், அதன் இயல்புகள் என்பவற்றை வாடிக்கையாளர் விருப்பங்கள் தேவைகளிற் கேற்ப மாற்றி அமைத்தல் ஆகும். பொருளிற்குப் பெறுமதி சேர்ப்பு என்பது இரு வேறுபட்ட வழிமுறைகளில் ஆற்றப்படலாம்: புத்துருவாக்கம் (innovation) அல்லது ஒருங்கிணைவு (coordination) என்பன மூலம் ஆற்றப்படலாம். புத்துருவாக்கம் என்பது ஏற்கனவே உள்ள செய்முறை, செயற்பாடுகள், பொருட்கள், சேவைகளை மாற்றங்களை ஏற்படுத்தல் அல்லது புதிதாக உருவாக்கல்

ஆகும். புத்துருவாக்கம் என்பது நிறுவன ஆராய்ச்சிகள் மூலம் அடையப்படுகிறது. இவ்வாறான பெறுமதி சேர்ப்பு தந்திரோபாயம் யாழ் மாவட்ட உற்பத்தியாளர்களிற்கான சிறந்த தீர்வாக அமைய முடியும்.

யாழ் மாவட்டத் திலுள் எதங் கு உற்பத்தியாளர்கள் அனைவரும் பல்வேறு பிரச்சினைகளையும் எதிர் நோக்குகின்றனர். இதற்கு பெறுமதி சேர்தந்திரோபாயம் மூலம் சிறந்த தீர்வினை வழங்க முடியும். தெங்கு உற்பத்தியாளர்கள் பல்வேறு பிரச்சினைகளை எதிர் நோக்குகின்றனர். இவற்றினைத் தீர்க்கும் செயற்பாடுகளாக கீழ்வரும் மாதிரி ஒன்று உருவாக்கப் பட்டுள்ளது.



1. தென் னந் தும் பு மூலப் பொருள் கிடைப் பனவை நோக்கின் வடமாகாணத்தில் கிளிநோச்சி மாவட்டமே அதியுயர்தென்னைப்பயிற்செய்கையையும், மூல்லைத்தீவு அடுத்த இடத்தையும், யாழ் மாவட்டம் மூன்றாம் இடத்தையும் வகிக்கிறது(தென்னை பயிற்செய்கை சபை). 2010 ஆம் ஆண்டளவில், யாழ் மாவட்டம், தன்னிறைவு உற்பத்தியை அடைந்துவிட முடியும் என உறுப்படுத்தப்படுகிறது.
2. சந்தையில் கேள் வி நிலைமைகள் தொடர்பாக சந்தை ஆய்வு ஒன்றினை அனைத்து உற்பத்தி நிறுவனங்களும் செய்தல் வேண்டும். அவை செய்யத்தவறின் அரசநிறுவனங்கள் அத்தகவல்களை வழங்க வேண்டும். கேள்வியற்ற உற்பத்தியானது செலவினை மட்டுமே ஏற்படுத்தும்.
3. யாழ் மாவட்ட உற்பத்தியாளர்கள் தென்னந்தும்பு உற்பத்தியில் ஆரம்ப கட்டத்தில் உள்ளனர். நிறுவனங்கள் போதியளவு உற்பத்திச் சாதனங்களை உற்பத்தியில் ஈடுபடுத்தி, அதற்கான நிறுவன சூழலமைப்பையும் அமைத்து நேரவிரயங்களை தவிர்த்து, உற்பத்தியின் தரம், அளவு என்பவற்றை அதிகரிக்க முடியும்.
4. உள்ளுர் சந்தை, தேசிய சந்தை, உலகளாவிய சந்தை என விரிவுபடுத்தும் வகையில் படிப்படியாக வளர வேண்டியுள்ளது, உற்பத்தி நிறுவனங்களை ஊக்குவிக்கும் வகையில் சான்றிதழ் கள், ஊடகத் தொடர்புகளை ஏற்படுத்தி கொடுக்க வேண்டும்.
5. மூலதனம் என்பது சிறு உற்பத்தி யாளர்களிற்கு பெரும் பிரச்சினையாக உள்ளது. உற்பத்தி நிறுவனங்கள் தொழிலைப் பதிவு செய் வதை ஊக்குவித்து சூழல் பாதுகாப்பு சான்றிதழ் பெறப்படுவதை ஊக்குவித்தல் அவசியமாகும். அத்துடன் வட்டியில்லாக் கடனை வழங்குவதன் மூலம் வங்கி நிறுவனங்கள், உற்பத்தி நிறுவனங்களை
6. ஊக்குவிக்க வேண்டும்.
7. ஊழியர் புரள் வு, கிடைப் பனவு எனும் பாரிய பிரச்சினையை சரியான வேலைக்கட்டமைப்பு, வேலைச்சூழல், வேலைப் பாதுகாப்பு என்பவற்றை ஏற்படுத்தி ஊழியர்களிற்கு பயிற்சிகளை வழங்கி, உற்பத்தி தொடர்பான புத்துரு வாக்கமான சிந்தனைகளை வழங்கல் வேண்டும்.
8. யாழ் மாவட்டத் திலுள் தொழில் முயற்சியாளர்கள் மனோநிலை மூன்னையை போர்ச் சூழல் அனுபவங்களையும், அவற்றின் தாக்கங்களை உள்ளடக்கி, ஆபத் தைத் தவிர் த் து வாழும் எண்ணத்தையே ஏற்படுத்தி இருக்கின்றது. பல தென்னை உற்பத்தியாளர்கள் தும்பினை விற்கும் செயற்பாட்டிலேயே காணப்படுகின்றனர். அதற்கு அடுத்த படிமுறைகளிலான பெறுமதி சேர்ப்பில் ஈடுபடுவதில்லை. எனவே அவர்களின் எண்ணங்களை சீர்ப்படுத்துவதும், முன் னேற் றுவதற் கும் அபிவித் தி உத்தியோகத்தர் வழிகாட்டுதலை ஏற்படுத்த வேண்டும். இது வடமாகாணத்தில் உள்ள பட்டதாரிகளிற்கான வேலையில்லா பிரச்சினைக்கான தீர்வாகவும், நாட்டின் வளர்ச்சிக்கும் ஒரு படியாக அமையும்.
9. மேற்கூறிய அனைத்து விடயங்களும் பெறுமதி சேர்ப்பதற்கான நடைமுறை செயற்பாடுகளை தாங்கி நிற்கின்றன. இவற்றை விட யாழ் மாவட்டத்தில் தென்னை அபிவிருத் தி சபை அமைக்கப்பட்டு தரம் தொடர்பான அறிவுறுத்தல்கள் கொடுக்கப்பட்டு, ஆய்வு கூடப் பரிசோதனைகள், தரச் சான்றிதழ்கள், அவற்றின் தன்மைகள் என்பன பற்றி அறியப்படல் வேண்டும்.
9. யாழ் பல்கலைக் கழக மாணவர்கள் பாடாரீதியாக தொழில் முயற்சி யாண்மையில் ஈடுபடுத்தப் படுவதுடன், assignments, Project, மூலமாக சிறிய நடுத்தர நிறுவனங்களுடன் இணைக்கப்பட்டு,

விரிவரையாளர் துறைசார்ந்த பரந்த அறி வாளர் களாக இருப் பதால் வெவ்வேறுதுறை சார்ந்த நிபுணத்துவ அறிவனைப் பகிர்ந்து கொள்வதன் மூலமும் இச் சிறிய நடுத்தர நிறுவனங்களுடன் இணைக்கப்பட்டு ஆலோசனை சேவையை வழங்க ஊக்கப்படுத்தும் திட்டத்தைக் கொண்டு வரவேண்டும்.

முடிவுரை

இலங்கையில் யாழ்மாவட்டம் யுத்தத்தால் பாதிக்கப்பட்ட மாவட்டங்களில் ஒன்றாகும். தென் னை உற் பத் தி இலங் கையின் பிரதானமானதாகவும் யாழ்மாவட்டம் வள மூலாதாரத் தில் ஒன் றானதாகவும் காணப் படுகிறது. தெங் கு உற் பத் திப் பொருட்களிற்கு உள்நாட்டிலும், உலகளாவிய நாடுகளிலும் அதிக கேள்வி காணப்படுவது தெளிவாகிறது. யாழ்மாவட்ட தொல்பொருள் உற்பத்தி வகைகள் மிகவும் குறைவாகவும், தரத்தில் தாழ்ந்த நிலையிலும் காணப்படுகிறது.

இந்நிலை இவ் உற்பத்திகளின் நீண்ட கால நிலைத்து நிற்றலை கேள்விக் குறியாக்குகிறது. நீண்டகால நிலைத்து நிற்றலில் அடிப்படை பெறுமதி சேர்ப்பு தந்திரோபாயம் ஆகும். இத் தந்திரோபாயம் புத் துருவாக்கம்; ஒருங்கிணைப்பு எனும் இரு கருப்பொருளைத் தாங் கி நிற்கிறது. இப் பெறுமதி சேர்தந்திரோபாயம் நிறுவன நீண்டகால பரிமாணங்களான நிறுவன இலாபம், சமூகம், சூழல் என்றும், இவை முறையே நிறுவன வளர்ச்சி, சமூக நன்மை, சூழல் பாதுகாப்பு எனும் அடிப்படைகளில் புத்துருவாக்கம் ஒருங்கிணைப்பு எனும் பெறுமதி சேர்ப்பிற்கு உட்படுத்தப்படல் வேண்டும். தெங் கு உற்பத்தியாளர்கள் பல்வேறு பிரச்சினைகளை எதிர்நோக்குகின்றனர். இவற்றினைத் தீர்க்கும் செயற்பாடுகளாக நிலைத்திருத்தவிற்கான பெறுமதி சேர்ப்பு தந்திரோபாய மாதிரி ஒன்று உருவாக்கப்பட்டுள்ளது.

—————••—————

திருமதி சா. வைகுந்தவாசன்

சேரேஷ்ட விரிவரையாளர்.

சந்தைப்படுத்தல் துறை,
முகாமைத்துவ கற்கைகள் வணிகபீடகம்
யாழ் பல்கலைக்கழகம்.

உசாந்துகண நூல்கள்

Crals, E., & Vereeck, L. (2005). The affordability of sustainable entrepreneurship certification for SMEs. International Journal of Sustainable Development and World Ecology, 12(2), 173–184.

EDB ,www.srilankabusiness.com, EDB . Coconut and coconut based products from Sri Lanka
EDP, Performance Of The Export Sector Of Sri Lanka – 2014 System in Sri Lanka” accessed on 17 December 2015 00:17

Export performance indicators of Sri Lanka 2007-2016, Sri Lanka Export development board

Tsai, W. H., & Chou, W. C. (2009). Selecting management systems for sustainable development in SMEs: A novel hybrid model based on DEMATEL, ANP, and ZOGP. Expert systems with applications, 36(2), 1444-1458.

Economic Census, 2013/2014. Department Of Census and Statistics Ministry of Policy Planning Economic Affairs, Child Youth and Cultural Affairs

லெங்கயின் ஏற்றுமதி தொடர்பான நடைமுறைகள் மற்றும் வடமாகாண உற்பத்தியாளர்கள் எதிர்நோக்கும் சவால்களும் அதற்கான தீர்வுகளும்



ஏற்றுமதி என்பது வர்த்தக நடவடிக்கையின் உயர்மட்டமாகக் கணிப்பிடப்படுகின்றது. ஒவ்வொரு நாடுகளிலும் வெவ்வேறு அளவுகளில் வளங்கள் கிடைக்கப்படுகின்றது. சில நாடுகளில் குறிப்பிட்ட வளங்கள் அதிகமாகவும், சில வளங்கள் குறைவாகவும் காணப்படுகின்றது. இவற்றினை சரிவரப் பகிர்ந்து கொள்ளும் ஓர் முயற்சியின் வெளிப்பாடாகவே ஏற்றுமதி, இறக்குமதிச் செயற்பாடுகள் காணப்படுகின்றன.

அரசு கொள்கை வகுப்பாளர்களும், பொருளாதார திட்டமிடலாளர்களும் நாட்டின் பொருளாதார வளர்ச்சியை அடைவதற்கு ஏற்றுமதியை மிகப் பிரதானமான கருவியாகக் கடைப்பிடிக்கின்றனர்.

வடமாகாணத்தைப் பொறுத்த வரை ஏற்றுமதி செயற்பாடானது தெற்கு சார்ந்த தாகவே காணப்படுகின்றது. இதற்கான காரணிகள் பல இருந்தாலும் பொருளாதார காரணி மிக முக்கிய இடத்தைப் பிடிக்கின்றது. ஏற்றுமதி தரம் வாய்ந்த பல உற்பத்திகள் வடமாகாணத்தில் உற்பத்தி செய்யப்பட்டாலும் அவை தென் பகுதிக்கு அனுப்பப்பட்டு அங்குள்ள ஏற்றுமதியாளர்கள், இடைத்தரகர்கள் போன்றோராலேயே ஏற்றுமதி செய்யப்படுகின்றது. இதனால் வடமாகாண உற்பத்தியாளர்கள் ஏற்றுமதியால் கிடைக்கப் பெறும் பல நன்மைகளை முழுமையாக பெற்றுக்கொள்ள முடிவதில்லை.

உற்பத்தியாளர்கள் எவ்வாறு தனது பொருளை ஏற்றுமதி செய்வது அதற்காக எவ்வாறான பதிவுகளை மேற்கொள்ள வேண்டும், ஏற்றுமதிக்கான கட்டமைப்பு

என்பன பற்றியும் ஏற்றுமதி நடவடிக்கைக்கான பதிவுகளிற்கு சமர்ப்பிக்க வேண்டிய ஆவணங்கள் பற்றியும் அவதானிக்கலாம்.

I. இலங்கையிலிருந்து வர்த்தகப் பெறுமதியடைய ஏதாவது பொருளினை ஏற்றுமதி செய்யும் நபரை வர்க்குறிப்பிடப்படும் நிறுவனங்களில் தங்களைப் பதிவு செய்தல் வேண்டும்.

1. இலங்கை ஏற்றுமதி அபிவிருத்திச் சபை - Sri Lanka Export Development Board (EDB) - (EDM Reg.Number)

2. உள்நாட்டு இறைவரித் திணைக்களம் - Inland Revenue Department – Tax Identification No. (TIN/VAT Number)

3. இலங்கை சுங்கம் - Sri Lanka Customs

மேற்குறிப்பிட்ட நிறுவனங்களில் பதிவினை மேற்கொள்வதற்கு ஏற்றுமதியாளர்கள் கீழ்க்குறிப்பிடப்படும் ஆவணங்களைச் சமர்ப்பிக்க வேண்டும்.

1. வியாபார பதிவுச்சான்றிதழின் மூலப்பிரதி – Original Business Registration Certificate

2. ஏணைய தொடர்புடைய அணைத்து ஆவணங்களுடன் முழுமையாகப் பூர்த்தி செய்யப்பட்ட விண்ணப்பப் படிவமும் சமர்ப்பிக்கப்படல் வேண்டும். விண்ணப்பப் படிவம் மேற்குறிப்பிட்ட நிறுவனங்களில் பெற்றுக்கொள்ள முடியும்.

II. வியாபாரப்பதிவு, அனுமதிய்பத்திரம், ஏற்றுமதிச் சான்றிதம் தேவைப்படும் உற்பத்தியில் பொருட்கள்

உற்பத்தி (Product)	அனுமதிய்பத்திரம் (License,Permits, Certificates)	பொறுப்புவாய்ந்த அதிகாரசபை (Responsible Authority for License,Certificate)
All Spices	Country of Origin Certificate (L/C)	Department of Commerce /Ceylon Chamber of Commerce
Herbal Finished Products	Approval to market as health care products in the local market and for exports.	Drug Formulator Committee appointed under the Department of Ayurveda
Coconut & Coconut Based Products	Permits for export of DC/ Fresh Coconut/Coconut Leaf based products.	Coconut Development Authority(CDA)
Fruits & Vegetables	Phytosanitary Certificate	National Plant Quarantine service
Wooden based Toys & furniture Fish & Fisheries Products	<p>Export Permits</p> <ul style="list-style-type: none"> • Export License on sea • Cucumber, Lobsters, Chunks • • Health Certificate for <p>EU Countries</p> <ul style="list-style-type: none"> • Catch certificate • Statistical document for Bigeye Tuna • ICCAT certificate for Sword fish • Certificate of Origin • GSP Form A 	<p>Department of Forest</p> <p>Department of Fisheries and Aquatic Resources</p> <p>-do-</p> <p>- do-</p> <p>- do-</p> <p>- do-</p> <p>Chamber of Commerce</p> <p>Department of Commerce</p>

III. பொருட்கள் சார்ந்த பதிவுகள் - Commodity Wise Registration

கீழ்க்குறிப்பிடப்படும் பொருட்களுடன் தொடர்புடைய ஏற்றுமதியாளர்கள் தமது பதிவுகளை உரிய அதிகாரசபையில் வருடாந்தம் பதிவுசெய்தல் வேண்டும்.

தெங்கு மற்றும் தெங்கு உற்பத்திகள் (Coconut & coconut based products)

தெங்கு மற்றும் தெங்கு உற்பத்திகளுடன் தொடர்புடைய ஏற்றுமதியாளர்கள் தமது பதிவுகளை தெங்கு அபிவிருத்தி அதிகாரசபையில் (Coconut Development Authority - CDA) வருடாந்தம் பதிவுசெய்தல் வேண்டும். பதிவுக்கட்டணங்கள் தொடர்பான விபரம் கீழே தரப்பட்டுள்ளது.

- தேங்காய்ச் சூளீடுகள் (Copra, Desiccated Coconuts, Coconut Oil, Coconut Milk etc.s.) 10,000
- தேங்காய் சிரட்டை உற்பத்திகள் (Coconut Shell Product) Rs. 10,000
- தேங்காய் நார் உற்பத்திகள் (VAT & NBT Applicable): Rs. 10,000

மேலதிக விபரங்களுக்கு - Coconut Development Authority, Marketing Division, Nawala Road, Narahenpita.

IV. ஏற்றுமதிக்கு தடைசெய்யப்பட்ட பொருட்கள் - Items prohibited /restricted

- இறந்த அல்லது உயிருள்ள விலங்குகளின் பகுதிகள் (Dead or live animal parts)
- பண்டையகால புராதன பொருட்கள் (Antiquities)
- ஆபத்தான மருந்துகள் (Dangerous drugs)
- வெடிபொருட்கள் (Explosives)
- உயிருள்ள மீன்கள் (Live fish)
- பாதுகாக்கப்பட்ட தாவரங்கள் (Protected plants)

V. விற்பனை ஒப்பந்தம் - (Sales Contract)

விற்பனையாளருக்கும் கொள்வனவாளருக்கும் இடையே ஓர் ஒப்பந்தம் கைச்சாக்திடப்படல் வேண்டும். விற்பனையாளர் ஓர் முறையான பற்றுச்சீட்டு (Pro-formal Invoice) தயாரித்து கொள்வனவாளருக்கு அனுப்பிவைத்தல் வேண்டும். முறையான பற்றுச்சீட்டில் பின்வரும் விடயங்கள் உள்ளடக்கப்படல் வேண்டும்.

பொருள் தொடர்பான விபரங்கள் - Product description

தரம் - Quality

விலை - Price

கொடுப்பனவு தொடர்பான விடயங்கள் - Terms of payments (L/C, D/P, D/A)

விநியோகம் தொடர்பான விடயங்கள் - Terms of delivery (FOB, CFR, CIF)

பொதியிடல் மற்றும் அடையாளக் குறியிடல் தொடர்பான விபரங்கள் - Packing & marking details.

i. விநியோக விடயங்கள்

FOB (Free on Board) இதன் கருத்து, விற்பனையாளர், கொள்வனவாளரினால் ஏற்பாடு செய்யப்பட்ட கப்பலில் பொருட்களினை ஏற்றிவிடல் வேண்டும். மறுபறுத்தில் கொள்வனவாளரே பொருட்கள் தொடர்பான அனைத்துச் செலவுகளையும், இழப்புத் தொடர்பான ஆபத்து மற்றும் சேதாரங்களையும் பொறுப்பேற்க வேண்டும்.

ii. CFR (Cost and Freight) இதன் கருத்து, பொருட்கள் புறப்படவிருக்கும் துறைமுகம் வரைக்கும் பொருட்களை கொண்டுவர ஏற்படும் செலவுகள் கட்டணங்கள் அனைத்தையும் விற்பனையாளரே செலுத்தி ஏற்றுமதியினை சரிசெய்ய வேண்டும் (clear the goods for export).

iii. CIF (Cost Insurance and Freight) இதன் கருத்து, பயணத்தின்போது பொருட்களுக்கு ஏற்படும் இழப்புக்கள் மற்றும் ஆபத்துக்கள் தொடர்பாக கொள்வனவாளருக்கு எதிராகக் காப்புறுதி செய்யப்படல் வேண்டும்.

VI. கொடுப்பனவு தொடர்பான விடயங்கள் (Terms of payments)

i. முற்பணக் கொடுப்பனவு (advance payment) கொள்வனவாளரால் விற்பனையாளருக்கு முற்பணம் செலுத்தப்படல் வேண்டும்.

ii. நாணயக் கடிதம் (Letter of Credit- LC) விற்பனையாளரின் வேண்டுகோளிற்கு அமைவாக வங்கியினால் கொள்வனவாளருக்கு வழங்கப்படும் கடிதம்.

iii. ஆவணத்திரட்டு (Documentary Collection) விற்பனையாளரது நாட்டின் வங்கிக்கும் (remitting bank) கொள்வனவாளரது நாட்டின் வங்கிக்கும் (collecting bank) இடையிலான பணப்பரிமாற்றம் தொடர்பானது. இவை இரண்டு பிரிவுகளாகக் காணப்படும்.

a. கொடுப்பனவுக்கு எதிரான ஆவணம். Documents Against Payment (D/P Terms) Sight Bill

b. ஏற்புக்கு எதிரான ஆவணம் - Documents Against Acceptance (D/A Terms) Term Bill

iv. கணக்கினை ஆரம்பித்தல் - Open Accounts விற்பனையாளருக்கும் கொள்வனவாளருக்கும் இடையில் ஏற்படுத்தப்பட்ட ஒழுங்கு படுத்தல்களுக்கு அமைவாக பொருட்களும் ஆவணங்களும் முன்கூட்டியே விற்பனையாளரால் கொள்வனவாளருக்கு நேரடியாக அனுப்பிவைக்கப்படும்.

v. பொருட்கள் அனுப்பப்படும் கணக்கு (Consignment Accounts) இது விற்பனையாளரால் கொள்வனவாளருக்கு பொருட்கள் மற்றும் ஆவணங்களை நேரடியாக அனுப்பி பணம் பெறப்படும் முறை.

VII. வர்த்தக மாதிரிகளை அனுப்புதல் - Sending Trade samples

வெளிநாட்டுக் கொள்வனவாளர் சில சந்தர்ப்பங்களில் வர்த்தகக் கொடுக்கல் வாங்கல் களுக்கு முன் னராக தனக்குத் தேவைப்படும் பொருட்கள் தொடர்பான மாதிரிகளை (samples) கேட்கக்கூடும். அவ்வாறான சந்தர்ப்பங்களில் விற்பனையாளர் கொள்வனவாளருக்கு தாமதமின்றி ஆகாயதபால் (air mail) மூலமாக மாதிரிகளை அனுப்புதல் சிறந்தது. ரூபா 50,000.00 பெறுமதியான வர்த்தக மாதிரிகள் வரைக்கும் இலவசமாக ஏற்றுமதி செய்யும் வசதி உண்டு. ஆனாலும் சுங்க அத்தாடசிப் படிவம் (Custom Declarations Form) தயார் செய்யப்படல் வேண்டும். (CUSDEC 1/11).

IX. பொதியிடல் - (Packaging)

பொதியிடலின் போது பின்வரும் விடயங்கள் கருத்தில் கொள்ளப்படல் வேண்டும்.

i. கடல் மற்றும் ஆகாயப் போக்குவரத்தின் போது கையாளத்தக்க விதத்தில் பொதியிடல் அமைந்திருத்தல் வேண்டும்.

ii. வர்த்தக ஒப்பந்தத்தில் குறிப்பிடப்பட்டது போன்று கொள்வனவாளரால் கேட்கப்பட்ட விதத்தில் பொதியிடல் அமைய வேண்டும்.

iii. கப்பல் குறியீடுகள் (shipping marks) மற்றும் இறுதி துறைமுகம் தொடர்பான விபரங்கள் அனைத்து பொதிகளிலும் குறிப்பிடப்பட்டிருத்தல் வேண்டும்.

iv. சுங்க அலுவலரால் பார்வையிடுவதற்கு வசதியாகப் பொதிகள் ஏற்றப்பட்டிருத்தல் வேண்டும்.

X. ஏற்றுமதிக்குத் தேவைப்படும் ஆவணங்கள். (Certificates required for exports.)

- மூலப்பிரதிச் சான்றிதழ் - Certificate of origin-COO (GSP certificate) இந்த ஆவணம் இறக்குமதி செய்யும் நாட்டின் சுங்க அதிகாரிகளினால் வேண்டப்படுகின்றது. இவ் ஆவணத்தினை வர்த்தகத்தினைகளம் (Department of Commerce) வழங்குகின்றது.
 - மூலப்பிரதிச் சான்றிதழ் - Certificate of Origin இந்த ஆவணமும் இறக்குமதி செய்யும் நாட்டின் சுங்க அதிகாரிகளினால் வேண்டப்படுகின்றது. இவ் ஆவணத்தினை Ceylon Chamber of Commerce or National Chamber of Commerce வழங்குகின்றது.
 - தரச்சான்றிதழ் - Quality Certificate தரச்சான்றிதழினை இலங்கைதரக்கட்டுப்பாட்டு பணியகம் (Sri Lanka Standard Institution-SLSI) மற்றும் தனியார் நிறுவனமான SGS Lanka (Pvt) Ltd வழங்குகின்றது.
 - சுகாதாரச் சான்றிதழ் - Health certificate இறைச்சி, மீன் மற்றும் உயிருள்ள விலங்குகள் போன்றவற்றின் ஏற்றுமதியின் போது இறக்குமதி செய்யும் நாட்டின் சுகாதார அதிகாரிகளினால் கேட்கப்படலாம். இச்சான்றிதழினை Department of Animal Production & Health உம் உணவுடன் சம்பந்தப்பட்ட சான்றிதழினை Food Control Administrative Division of the Ministry of Health உம் வழங்குகின்றது.
 - Phytosanitary Certificate இச்சான்றிதழ் பூக்கள், தாவரங்கள், பழங்கள் மற்றும் மரக்கறிகளை ஏற்றுமதி செய்யும் போது இறக்குமதி செய்யும் நாட்டினால் வேண்டப்படும். இதனை Plant Quarantine Service of the Department of Agriculture வழங்குகிறது.
 - Fumigation Certificate விவசாய உற்பத்தி சார்ந்த பொருட்களை இறக்குமதி செய்யும் போது கொள்வனவு செய்பவர் அல்லது அவரது நாடு இந்தச் சான்றிதழினை வேண்டிந்திருக்கும். இதனை Plant Quarantine Service of the Department of Agriculture வழங்கும்.
- ## XI. சுங்க நடைமுறைகள் - Customs Procedures
- துறைமுகத் திற் குப் பொருட்களை கொண்டு செல்லமுன் ஓர் ஏற்றுமதியாளர் சுங்கத்தின் அனுமதியினைப் பெற வேண்டும். இதற்குப் பின்வரும் ஆவணங்களின் பிரதிகள் அவசியமாகும்.
- ### Customs Declaration (CUSDEC)
- பற்றுச்சீட்டு - Invoice அனைத்துச் செலவுகளையும் உள்ளடக்கிய பெறுமதி வழங்கப்படல் வேண்டும்.
 - கப்பல் குறிப்பு - Shipping Note
 - அனுமதிப் பத்திரம் (தேவைப்படும் பட்சத்தில்) - Permit/License
 - பொதி விபரம் - Packing List - பொதி செய்யப்பட்ட பொருட்கள் தொடர்பான விபரம்
- ## XII. துறைமுகக் கொடுப்பளவுகள் - Port Charges
- ஏற்றுமதியாளர் துறைமுகக் கொடுப்பளவுகளினை Finance Division of the Sri Lanka Ports Authority (SLPA)க்குச் செலுத்த வேண்டும்.
1. Landing & Delivery Charges
 2. Shipping Charges
 3. Bonding & Entrepot Charges

4. Crane charges
5. Occupation Charges (Rent)
6. Ancillary Charges for services, if required

XIII. வாங்கிக்கான ஆவணங்களைச் சமர்ப்பித்தல் Submitting the documents to the Commercial bank

1. Commercial Invoice
2. Original Bill of Lading /A.W.B. No.
3. Insurance Policy (if on CIF)
4. Bill of Exchange (If on DP or DA terms)
5. Letter of Credit
6. Certificate of origin / GSP Certificate
7. Packaging List

கொள்வனவு செய்பவர் கேட்கும் பட்சத்தில் கீழ்வரும் ஆவணங்கள் சமர்ப்பிக்கப்படல் வேண்டும்.

- Quality Certificate
 - Health Certificate
 - Phytosanitary Certificate
 - Fumigation Certificate
 - HACCP Certification (for food items)
 - Any other certificates/ Test reports such as Global GAP/GMP
- a. Exporting on letter of credit Terms (L/C –terms)
 - b. Exporting on D/P Terms (D/P – Documents Against Payment)
 - c. Exporting on D/A Terms (D/A- Documents Against Acceptance)

இலங்கையின் ஏற்றுமதி நடைமுறைகளை நுணுக்கமாக ஆராய்கின்ற போது வடமாகான ஏற்றுமதியின் பின்னடைவுகளை நன்கு விளங்கிக்கொள்ள முடியும். வடமாகான உற்பத்திப் பொருட்கள் பெரும்பாலும் உள் நாட் ⑥ ஏற்றுமதி முகவர் கள்

மூலமாகவே ஏற்றுமதி செய்யப்படுகின்றன. எனினும் குறிப்பிட்ட சிலர் நேரடியாகவும் வடமாகானத்திலிருந்து ஏற்றுமதியினை மேற்கொள்வது குறிப்பிடத்தக்கது.

வடமாகான ஏற்றுமதியின் பின்னடைவு களுக்கான காரணங்கள்

1. ஏற்றுமதி நடைமுறைகள் தொடர்பான போதிய விளக்கமின்மை.
2. அடிப்படைத் தரச்சான்றிதழ் களைப் பெறுவதில் உள்ள அசௌகரியங்கள்.
3. போதுமான பயிற்றப்பட்ட தொழிலாளர்கள் இல்லாமை.
4. தேவைப்படும் பாரிய அளவிலான உற்பத்திகளை மேற்கொள்வதற்குத் தேவையான உள்ளீடுகள் மற்றும் இயந்திரசாதனங்களின் பற்றாக்குறை.
5. தேவைப்படும் அனுமதிகள் மற்றும் அங்கீரங்களைப் பெறுவதற்காக சமர்ப்பிக்கத் தேவையான உரிய ஆவணங்களைப் பெறுவதில் உள்ள பின்னடைவுகள்.
6. உற்பத்தி மாதிரிகளைச் சமர்ப்பித்து அதற்கான சான்றிதழ்களைப் பெறுவதற்கு ஏற்படும் காலதாமதம் மற்றும் கூடுதல் பணவிரயம்.
7. நீண்ட நேரப்போக்குவரத்தினால் ஏற்படும் சிரமம் மற்றும் பழுதுகள்.
8. பொருத்தமான பொதியிடல் மற்றும் போக்குவரத்து நடைமுறைகள் பின்பற்றப்படாமை.
9. கலப்படங்கள் மற்றும் இரசாயனக் கலவைகளை அதிகாவில் சேர்த்துக் கொள்ளால்.
10. க்காதார மற்றும் அடிப்படை தரக்கட்டுப் பாடுகளினை உற்பத்தி முயற்சியில் அதிகம் கவனத்தில் கொள்ளாமை.
11. பொருத்தமற்ற இடவசதிகளுடன் அமைக்கப்பட்ட தொழிற்சாலைகள் காரணமாக தொழிற்சாலை விரிவாக்கத்தினை மேற்கொள்ள முடியாமை.

12. தொழிற்சாலைக் கழிவுகற்றல் நடை முறையினை சுற்றுச் சூழலுக்கேற்ப மேற்கொள்ள முடியாமை.
13. பாரியளவில் இயந்திர சாதனங்களை ஈடுபடுத் துவதற்கு பொருத் தமான தொழில்நுட்ப அறிவு போதாமை.
14. இலங்கை அரசியல் மற்றும் பொருளாதார நிலையில் காணப்படும் தளம்பல் நிலமை.
15. இலங்கை உள்நாட்டு ஏற்றுமதியாளர்களின் மேலாதிக்க நிலமை.

மேற்குறிப்பிட்ட காரணங்கள் வடமாகாண ஏற்றுமதியில் அதிகளாவு பின்னடைவுகளை ஏற்படுத்தியுள்ள போதிலும் இலங்கை ஏற்றுமதி அபிவிருத்திச்சபை (Export Development Board - EDB) மற்றும் இலங்கை தேசிய ஏற்றுமதியாளர் மன்றம் (National Chamber of Exporters of Sri Lanka - NCE) போன்ற ஏற்றுமதி சார்ந்த அரசு மற்றும் தனியார் அமைப்புக்கள் வடமாகாண ஏற்றுமதியாளர் களை ஊக்குவிக்கும் செயற்பாடுகளில் அதிகம் அக்கறை செலுத்தி வருகின்றனர்.

யாழ்ப்பாணம் வர்த்தகத் தொழில்துறை மன்றமும் (Chamber of Commerce and Industries of Yarlpanam- CCY) வருடாவருடம் நடாத்திவரும் சர்வதேச வர்த்தகக் கண்காட்சியின் போது அதனைப் பார்வையிடுவதற்காக தேசிய ஏற்றுமதியாளர் மன்றத்தின் உறுப்பினர்களை அழைத்துவரும் அதேவேளை தேசிய ஏற்றுமதியாளர்களையும் வடமாகாண உற்பத்தியாளர் களையும் இணைக்கும் நடவடிக்கையினையும் மேற்கொண்டு வருகின்றனர். இதற்காக தேசிய ஏற்றுமதியாளர் மன்றத்தின் உப அலுவலகம் (The Wing of National Chamber of Exporters of Sri Lanka) ஒன்றையும் யாழ்ப்பாணம் வர்த்தகத் தொழில்துறை மன்றம் இயக்கிவருகின்றது. வடமாகாண உற்பத்தியாளர்கள் தங்களது உற்பத்திப் பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்யும் நோக்கில் உற்பத்தி செய்கின்ற போது கீழ்வரும் விடயங்களைக் கருத்தில் கொள்ள வேண்டும்

1. நேரடியாக ஏற்றுமதி நடவடிக்கைகளில் ஈடுபட விரும்புவர்கள் தமது உற்பத்திப் பொருட்கள் தொடர்பான ஏற்றுமதி நடைமுறைகளைப் (Export Procedure) பின்பற்ற வேண்டும்.
2. இலங்கை ஏற்றுமதி நிறுவனங்கள் மூலமாக பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்வர்கள் குறித்த ஏற்றுமதி நிறுவனத் தீன் ஏற்றுமதி நடைமுறைகளுக்கு அமைவாக செயற்படுதல் நன்மை பயக்கும்.
3. குறித்த காலப்பகுதியினுள் கூடுதலான அளவில் (High Volume) பொருட்களை ஏற்றுமதி செய்வதனை உறுதிசெய்வதற்கு ஓர் பயனுறுதிமிக்க விணைத்திறன் வாய்ந்த குழு முயற்சி பயனளிக்கும்.
4. உ-ம் : International Labour Organization (ILO) நிறுவனத்தினால் பழ உற்பத்தியாளர்களை ஒற்றினைத்து உருவாக்கப்பட்ட பழ உற்பத்தியாளர் கூட்டுறவு அமைப்பினைக் (Vavuniya North Fruit Growers Cooperative Society) குறிப்பிடலாம். ஏற்றுமதி நடவடிக்கைகளுக்கு கான வசதிப் படுத்தல் களை மேற்கொள்கின்ற அங்கீகரிக்கப்பட்ட அரசு மற்றும் தனியார் அமைப்புக்களுடன் நெருக்கமான தொடர்பினை மேற்கொள்ள வேண்டும்.

உ-ம்: இலங்கை தேசிய ஏற்றுமதி அபிவிருத்திச்சபை Export Development Board (EDB)

இலங்கை தேசிய ஏற்றுமதியாளர் மன்றம் - National Chamber of Exporters of Sri Lanka (NCE)

இலங்கை வர்த்தக மன்றம் - The Ceylon Chamber of Commerce (CCC)

யாழ்ப்பாணம் வர்த்தகத் தொழிற்துறை மன்றம் - Chamber of Commerce & Industries of Yarlpanam (CCY)

5. நேரடி ஏற்றுமதியாயின் குறித்த பிராந்திய நாடுகளுக்கு தேவையான சர்வதேச தர நியமங்களைப் பெற்றுக்கொள்ள வேண்டும்.

6. சர்வதேச தர நியமங்களைப் பெறக்கூடிய வகையில் எமது தொழிற் சாலையின் அமைவிடம் (location), கட்டுமானம் (Structure), பயிற் றப் பட்ட தொழிலாளர்கள் (Trained labourers) தரமான உள்ளீடுகள் (Quality input materials) மற்றும் பொருத்தமான செய்முறைகள் (processing methods) அனைத்தும் தரமானதாக அமைந்திருத்தல் வேண்டும்.
 7. ஏற்றுமதி தொடர்பாக வெளியிடப்படும் புதிய தகவல் களை அறிந்திருத்தல் அவசியம்.
 8. அதிகளவில் இயந்திர சாதனங்களைப் பாவிப்பது வீண் விரையத் தினைக் குறைப்பதுடன் பொருளின் தரத்தினை ஒரே நிலையில் பேண உதவும்.
 9. பொதியிடல் போன்ற விடயங்களில் சர்வதேச தர நியமங்கள் பேணப்படல் வேண்டும்.
 10. பொருட்களின் உற்பத்தி மாதிரிகள் (samples) அடிக்கடி சோதனையிடப்பட்டு ஏற்றுக் கொள் ளப் பட்ட தரத்தில் பொருட்கள் உற்பத்தி செய்யப்படுவதனை உறுதிசெய்ய வேண்டும்.
 11. இரசாயனச் சேர்ப்பான்கள் மற்றும் நிறமூட்டிகள் சர்வதேச தரத்திற்கேற்ற விதத்தில் சேர்க்கப்படல் வேண்டும்.
 12. தொழிற் சாலைகள் உற்பத்திப் பொருளின் தன்மைக் கேற்ப விஸ்தரிப்புச் செய்யக்கூடியவகையில் போதுமான இடவசதியினைக் கொண்டதாக அமைந்திருத்தல் வேண்டும்.
 13. வடமாகாணத்தில் அதிகமாகக் கிடைக்கத்தக்க உள்ளீடுகளை அடிப்படையாகக் கொண்ட உற்பத்திகள் போட்டித் தன்மையினை குறைத்து இலாபத்தினை அதிகரிக்க ஏதுவாக அமையும். இங்கு பொருத்தமான தொழில் நுட்பம் பின்பற்றப்படல் வேண்டும்.
 14. உ-ம் : பனை சார் உற்பத்திகள்
 15. தேவைப்படும் மேலதிக ஆலோசனை களினை உரிய நிறுவனங் களிடமிருந்து பெற்றுக்கொள்ள முடியும்.
- தமிழர் பிரதேசங்களில் காணப்படும் அரசியல் மற்றும் பாதுகாப்பு நிலவரங்கள் தொழில் முயற்சியாளர்களின் முன்னேற்றத்திற்கும் புதிய முயற்சியாளர்களின் வருகைக்கும் பெரும் சவாலாக இருப்பதனை இங்கு குறிப்பிட வேண்டியுள்ளது. இதற்கான தீர்வினைக் காணும் பட்சத்தில் பாரிய முதலீடுகளுக்கான வாய்ப்புக்கள் இலகுவில் அரங்கேறும் சாத்தியங்கள் அதிகளவில் காணப்படும்.

Mr.T.J.Jenaraj,
Chief Executive Officer,
Chamber of Commerce and Industries of Yarlpanam- CCIY,
No.106, Palaly Road, Kantharmadam,Jaffna.
021 222 6609 / 070 366 3600
jaffnacci@ gmail.com



References:

1. Export Procedure 2017 published by Trade Facilitation & Trade Information Division of Sri Lanka Export Development Board, 42, Navam Mw, Colombo-02
2. Magazines published by National Chamber of Exporters of Sri Lanka- October – December 2017 Issue 94, April- June 2017 Issue 96 & July- September 2017 Issue 97.

கைத்தொழில் சேவைகள் பணியகம்

(Industrial Services Bureau- ISB)

www.isb.lk



கைத்தொழில் சேவைகள் பணியகமானது (ISB : Industrial Services Bureau) வட்மேல் மாகாண சபையின் கீழ் 1990 ம் ஆண்டில் கைத்தொழில் மற்றும் வர்த்தக அபிவிருத்திகளை ஊக்குவிக்கும் முகமாக உருவாக்கப்பட்ட ஒரு நிறுவனமாகும்.

தற்பொழுது, இப் பணியகமானது நாடளாவிய ரீதியில் கைத்தொழில், வர்த்தகம் மற்றும் தொழில்நுட்பம் சார்ந்த கீழ்வரும் சேவைகளை மேற்கொண்டு வருகிறது.

இவ்வாறான சேவைகள் துறைசார்ந்து மிகவும் உயர்தரமானதாகவும், புதிய தொழில்நுட்பங்களை உள்வாங்கியதாகவும் காணப்படும்.

1. தொழில்நுட்பம் சம்மந்தமான சேவைகள் (Technical Services)
2. சுற்றுச்சூழல் சம்மந்தமான சேவைகள் (Environmental services)
3. முதலீட்டு ஊக்குவிப்பு, வியாபார அபிவிருத்தி, சந்தைப்படுத்தல் மற்றும் வர்த்தக சுற்றுலாக்கள் (Investment promotion, business development , marketing and trade tours)
4. திட்ட முகாமைத்துவம் சம்மந்தமான பரிந்துரைகள்
5. விவசாய, பால் உற்பத்தி மற்றும் கால்நடை வளர்ப்பு சம்பந்தமான திட்ட சேவைகள், (Agricultural, dairy and Animal Husbandry related services) இவ்வாறான சேவைகள் ஒவ்வொன்றையும் தனித்தனியாக விபரமாக நோக்கலாம்.

1. தொழில்நுட்பம் சம்மந்தமான சேவைகள்

- ◆ கைத்தொழில் சார்ந்த வலு சுக்தி ஆலை வடிவமைத்தலும் நிர்மாணித்தலும் (Industrial electrical system designing and installation)
- ◆ வலு சுக்தி மதிப்பீடு (Energy auditing)
- ◆ மின் வலு சுக்தி முகாமைத்துவ ஆலோசனைகள் (Consultancies on electrical energy management)
- ◆ நீராவி பிறப்பாக்கி நிர்மாணமும் பராமரிப்பும் (supply, installation and commissioning of industrial boilers and maintenance)
- ◆ இயந்திர உபகரண விலை மதிப்பீடு (valuation of machinery)
- ◆ இயந்திர உபகரணங்களை இறக்குமதி செய்து வழங்குதல் (importing , supply, installation and commissioning of industrial machineries)
- ◆ கைத்தொழில் சம்மந்தமான பயிற்சிகள் (Training related to any industrial technologies)

2. சுற்றுச்சூழல் சம்மந்தமான சேவைகள்

- ◆ தூய்மையான உற்பத்தி சம்பந்தமான ஆலோசனைகள் (Consultancies on Cleaner Production)
- ◆ சுற்றுச்சூழல் காரணிகளை மதிப்பிடுதலும் சூழல் மாசடைதலை கட்டுப்படுத்தலும் (Monitoring of Environmental Parameters and Pollution Mitigation Measures Central Environmental Authority (CEA))
- ◆ மத்திய சுற்றாடல் அதிகார சபையால் அங்கீகாரம் செய்யப்பட்ட சுற்றாடல் மதிப்பீட்டுக்கான நிறுவனம் approved service provider for emission measurements Monitoring of Ambient air quality, industrial & power plant emissions, waste water, noise, etc.

- ◆ நீர் மற்றும் வாயுக்களின் இரசாயன நிலைகள் மற்றும் இயந்திர அதிர்வுகளை அளந்து பரிசோதித்தல் (Laboratory testing of water, air quality measurements and vibration of machinaries)
- ◆ கூழல் மதிப்பீட்டு அறிக்கைகளை தயார் செய்தல் (Preparation of Bankable Reports for Soft Loans Schemes such as E-Friends, etc, Environmental Impact Assessments (EIA) preparation for CEA approvals)
- ◆ சுற்றுசூழல் சம்மந்தமான ஆலோசனைகளும் பயிற்சிகளும் வழங்கல் (Consultancies on International Environmental Management Systems : Providing in-house training, documentation and guidance until achieving the certification for ISO 140001:2004 , Awareness Trainings on Environmental Management Systems certification)
- ◆ கழிவு முகாமைத்துவம் சம்மந்தமான ஆலோசனைகளும் சேவைகளும் (consultancies on water management)
- ◆ கழிவு நீர் சுத்திகரிப்பு நிலையங்களை அமைத்தல்(waster water treatment plants)

3. முதலீட்டு ஊக்குவிப்பு, வியாபார அபிவிருத்தி, சந்தைப்படுத்தல் மற்றும் வர்த்தக சுற்றுலாக்கள்

- ◆ முதலீட்டு ஊக்குவிப்பும் கைத்தொழில் அபிவிருத்தியும் (Investment promotion & Industrial Development)
- ◆ திட்ட வடிவாக்கலும், திட்டத்திற்கான சாத்திய ஆய்வு அறிக்கைகளும் தயாரித்தல் (Project formulation, preparation of feasibility & project reports, etc.)
- ◆ கைத்தொழில் பேட்டைகளை வடிவமைத்தலும் நிறுவுதலும் (Establishment & management of industrial parks)
- ◆ சிறிய மற்றும் நடுத்தர வியாபாரங்களுக்கான அபிவிருத்தி சேவைகள் (SME development)
- ◆ சந்தைப்படுத்தல் ஊக்குவிப்பு மற்றும் பயிற்சிகள் (Marketing promotion & Training)
- ◆ ஏற்றுமதி இறக்குமதி சம்பந்தமான சேவைகள் (Handling Import & Export matters)
- ◆ Undertaking donor funded small & micro enterprise development Projects / Programmes
- ◆ வெளிநாடுகளுக்கு வர்த்தக சுற்றுலாக்களை ஒழுங்கு செய்தல் (Organizing Business/trade promotion Tours in abroad)
- ◆ வியாபார தொழில் முனைவோருக்கான பயிற்சிகளை வழங்குதல் (Entrepreneurship development training)
- ◆ வியாபார தொழில் அபிவிருத்தி டிப்ளோமா கற்கைநெறி வழங்கல் (Conducting first ever Entrepreneurship Development Diploma (EDD) Programme)

4. திட்ட முகாமைத்துவம் சம்மந்தமான ஆலோசனைகளும் சேவைகளும்

- ◆ அரசு, அரசு சார்பற்ற மற்றும் தனியார் நிறுவனங்களின் திட்டங்களை அமுல்படுத்திடும் பிரதான சேவை வழங்கும் நிறுவனமாக விளங்குதல் (Undertaking development of turnkey basis projects for the Government , Non Government and Private Organizations)
- ◆ திட்டங்களை கண்காணித்தாலும் மதிப்பிடுதலும் (monitoring and evaluations of projects)

5. விவசாய, பால் உற்பத்தி மற்றும் கால்நடை வளர்ப்பு சம்பந்தமான திட்ட சேவைகள் (Agricultural, dairy and Animal, usbandry related services)

- ◆ பால் பண்ணைகளை வடிவமைத்தலும் நிர்மாணித்தலும் (Designing and construction of dairy farms)
- ◆ விவசாய, ஒருங்கிணைந்த பண்ணைகளை வடிவமைத்தலும் நிர்மாணித்தலும் (Designing and construction of agricultural and integrated farms)
- ◆ பால், உணவு பதனிடும் தொழிற்சாலைகளை வடிவமைத்தலும் நிர்மாணித்தலும் (Designing and construction of dairy and food processing factories / units)
- ◆ இயற்கை, சேதன விவசாயம் சம்மந்தமான ஆலோசனைகளை வழங்குதல் (Consultancies

on organic farming - setting up Internal Control Systems, Technologies and Certification systems for Organic farms)

◆ **விவசாய உற்றப்பத்தியாளர்களை வலையமைத்தல் (farmer networking services)**

மேலே குறிப்பிடப்பட்ட சேவைகளை எமது பணியகத்தில் பெற்றுக்கொள்ள முடியும். வட மாகாண மக்கள் பல்வேறு உற்பத்தி முயற்சிகளை மேற்கொண்டு வந்தாலும் துறைசார்ந்த ஆலோசனைகளை பெறுவதிலும், தொழிலை முறைமைசார்ந்து அல்லது தொழில் இலக்கணங்களிற்கு உட்பட்டு மேற்கொள்வதில் பின்நிற்கின்ற நிலமையினை அவதானிக்க முடிகின்றது.

மாற்றம் ஒன்றே நிலையானது. மாற்றங்களை தொழிலில் உருவாக்க வேண்டும். ஒவ்வொரு தொழில் தருணரும், உற்பத்தியாளர்களும் ஒரே மாதிரியான தன்மைகளை முன்னெடுத்து செல்லும் போது அது தோல்லியில் முடிவடைகின்றது. அத்துடன் புதிய தொழில்நுட்பங்களை உட்புகுத்த பின் நிற்கின்றனர். ஆலோசனைகளையும் தொழில்நுட்ப ஆலோசனைகளையும் பெற்று தொழில் முய்சிகளை மேற்கொள்ளும் போது அது நிலைத்திருக்க கூடியதாகவும், உற்பத்தித்திறன் மிகுந்ததாகவும் அமையும்.

கைத்தொழில் மற்றும் வர்த்தகம் சம்மந்தமான சேவைகளுக்கு:

நீலகாந்த் வன்னிநாயக்க, நிறைவேற்று இயக்குனர்,

கைத்தொழில் சேவைகள் பணியகம்,

141, கண்டி வீதி, குருநாகல்

தொ.பே : 0372223721-3, இணையம்: www.isb.lk

வட பிராந்தியதிற்கான தொடர்புகளுக்கு :

பா.மாதவன்,

ஆலோசகர் :

தொ.பே : 0777664631 / 0714106418

மின் அஞ்சல் : mathavanbShisb.lk

For consultancies on industrial and business development:

Neelakanth Wanninayake, Executive Director,

Industrial Services Bureau ,

141, Kandy Road, Kurunegala

T.P: 0372223721-3 Web: www.isb.lk

For northern region, contact:

B.Mathavan,

Consultant,

Industrial services Bureau,

T.P: 0777664631 / 0714106418

E mail: mathavanbShisb.lk

கைத்தொழில் சேவைகள் பணியகம் தற்போழுது குருணாகலையில், ஹெரேவியவளை, தங்கஸ்பிடிய ஆகிய பிரதேசங்களில் இரண்டு கைத்தொழில் பேட்டைகளை நிறுவி முகாமைத்துவம் செய்து வருகிறது. இந்த கைத்தொழில் பேட்டைகளில் உள்ள கைத்தொழில் நிறுவனங்கள் கீழே தரப்பட்டுள்ளன :

Industrial Services Bureau has successfully established and managing two Industrial Parks in Hereliyawela and Dangaspiotiya in Kurunegala. The industries in these two industrial parks are listed below.

INDUSTRIES OPERATING IN INDUSTRIAL PARKS

HERALIYAWALA INDUSTRIAL PARK _ PHASE I

No.	Name	Employment	Project
01.	Mr. Ajith Karunaratne, Managing Director Sumith Tyre Centre (Pvt)Ltd	125	Tyre Rebuilding
02.	Mr. Factory Manager Richard Pieris Tyre Co. Ltd.	175	Tyre Rebuilding
03.	Mr. J. V. Bandula Gunawardane, Managing Director Thisara Coir Industries	15	Coir Products
04.	Mr. Rohana Dharmasiri, Director Nimro Paint Industries (Pvt)Ltd.	75	Paint Industry
05.	Mr. Palitha Seevali Weerakoon, Managing Director Tradex Products	45	Care Products/ Washing Chemicals
06.	Mr. Ariyananda Dobagahawatta Royal Coir Industries	15	Coir Products
07.	Mr. A. M. C. S. Abewickrama Wayamba Ceramics (Pvt) Ltd.	20	Ceramics Products
08.	Mr. D. A. N. Ranjith, Managing Director D S R Tyre Co. Ltd.	05	Tyre Rebuilding
09.	Mr. Gamini Samarasinghe, Managing Director Hilltop (Pvt) Ltd.	25	Coir Products
10.	Mr. Kris Maris, Chairman Tropicals Health Food (Pvt) Ltd.	175	Food Processing
11.	Mr. Indralal Gamage Proprietor Linta Plastic.	10	Plastic
12.	Mr. Jayampathi Wijesooriya, Managing Director Daj Engineering Services	04	Power Plant
13.	Mr. T. M. R. B. Tennakoon Nawarath Garment Industries (Pvt) Ltd.	380	Garments Products
14.	Mr. Chaminda Herath, Managing Director Eco Green International (Pvt) Ltd.	15	Coir Products

15.	Mr. Y. C. Jayananda, Managing Director Condor Security Service	10	Fire Protection
16.	Mr. S. M. A. G. Perera, Managing Director Polypackaging Industries (Pvt) Ltd.	80	Polyting Products
17.	Mr. H. Waduragala, Managing Director Seylin Export (Pvt) Ltd.	20	Garments
18.	Mr. M. P. Nalaka Hewapathirana Ranmini Industries	05	Iron Works
19.	Mr. Melcam Perera Managing Director Frends Iron Works	25	Iron Works
20.	Miss. Hettige H K D Plastic	10	Plastic
21.	Mr. T. M. Rashik, Managing Director Asian Plastic (Pvt) Ltd.	25	Plastic Products
22.	Mr. Kulasinghe Ranpihatu Apparel	05	Garments
23.	Mr. Aroshan Wickramanayake, Managing Director Hydroponia Del Coco Lanka	25	Coir Products
24.	Mr. Aroshan Wickramanayake, Managing Director Roots Breath Lanka	45	Coir Products
25.	Mr. Buddhika Dasanayake Sanoga Foot Ware	25	Foot Wear
26.	Mr. Rathnayake, Proprietor Janana Enterprise (R / NO. 03)	10	Photo Album
27.	Mr. Jaward Ruby Plastic (Pvt) Ltd.	10	Plastic
28.	Mr. R. A. L. I. Rathnayake Janana Enterprise (R / No. 03)	05	Photo Frame
	Total	1384	

HERALIYAWALA INDUSTRIAL PARK _ PHASE II

No.	Name & Company	Employment	Project
29	Mr. Mohan Sanjaya, Managing Director Harasara Industries (Pvt) Ltd.	30	Steel Furniture
30	Mr. Jagath Dharshana Dharshana Engineering (Pvt) Ltd.	45	Tyre Rebuilding
31.	Mr. Irshan, Proprietor Odisia Manufactories (Pvt) Ltd.	25	Food Ware
32.	Mr. Anurudda - Director Opelco Interfurn (Pvt) Ltd.	25	MDF Board
33.	Mr. Gamini De Silva D P Products	20	Plastic
34.	Mr. Thushara Kudakumbura Director Trump Coir Products (Pvt) Ltd.	25	Coir Products
35.	Mr. Ganga Ekanayake Partner M/s S. G. R. Procured (Pvt) Ltd.	25	Tyre Rebuilding
36.	Mr. Gamunu ,Mangala Weerawardena Managing Director M/s Euro Cosmetics (Pvt) Ltd.	25	Cosmetics
37.	Mr. K. K. P. De Silva Managing Director Samudhra Printing Press	14	Printing
38.	Mr. Cyril Halloluwa Managing Director Halchem Lanka (Pvt) Ltd.	17	Fire Protection
39.	Mr. M. Sudhrashani Amarathunga Managing Director New Dayani Plastic	10	Plastic Ware
40.	Mr. Jeshankar Director Natural Carbon Lanka (Pvt) Ltd.	70	Coconut Shell Charcoal Briquette
41.	Mr. H. R. S. Silva Proprietor Plastic Re - Cycle	15	Plastic Ware
42.	Mr. Naleem Proprietor Ever Shine Steel Furniture	15	Steel Furniture
43.	Mr. Samitha Senavirathna Director Serendib Natural Products (Pvt)	07	Maize Grit, Rice Grit

44.	Mr. Deepthi Gallage HR & Admin Supermet Building Solution Lanka (Pvt) Ltd	30	Zink Aluminum Sheets
45.	Mr. Anurudda Director Opelco Interfurn (Pvt) Ltd.	25	MDF Board
46.	Mr. Anura Herath - Managing Director Penguin Polymers (Pvt) Ltd.	35	Plaything recycling
47.	Mr. DeshaPriya M / s Supelco Lanka Industries	15	Cleaning & detergent liquid / Car Wash
48.	Mr. Namal Wanninayake W & R Retread	15	Threewheel Tyre Rebuilder
49.	Mr. Visula Abeypala Director Eco Poly Packaging	20	Plaything Products
50.	Mr. RajaPaksha - Director Navigate Food (Pvt) Ltd.	30	Food Processing
51.	Mr. Indika Balasooriya Managing Director Win Win Roofing Lanka	25	Roofing Sheets
52.	Mr. Nareen Director Natural Carbon Lanka	70	BBQ Briquette
53	Mr. R. M. U. B. Rathnayake Managing Director Vin Agri Business	46	Fertilizer
	Total	664	

Dangaspitiva Industrial Park

No.	Name	Employment	Project
01.	Mr. Jayaruan Samaratunga, Managing Director Coco Green (Pvt) Ltd. (1 st 2nd land)	80	Coir Products
02.	Mr. D. Vithana Managing Director Boumy Lanka (Pvt) Ltd.	30	Coir Products
03.	Mr. Ranjith Somasiri, Manager Samtasi Brash Manufactures (Pvt) Ltd.	85	Coir Products
04.	Mr. Jude, Manager Coba Peate Lanka (Pvt) Ltd.	45	Coir Products
05.	Mr. Cristoper, Manager Horti Coir (Pvt) Ltd.	30	Coir Products
06.	Mr. D. Vithana Boumy Lanka (Pvt) Ltd. (2 nd land)	45	Coir
	Total	315	

2016 நடைபெற்ற மாகாண, தேசியமட்ட கண்காட்சியில் வெற்றி பெற்றோர்.



வடமாகாண தொழிற்துறைத் திணைக்களம் வருடா வருடம் கைத்தொழில் கண்காட்சியை நடாத்தி வருகின்றது. இக் கண்காட்சியில் வடமாகாண கைவினையாளர்கள், சிறு தொழில் முயற்சியாளர்கள் தமது கைவினைப் பொருட்களை, உற்பத்திகளை காட்சிப்படுத்துவார்கள். இப்பொருட்கள் துறைசார் நிபுணர்களால் மதிப்பிடப்பட்டு 1,2,3ஆம் இடங்களுடன் ஆறுதல் பரிசில்களும் வழங்கப்படுகின்றது. இதில் 1 தொடக்கம் 3 வரையான இடங்களைப் பெற்ற கைவினையாளர்களின் பொருட்கள் தேசிய அருங்கலைகள் பேரவையால் நடாத்தப்படும் ‘சில்ப அபிமானி’ போட்டிக்கு அனுப்பப்பட்டு அங்கு வெற்றி பெறுபவர்கள் தேசியர்த்தியில் வெற்றியாளர்களாக அறிவிக்கப்படுவார்கள். இங்கு ஆறுதல் பரிசில்களும் வழங்கப்படுகின்றன. 2016 நடைபெற்ற மாகாணக்கண்காட்சியில் 1 - 3 வரையான இடங்களைப்பெற்ற வெற்றியாளர்களது விபரங்கள் பின்வருமாறு.

S.No	Craft Sector	Description of the Craft Item	Title	Full Name Of Craftmen (English in all caps)	Address Of the Craftmen	Contact No
First Place (25)						
1	Red Clay	Nirai Kudam	Ms	SANTHIRARASA NITHARSANA	Chulipuram East Chulipuram	769819215
2	Mat	Design Mat (Palmyra)	Mrs	FERNANDO JEYALUXMI	Pallimunai, Mannar	778866228
3	Fiber	Hand bag	Mrs	SIVAKUMAR KIRUSHNAVENI	Neervely North	779181073
4	Bamboo Work	Jewellery box	Mr	YOGANATHAN VITHTHAKAN	Usan Mirusuvil	776344662
5	Metal Casting	Santhana Kobalar	Mr	BASKARAN KAJENTHIRAN	479, Kasthurijar Rd Jaffna.	776357805
6	Metal Carving	God Pilaiyar	Mr	SUPPIRAMANIYAM RADNAKOPAL	958/36 K.K.S Road, Jaffna	775115553
7	Metal Based Jewellery	Necklace set	Miss	INTHIRARASA BAVANI	Kaithady South, Kaithady	778913642
8	Stone studded jewellery	Bridal make up set	Mrs	SRIRANGADAS MANJULA	25 Brudy lane ariyalai	776404383
9	Miscellaneous Jewellery	Jewellery set	Mrs	ARAVINTHAN NILANTHINA	Araly Road Chankanai	779409994
10	Traditional Musical Instruments	Thavil	Mr	SOMASUNTHARAM SATKUNARASA	Asari lane kokkuvil south	771140234
11	Local Musical Instruments	Nathaswaram	Mr	AMARASINGAM NARTHANAN	Chankanai	771171170

12	Machine Embroidering	Saree blouse	Mr	UTHAYAKUMAR SASIKUMAR	Selvanagar, Navatkuly, Kaithady	774299260
13	Traditional Handloom Textile	Saree, Blouse	Mrs	PUSHPARAJA RAJESHWARY	Veppankulam Weaving Centre	775184015
14	Wood Carving	Sivan Sakthy	Mr	SELLAIYA GANESHANATHAN	138, Thiruna vatkulam, Vavuniya	778671002
15	Wood Sculpture	Sankiliyan ,	Mr	KANAGASABAI RAJALINGAM	Old Road ,Kopay	778029812
16	Stone Sculpure	Mahaluxmy	Mr	KANTHASAMI KOPALASINGAM	Araly South Vadukkoddai	777111121
17	Traditional Festivals based crafts	Vakumalai	Mrs	VAMATHEVAN SOMESWARY	Kovilvasal Inuvil	779213818
18	Coconut Shell	Spoon Set	Mr	THAMBIRASA SURESHKUMAR	Kopay North,Kopay	773842091
S.No	Craft Sector	Description of the Craft Item	Title	Full Name Of Craftmen (English in all caps)	Address Of the Craftmen	Contact No
19	Ekal(Irathu) Matalu & Kithul related	Wionnwng Fan White	Mr	SINNAHTHAMPY MAKALINKAN	Masiyampiddy, Sandilipay	775065160
20	Palmyra	Basket	Mrs	KUNALINGAM ELANGESWARY	Madduvil East, Chavakachchery	778628965
21	Paper Related	Flowerwall hanger	MRS	NAKENTHI RARAJAH THAMAYANTHY	55/20 sapavathi lane thalaiyali kokuvil jaffna	778372246
22	Pulp Products	Mask	Mr	URUTHIRA MOORTHY SUKAJANAN	Alaveddy North, Alaveddy	776366076
23	Sea shells	Pair of Dove	Mr.	MOHAMED ALAM MOHAMED ZANHAR	Uppukulam, Mannar	775477474
24	Miscellaneous Raw Material based	Table lamp	Mr	YOGANATHAN VITHTHAKAN	Usan.Mirusuvil	776344662
25	Souvenirs	Kanthalodai - Vikarai	Miss	SHARMALA SHANDRATHASAN	K.K.S Road , Maviddapuram ,Tellippalai	776981756

Second Place (22)

1	Red Clay	Pig	Ms	THEVARASA UMAJINI	Araly Road Chankanai	779299569
2	Mats	Design Mat (Palmyra)	Mrs	KUNALINGAM ELANGESWARY	Madduvil East, Chavakachchery	778628967
3	Fiber	Bag	Mrs	CHANDRAKUGAN RAJANIKA	Soolampathy Vairavar Kovilady, Tellippalai	774338031
4	Metal Casting	Luxmy	Mr	SUBRAMANIYAM BASKARAN	479, Kasthurijar Rd Jaffna.	776357805

5	Metal Carving	Nallur temple	Mr	SUPPIRAMANIYAM RADNAKOPAL	958/36 K.K.S Road, Jaffna	775115553
6	Stone studded jewellery	Necklace set	Miss	INTHIRARASA BAVANI	Kaithady South,Kaithady	778913642
7	Miscellaneous Jewellery	Garland	Mrs	SRIRANGADAS MANJULA	25 Brady lane ariyalai	776404383
8	Traditional Musical Instruments	MIRUTHANKAM	Mr.	SATHASIVAM THEIVENTHIRAN	82/1,Kandy Rd, Jaffna	776570965
9	Machine Embroidering	Saree blouse	Miss	RATNAM VASUKI	Selvanagar, Navatkuly, Kaithady	768400913
10	Hand lace	Children Skeed	Mrs	NAGESWARY SIVASOTHYRAJAH	Nasvali Veethy, Anaikoddai	776136527
11	Wood Carving	Pillayar	Mr	SELLAIYA GANESHANATHAN	138, Thiruna vatkulam, Vavuniya	778671002
12	Wood Sculpture	peacock	Mr	NADARASA SIVAPALAN	Navali manipay	777547120
S.No	Craft Sector	Discription of the Craft Item	Title	Full Name Of Craftmen (English in all caps)	Address Of the Craftmen	Contact No
13	Traditional Handloom Textile	Saree, Blouse	Mrs	YASOTHARALINKAM MALLIKAVATHI	Veppankulam Weaving Centre	...
14	Stone Sculpture	Amman	Mr	NADARAJA NAGENTHIRAN	VH Lane, Irupalai	779581730
15	Traditional Festivals based crafts	Makarathoranam	Mrs	VAMATHEVAN SOMESWARY	Kovilvasal Inuvil	779213818
16	Coconut Shell	Palmyra Tree	Mr	THAMBIRASA SURESHKUMAR	Kopay North,Kopay	773842091
17	Ekal(Irathu) Matalu & Kithul related	Wionnwing Fan White	Mrs	SIVAPAKKIYAM MOKANA SUNTHARAM	Masiyampiddy, Sandilipay	775853298
18	Palmyrah	Market Basket	Mrs.	SOLOMONRAJ SUBAGINI	Naruvilukulam, Vankalai	778938789
19	Paper Related	Peacock	Miss	THURAISINKAM THENUKA	74/4 pathirakali koviladi vannar pannai ,Jaffna	773352282
20	Sea shells	Dinosaurs (2)	Mr.	SANTHIYAKAPPU ANTON COONGHE	Thalvupadhu, Mannar	719356314
21	Miscellaneous Raw Material base	Decorative Lights	Mr	YOGANATHAN VITHTHAKAN	Usan.Mirusuvil	776344662
22	Souvenirs	Kindom - Sankiliyan	Miss	SHARMALA SHANDRATHASAN	K.K.S Road , Maviddapuram ,Tellippalai	776981756

Third Place (26)

S.No	Craft Sector	Discription of the Craft Item	Title	Full Name Of Craftmen (English in all caps)	Address Of the Craftmen	Contact No
1	Red Clay	Idli Bowl	Mr	Perumal Veluchchami	No 367,Thirunagar North, Kilinochchi	0750361707
2	Mats	Design Mat (grass)	Mrs	S.RAMJALATHA	Palayaoruwa, Pavatkulam	769315503
3	Fiber	Maket bag	Mrs	SIVAKUMAR KIRUSHNAVENI	Neervely North	779181073
4	Metal Casting	Balamurukan	Mr	BASKARAN KAJENTHIRAN	479, Kasthurijar Rd Jaffna.	776357806
5	Metal Carving	Peacock dance	Mr	SUPPIRAMANIYAM RADNAKOPAL	958/36 K.K.S Road, Jaffna	775115553
6	Stone studded jewellery	Necklace	Mrs	SRIRANGADAS MANJULA	26 Brudy lane aciyalai	776404383
7	Miscellaneous Jewellery	Necklace	Mr	YOGANATHAN VITHTHAKAN	Usan.Mirusuvil	776344662
8	Traditional Musical Instruments	Udukku	Mr	SELLATHTHAMPI VASEEKARAN	Mathanai, Pointpedro	776327609
9	Machine Embroidering	Saree blouse	Mr	UTHAYAKUMAR SASIKUMAR	Selvanagar, Navatkuly, Kaithady	774299260
10	Other Batiks	Saram	Mrs	RAJAKARUNAR ACHCHIGE SURANDINI	Helabagaswa, Pavatkulam, Vavuniya	714102469
11	Hand Lace	Frock	Mr	NILMINI SHIYAMA GUNATHILAGA	Pirappamm aduwa	773113540
12	Wood Carving	Swan	Mr	PONNAR SAPEENTHIRAN	RDS Lane, Mallakam	779064169
13	Wood Sculpture	God Murugan	Mr	NADARASA SIVAPALAN	Navali manipay	777547120
14	Other Wood based crafts	Multiple Thick Sticks	Mr	SELVARASA MAJURATHAN	Kali kovilady Vaddu South	776589570
15	Traditional Handloom Textile	Double Bed Sheet with Pillow Cover	Miss	ANTONY CROOS STELLAMERY	Cheddikulam Weaving Centre	775482831
16	Stone Sculpure	Peacock	Mr	NADARAJA NAGENTHIRAN	VH Lane, Irupalai	779581730

17	Traditional Festivals based crafts	Annam	Mrs	VAMATHEVAN SOMESWARY	Kovilvasal Inuvil	779213818
18	Coconut Shell	Thiruniru Plate	Mr	YOGANATHAN VITHTHAKAN	Usan.Mirusuvil	776344662
19	Ekal(Irathu) Matalu & Kithul related	Wionnwng Fan Colour	Mrs	USHANANTHINI KUBEENTHIRAN	Masiyampiddy,S andilipay	775065160
20	Palmyrah	Paper Tube	Mrs.	KULORIYAN SANTHAL	Naruvilikulam, Vankalai	776378714
21	Coconut (Whole) Related	Pumpkin	Mr	VISVALINGAM THAMBINATHAN	Nunavil Center, Chavakachchery	776481461
22	Paper Related	Fruit basket	Miss	THURAISINKAM THENUKA	74/4 pathirakali koviladi vannar pannai nallur	773352282
23	Pulp Products	Pilliyar (Black)	Mrs	MOKANARAJAH SRIPAVANI	Makesan Road, Naval, Manipay	770824046
24	Sea Shell related	Peacock	Miss	ALEXANDER VENYSTALINY	Ward no.8	778237614
25	Miscellaneous Raw Material based	Decorative Light	Mr	SELLAMUTHTHU PONNAMPALAM	60th, Housing Project, Maravan pulavu	778278931
26	Souvenirs	Nallur Temple	Miss	SHARMALA SHANDRATHASAN	K.K.S Road , Mavidapuram , Tellippalai	776981756

PROVINCIAL INDUSTRIAL EXHIBITION - 2016
Department Of Industries - Northern Province

Prize List - Handloom Sector

S/N	Title (Mr/ Mrs/ Miss)	Full Name Of Weavers	Contact NO	Address	Items
1st Place					
1	Mrs	YASOTHARALINKAM MALLIKAVATHI	...	Veppankulam Weaving Centre	Saree, Blouse
2	Mrs	PUSHPARAJAH RAJESWARY	775184015	Veppankulam Weaving Centre	Saree, Blouse
3	Miss	ANTONY CROOS STELLAMERY	775482831	Cheddikulam Weaving Centre	Saree, Blouse
4	Miss	YOGANATHAN PARIMALA	776015478	Thonikkal Weaving centre	Top with Bottom
5	Miss	POWSHALIYA VANNIYASINGAM	775489404	Kantharmadam	Table Mat-01 Serviette -06
6	Miss	BATHURU NISHA RAUTHAR	767647193	Cheddikulam Weaving Centre	curtain
7	Miss	ANTONY CROOS STELLAMERY	775482831	Cheddikulam Weaving Centre	Double Bed Sheet with Pillow Cover
8	Miss	SELVARASA KINTHUSA	76902883	Uchchil Lane Karaveddy West	Towel
9	Miss	ANTONY CROOS STELLAMERY	775482831	Cheddikulam Weaving Centre	Towel - Large
2nd Place					
10	Mrs	PUSHPARAJA RAJESHWARY	775184015	Veppankulam Weaving Centre	Saree, Blouse
11	Miss	VETHANAYAGAM KOLASTIKA	717352396	Cheddikulam Weaving Centre	Saree, Blouse
12	Miss	ANTONY CROOS STELLAMERY	775482831	Cheddikulam Weaving Centre	Rayon Saree
13	Miss	ARUNASALAM PRIYANGA	776183058	Sruppidy South Neervely	Table Mat-01 Serviette-06
14	Miss	SUPPIRAMANIYAM THAYALINI	778677167	Putththur West	curtian

S/N	Title (Mr/ Mrs/ Miss)	Full Name Of Weavers	Contact NO	Address	Items
15	Miss	ANTONY CROOS STELLAMERY	775482832	Cheddikulam Weaving Centre	Double Bed Sheet with Pillow Cover
16	Miss	THASLEEM FATHIMA JUMANAH	717908216	Erukkalampiddy	Towel
17	Mrs	NAGESHWARAN AMUTHAMALAR	776015478	Thonikal Weaving centre	Shirt & Shorts
3rd Place					
18	Mrs	YASOTHARALINKAM MALLIKAVATHI	...	Veppankulam Weaving Centre	Saree, Blouse
19	Mrs	VITHTHIJAKARAN NAKULARANI	768735321	Ward No -01 Mulliyawalai	Saree, Blouse
20	Mrs	KUMARESAN PIRATHEEPA	771674327	Tharmapuram West	Saree, Blouse
21	Miss	ANTONY CROOS STELLAMERY	775482832	Cheddikulam Weaving Centre	Table Mat-01 Serviette-06
22	Miss	ANTONY CROOS STELLAMERY	775482832	Cheddikulam Weaving Centre	Curtain
23	Miss	ARUNASALAM PRIYANKA	776183061	Siruppidy South Neervely	Bedsheet& Pillow cover
24	Miss	SELVARASA KINTHUA	76902883	Uchchil Lane Karaveddy West	Towel
25	Mrs	W.A.M.VARNASOORIYA W.A.M.	715475380	Ambalangodella Weaving Centre	Yarn Rag